



## Summering av ett nytt rekordår

Orderingången ökade valutaneutralt med 4,8 procent i kvartalet, vilket gav bra stöd för försäljningen under inledningen av 2024.

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sida 2.

### Kvartal 4, 2023

- Orderingången uppgick till 1 467 Mkr (1 396), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 4,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 501 Mkr (1 515), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 171,6 Mkr (161,1), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,4 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 149,2 Mkr (136,8), vilket gav en rörelsemarginal på 9,9 procent (9,0).
- Resultat efter skatt uppgick till 77,3 Mkr (90,9).
- Resultat per aktie uppgick till 2,20 kr (2,59).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 212,3 Mkr (87,8).

### Januari - december, 2023

- Orderingången uppgick till 6 005 Mkr (5 425), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 6,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 6 188 Mkr (5 179), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 714,9 Mkr (566,6), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,6 procent (10,9).
- Rörelseresultatet uppgick till 592,8 Mkr (480,2), vilket gav en rörelsemarginal på 9,6 procent (9,3).
- Resultat efter skatt uppgick till 340,9 Mkr (328,7).
- Resultat per aktie uppgick till 9,71 kr (9,37).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 576,3 Mkr (345,7).
- Styrelsen föreslår utdelning på 3,95 kr (3,75) per aktie.



**Sven Kristensson**  
Verkställande direktör

## VD-ord

# Stark avslutning på 2023 ger bra utgångsläge

**Nederman avslutar 2023 med god ordertillväxt, hög omsättning, starkt kassaflöde och förbättrad lönsamhet. Vi kan summera ett år där vi i en fortsatt utmanande makromiljö flyttat fram våra positioner på den globala marknaden för industriell luftrening genom lansering av nya produkter, stärkt närvaro inom växande industrier och investeringar i ökad effektivitet och digitalisering.**

Vi kan lägga ett nytt framgångsrikt år till handlingarna. Under fjärde kvartalet uppgick omsättningen till 1 501 Mkr (1 515) och därmed till närmare 6,2 miljarder kronor för helåret 2023, motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,9 procent. Ordergångens ökade valutaneutralitet med 4,8 procent i kvartalet, vilket gav en orderbok i nivå med slutet av föregående år och bra stöd för försäljningen under inledningen av 2024. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,4 procent (10,6) i kvartalet, vilken inkluderar en engångskostnad om 17 Mkr för filteruppgredning hos kunder, och till 11,6 procent (10,9) för helåret. I absoluta tal uppgick justerad EBITA för helåret till 715 Mkr (567) vilket innebar ett nytt rekord. Steg för steg tar vi oss närmare vårt mål om en justerad EBITA-marginal om minst 14 procent. Detta stärks även av en förbättring av bruttomarginalen i kvartalet till 37,5 procent (36,2) vilket visar att våra ansträngningar inom produktionseffektivitet, prissättning och med att öka serviceaffären ger resultat. Däremot innebar ökade räntekostnader och en högre skattesats, kopplat till bland annat omstruktureringen i Kina och ökad lönsamhet i Tyskland, att vinsten per aktie minskade jämfört med motsvarande kvartal 2022. För helåret ökade vi dock vinsten per aktie något. Sammantaget kan jag summera ett år där vi genomfört starka produktlanseringar, fortsatt att investera i våra digitala lösningar, i vår produktion och logistik, och flyttat fram positioner i nya segment och marknader. Vi har även vidtagit åtgärder för att öka lönsamheten i underpresterande marknader. I Kina är vi i slutfasen av vår omstrukturering och har omlokalisert två av våra divisioners verksamheter.

Arbetet med att stärka vår position inom industrier med goda långsiktiga tillväxtförutsättningar har hög prioritet för oss. I dessa investeras det i ny teknologi och kunderna har ofta mycket höga krav vad gäller utrustning och system för hantering av skadliga ämnen och partiklar, vilket allt sammantaget gynnar en global ledare inom industriell luftrening som Nederman. I det fjärde kvartalet tog samtliga divisioner order inom ett eller flera av de prioriterade tillväxtsegmenten som batteritillverkning, förnybar energi, livsmedel, återvinning och försvarsindustrin. Dessutom har vi fortsatt att göra framsteg med tidigare starka produktlanseringar. Intresset för Nederman SAVE ökar kontinuerligt i takt med att allt fler kunder inser vilka energibesparingar tekniken möjliggör, och ett flertal order togs i Europa i kvartalet. Gasmets mobi-

la utsläppsanalysator för mätning av utsläpp i utmanande miljöer och Luwas energieffektiva fläkt för textilindustrin är exempel på två andra starka lanseringar som gör att vi tar marknadsandelar i hård konkurrens. Dessutom ser vi ett fortsatt växande intresse för våra digitala lösningar som hjälper kunderna att framtidssäkra sin produktion.

### BRA KVARTAL FÖR VÅRA DIVISIONER

Våra divisioner stärkte sina positioner i kvartalet. Nederman Extraction & Filtration Technology ökade ordergången med EMEA i spetsen men inflationstryck och engångskostnad för filteruppgredning dämpade lönsamheten. Nederman Process Technology kan summera ett rekordår i omsättning och resultat och tog i kvartalet nya stora order från kunder inom metallåtervinning. Nederman Duct & Filter Technology uppvisade visserligen lägre försäljning men effektivare produktion och logistik, samt satsningar i nya segment, fortsatte att bidra till lönsamheten. Nederman Monitoring & Control Technology fortsatte leverera lönsamt på en stor orderbok och ökar investeringarna i produktion för att möta en framtida högre efterfrågan på digital övervakning och kontroll av produktionsprocesser.

### STOR ORDERBOK POSITIVT

Även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv kvarstår risken för att utmaningar inom försörjningskedjan, inflationstrycket och svagare ekonomiska utsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut. Dessutom tilltar den geopolitiska osäkerheten med risk för ökad protektionism på sikt. I denna makromiljö står Nederman dock starkt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att öka vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en försiktigt positiv syn på det första halvåret.



#### Q4 INTERVJUN MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.  
Playlist: Financial reports

# Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

**Nederman Extraction & Filtration Technology** utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

**Nederman Process Technology** erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

**Nederman Duct & Filter Technology** säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

**Nederman Monitoring & Control Technology** erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern ordergång, Mkr	1 okt-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2023	2022			2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	650,4	591,4	8,6%	6,2%	2 581,2	2 238,4	10,8%	-0,1%
Nederman Process Technology	467,7	437,1	7,6%	7,6%	1 921,0	1 824,6	2,4%	2,4%
Nederman Duct & Filter Technology	181,1	164,9	9,9%	9,9%	762,7	704,4	2,6%	0,1%
Nederman Monitoring & Control Technology	167,3	202,7	-16,8%	-18,5%	739,7	657,4	9,6%	6,0%
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 466,5</b>	<b>1 396,1</b>	<b>4,8%</b>	<b>3,5%</b>	<b>6 004,6</b>	<b>5 424,8</b>	<b>6,8%</b>	<b>1,5%</b>

Omsättning, Mkr	1 okt-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2023	2022			2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	688,5	636,6	6,2%	3,4%	2 582,5	2 165,4	14,5%	1,4%
Nederman Process Technology	434,8	514,9	-12,6%	-12,6%	2 146,6	1 721,9	20,2%	20,2%
Nederman Duct & Filter Technology	200,7	212,4	-5,5%	-5,5%	839,0	790,8	0,4%	-1,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	201,8	176,8	14,2%	12,8%	732,8	605,9	17,3%	13,8%
Eliminering	-25,3	-25,5			-113,1	-105,1		
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 500,5</b>	<b>1 515,2</b>	<b>-0,8%</b>	<b>-2,1%</b>	<b>6 187,8</b>	<b>5 178,9</b>	<b>14,9%</b>	<b>8,8%</b>

Justerad EBITA, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Nederman Extraction & Filtration Technology	83,4	92,4	339,5	357,3
Nederman Process Technology	42,1	38,7	209,0	99,9
Nederman Duct & Filter Technology	35,2	34,2	156,5	127,4
Nederman Monitoring & Control Technology	48,0	33,6	152,6	96,6
Övrigt - ofördelat	-37,1	-37,8	-142,7	-114,6
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>171,6</b>	<b>161,1</b>	<b>714,9</b>	<b>566,6</b>

Justerad EBITA-marginal	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,1%	14,5%	13,1%	16,5%
Nederman Process Technology	9,7%	7,5%	9,7%	5,8%
Nederman Duct & Filter Technology	17,5%	16,1%	18,7%	16,1%
Nederman Monitoring & Control Technology	23,8%	19,0%	20,8%	15,9%
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>11,4%</b>	<b>10,6%</b>	<b>11,6%</b>	<b>10,9%</b>



#### OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent

# Nederman Extraction & Filtration Technology

I det fjärde kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 8,6 procent och omsättningen med 6,2 procent. Inflationstryck, försäljningsmix, högre FoU samt en större engångskostnad ledde till att den justerade EBITA-marginalen minskade till 12,1 procent (14,5).

#### UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången i kvartalet var stark, med ett flertal stora och mellanstora order och en fortsatt solid basaffär. Alla försäljningstyper ökade, med tvåsiffrig tillväxt för Service. Bland regionerna uppvisade EMEA hög tillväxt i såväl orderingsgång som försäljning. Större volymer påverkade lönsamheten positivt, men motverkades av kostnadsinflation, framförallt från den löneinflation som sågs under första delen av 2023, en högre andel lösningar och av ett större filteruppgraderingsinitiativ för att förbättra den tekniska prestandan för en särskild filterprodukt. Förbättringen kommer även att genomföras hos kunder under 2024 men den totala engångskostnaden på 17 Mkr reserverades i det fjärde kvartalet 2023. De senaste kvartalets starka orderingsgång innebär att orderboken låg kvar vid en hög nivå vid årets slut och lägger en grund för en god försäljningstillväxt under inledningen av 2024.

Fem större order bokades i kvartalet. Tre togs i region Americas, varav två i USA och en i Brasilien, och avsåg trävaru- respektive svetsapplikationer. I EMEA togs två stora order, varav en i Belgien inom kollektivtrafik och en i Danmark från en tillverkare av energieffektiva fönster. Under kvartalet togs åter flera order globalt inom lösningar i prioriterade tillväxtområden, framför allt inom livsmedel och från producenter i Brasilien, USA och Danmark. Flera order togs även inom försvarsindustrin och grön energi. I Sverige togs en order inom avfallshantering/-återvinning och i norra Europa togs två order från tillverkare av vindkraftverk. Nederman SAVE erhöll nya order i Tyskland, Spanien och Polen.

När det gäller utvecklingen i de olika regionerna uppvisade EMEA fortsatt god aktivitet och en tvåsiffrig tillväxt av orderingsgången. Tidigare nämnda två stora order gav ett kraftfullt bidrag till orderingsgången.

Under motsvarande kvartal 2022 erhöles ingen stor order. Aktiviteten var god i nästan hela regionen där Danmark, Tyskland, Turkiet och Nederländerna uppvisade hög tillväxt i både orderingsgång och försäljning i kvartalet. Danska Aagaard som förvärvades i juli har framgångsrikt integrerats och stärkt divisionens position i segmentet för träbearbetning. Americas uppvisade en oförändrad utveckling jämfört med motsvarande kvartal föregående år. De tre stora order som togs i regionen hade lägre värde än de tre stora order som togs föregående år. Många mindre och medelstora order erhöles inom tillväxtsegmenten livsmedel och läkemedel. USA och Brasilien utvecklades väl medan Kanada och Mexiko hade en svagare utveckling. APAC fortsatte att utvecklas svagt, med undantag för Kina som uppvisade god tillväxt inom både orderingsgång och försäljning. Arbetet med att omlokalisera verksamheten i Kina har slutförts medan omstruktureringen fortsätter.

#### VIKTIGA AKTIVITETER

- Nederman SAVE utsågs till bästa dammuppsamlingsprodukt av amerikanska FDMC, ett nätverk av bolag inom träbearbetning.
- RoboVent i USA har ingått avtal om att under våren 2024 flytta produktion och kontor till en helt ny anläggning, vilket kommer ge ökad effektivitet och kapacitet.
- Lansering av det digitala säljverktyget ProQuote i Asien.
- Initiativ påbörjat för att förbättra den tekniska prestandan i en särskild filterprodukt genom att uppgradera befintliga filter till ny standard. Kostnaden för detta, som kan ses som en preventiv åtgärd och pågår även under 2024, togs i sin helhet under kvartalet.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2023	1 okt-31 dec 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2023	1 jan-31 dec 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		650,4	591,4	8,6%	6,2%	2 581,2	2 238,4	10,8%	-0,1%
Omsättning	4	688,5	636,6	6,2%	3,4%	2 582,5	2 165,4	14,5%	1,4%
Justerad EBITA		83,4	92,4			339,5	357,3		
Justerad EBITA-marginal		12,1%	14,5%			13,1%	16,5%		

## OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

# Nederman Process Technology

I det fjärde kvartalet ökade orderingen valutan neutralt med 7,6 procent. Omsättningen minskade valutan neutralt med 12,6 procent i jämförelse med ett starkt motsvarande kvartal 2022. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 9,7 procent (7,5).

## UTVECKLING UNDER KVARTALET

Ökningen av orderingen i kvartalet var hänförlig till framför allt en betydande order i EMEA, men även APAC uppvisade god ordertillväxt. Försäljningen utvecklades starkt i Americas, drivet av tidigare hög orderingsgång i regionen. Service uppvisade fortsatt god tillväxt. Robust försäljning med en ökad andel service, strategiska affärsbeslut och hög effektivitet i tillverkning och leverans innebar att divisionen kunde redovisa ett nytt rekordresultat för helåret 2023. Långsiktigt är potentialen fortsatt betydande, där satsningar på nya segment och nya marknader bedöms ge god utdelning. Däremot finns indikationer på en eventuell avmattning i efterfrågan, en effekt av en försämrad global konjunktur i spåren av bland annat geopolitisk oro och svaghet i vissa marknader och segment.

Divisionens försäljning inom textilsegmentet ökade medan orderingen åter minskade, men orderboken är på en fortsatt god nivå. En svag utveckling av efterfrågan i Kina, världens största textilmarknad, dämpar, medan Indien utvecklas väl där divisionen fortsätter att ta nya order. Noterbart är att kapacitetsutnyttjandet hos spinnerier är fortsatt lågt vilket dämpar efterfrågan på ny utrustning. Fokus för divisionen ligger för närvarande på att optimera lönsamheten utifrån rådande marknadsförutsättningar. Det fläktsystem för textilfabriker som divisionen lanserade i andra kvartalet fortsätter ge meraffärer då det bidrar till betydande och viktiga energibesparingar.

Inom segmentet gjuterier och smältverk bidrar en stark hållbarhetstrend till ökad efterfrågan på divisionens lösningar inom bland annat metallåtervinning, där bland annat en betydande order togs i kvartalet i EMEA. Divisionen har sedan länge en hög närvaro i EMEA och har under

de senaste åren framgångsrikt drivit strategiska initiativ för att växa i Americas med samma erbjudande och med god lönsamhet. Trots kortsiktig osäkerhet kopplat till den globala ekonomiska utvecklingen är potentialen inom segmentet betydande på lång sikt, framför allt inom aluminiumåtervinning.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade god försäljningstillväxt i kvartalet, bland annat drivet av god aktivitet i APAC. Segmentet är det mest cykliska, där divisionens projekt utgör små delar av stora kapitalinvesteringar, vilket medför en risk för dämpad efterfrågan vid ökad ekonomisk osäkerhet. Trots detta är divisionen försiktigt optimistisk, där bland annat strategiska investeringar i den petroke-miska industrin bedöms gynna efterfrågan på divisionens utrustning.

## VIKTIGA AKTIVITETER

- Omstruktureringsprogrammet i Kina är under fortsatt implementering och bedöms ge lönsamhetsförbättringar kommande år.
- Växande intresse för divisionens erbjudande inom digitalisering, bland annat i samband med deltagandet på olika mässor i de olika regionerna.
- Investering i en ny målningslinje med tillhörande utrustning i divisionens fabrik i Tyskland.
- God tillväxt inom service och eftermarknad, vilket visar divisionens förmåga att anpassa erbjudandet till marknadens behov.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2023	1 okt-31 dec 2022	Valutan neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2023	1 jan-31 dec 2022	Valutan neutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		467,7	437,1	7,6%	7,6%	1 921,0	1 824,6	2,4%	2,4%
Omsättning	4	434,8	514,9	-12,6%	-12,6%	2 146,6	1 721,9	20,2%	20,2%
Justerad EBITA		42,1	38,7			209,0	99,9		
Justerad EBITA-marginal		9,7%	7,5%			9,7%	5,8%		

## OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

# Nederman Duct & Filter Technology

Jämfört med motsvarande kvartal 2022 ökade orderingen valutan neutralt med 9,9 procent i det fjärde kvartalet medan omsättningen minskade med 5,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 17,5 procent (16,1).

## UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingen stärktes i kvartalet efter att ett antal större order bokades inom både Nordfab och Menardi vilket bland annat omfattade order inom tillväxtsegment som batteritillverkning och grön energi. Försäljningen var lägre medan lönsamheten påverkades positivt av framför allt förbättrade produktions- och lagerprocesser i både USA och EMEA.

Divisionens verksamhet inom rörsystem, under varumärket Nordfab, uppvisade en högre ordergång jämfört med motsvarande kvartal 2022. I USA steg ordergången medan försäljningen minskade. Högre produktionseffektivitet bidrog till stärkt lönsamhet. I kvartalet driftsattes det nya lagerhanteringssystemet i anläggningen i Thomasville. Under 2024 kommer en omfattande automatisering ske av lagret som möjliggör leverans samma eller nästföljande dag.

I EMEA minskade både ordergången och försäljningen, med undantag av Storbritannien som låg kvar på samma höga nivå som motsvarande kvartal föregående år, vilket är en fördubbling jämfört med fjärde kvartalet 2021. Inom EU fortsätter tveksamheten kring större investeringsprojekt inom traditionella industrier att dämpa orderaktiviteten, men pipelinen har stärkts ytterligare.

I APAC fortsatte återhämtningen av ordergången i Thailand. Deltagande på en stor mässa i regionen gav ett stort antal nya kontakter vilket inkluderade avtal med en ny återförsäljare i Bangladesh. I Australien minskade ordergången jämfört med närmast föregående kvartal. Försäljningen var tillfredsställande men extra kostnader och

lagerproblem påverkade lönsamheten negativt. Rörsystemet Nordfab Quick Fit (QF) lanserades i oktober och har dragit till sig stort intresse bland kunderna men beställningarna är ännu inte fullt uppdaterade.

Divisionens verksamhet inom filterlösningar, under varumärket Menardi och med USA som den dominerande marknaden, uppvisade en fortsatt stark ordergång, i nivå med föregående starka kvartal och 50 procent högre än motsvarande kvartal 2022. Framgångsrikt säljarbete och hög leveranssäkerhet har bidragit till att antalet order kunnat öka kraftigt under hela 2023. I fjärde kvartalet togs många medelstora order från kunder som kommit tillbaka efter att ha testat lågprisalternativ av lägre kvalitet. Dessutom togs en stor order inom den konkurrensutsatta cementindustrin. Effektiva leveranser och högt produktionsutnyttjande gav fortsatt hög lönsamhet i kvartalet. Verksamheten i Europa, som i huvudsak består av eftermarknadsaffärer, utvecklades stabilt i kvartalet och erhöll en stor order inom svensk gruvindustri.

## VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av rörsystemet Nordfab Quick Fit (QF) i Australien.
- Lansering i USA av Spark Trap 2.0, en ny version av gnistfångaren Spark Trap som är enklare att placera i olika industrimiljöer.
- Driftsättning av nytt lagerhanteringssystem i Thomasville, USA.
- Initierat implementering av BIM Object, en avancerad och väletablerad plattform som används av tekniska konsulter.
- Ny VD har utsetts för verksamheten i Thailand.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2023	1 okt-31 dec 2022	Valutanneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2023	1 jan-31 dec 2022	Valutanneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern ordergång		181,1	164,9	9,9%	9,9%	762,7	704,4	2,6%	0,1%
Omsättning	4	200,7	212,4	-5,5%	-5,5%	839,0	790,8	0,4%	-1,3%
Justerad EBITA		35,2	34,2			156,5	127,4		
Justerad EBITA-marginal		17,5%	16,1%			18,7%	16,1%		

## OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmeter

# Nederman Monitoring & Control Technology

Jämfört med motsvarande kvartal föregående år ökade omsättningen valutaneutralt med 14,2 procent medan orderingsgången minskade med 16,8 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 23,8 procent (19,0).

## UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens orderingsgång minskade i kvartalet jämfört med ett starkt motsvarande kvartal 2022 vilket bland annat innehöll en Gasmeter överstigande 30 Mkr. Orderingsgången minskade i samtliga regioner medan NEO Monitors utvecklades starkt bland varumärkena. Försäljningen var den högsta någonsin för ett enskilt kvartal och divisionen levererade på en stor orderbok. Lönsamheten stärktes, främst beroende på högre volymer men även som ett resultat av effektivitetsförbättringar. Orderboken låg fortfarande på en hög nivå vid årsskiftet och ger förutsättningar för en god försäljningsutveckling kommande kvartal. Signaler på en svagare konjunktur i flera marknader riskerar samtidigt att minska efterfrågan.

I kvartalets orderingsgång ingick ett flertal nya order för Gasmets portabla utsläppsanalysator, GT6000 Mobilis. Dessutom togs flera order inom industrin för biobränslen samtidigt som NEO Monitors fortsatte att utveckla tätare samarbeten med stora kunder inom olja och gas. NEO Monitors tog även sin första order inom batteritillverkning, i Kina.

I EMEA minskade orderingsgången jämfört med ett mycket starkt motsvarande kvartal 2022. Däremot ökade försäljningen, drivet av ökad aktivitet för NEO Monitors men framför allt av en stark utveckling för Gasmets säljbolag i Storbritannien och Tyskland. Det i slutet av 2022 förvärvade schweiziska företaget MBE fortsatte att bidra positivt till Gasmets försäljningsutveckling.

Även i APAC var orderingsgången lägre jämfört med ett starkt motsvarande kvartal 2022. Försäljningen ökade med betydande bidrag från både Gasmeter och NEO Monitors. I Kina har orderingsgången stärkts successivt under året, med ett antal planerade och genomförda leveranser i kvartalet. Arbetet med att utveckla divisionens distributions- och säljorganisation i Kina pågår.

Americas noterade en marginellt lägre orderingsgång men ett nytt starkt kvartal försäljmässigt. Utvecklingen drevs främst av stora projektleveranser för NEO Monitors, som även uppvisade en positiv ordertillväxt i kvartalet. Auburn FilterSenses försäljning minskade efter att under de närmast föregående kvartalen uppvisat stark tillväxt. Även Gasmeter utvecklades väl, med ett fortsatt stort intresse i marknaden för deras bärbara produkter för olika applikationer.

## VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatta investeringar i de digitala lösningarna Insight Cloud och Insight Control.
- Fortsatta investeringar i ökad produktionskapacitet för NEO Monitors, vilket bland annat resulterade i ett nytt produktionsrekord i december.
- Rörelsekapitalet har ökat, främst beroende på en fortsatt högre lagernivå för att kunna säkerställa leveranserna till kund efter tidigare problem i försörjningskedjan men även som ett resultat av en hög orderbok för NEO Monitors.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2023	1 okt-31 dec 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2023	1 jan-31 dec 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		167,3	202,7	-16,8%	-18,5%	739,7	657,4	9,6%	6,0%
Omsättning	4	201,8	176,8	14,2%	12,8%	732,8	605,9	17,3%	13,8%
Justerad EBITA		48,0	33,6			152,6	96,6		
Justerad EBITA-marginal		23,8%	19,0%			20,8%	15,9%		

# Kvartal 4, 2023

## ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 467 Mkr (1 396), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 4,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 501 Mkr (1 515), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,8 procent jämfört med samma period föregående år.

## KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 212,3 Mkr (87,8) och periodens kassaflöde uppgick till 168,9 Mkr (2,6).

Förändringar i rörelsekapital har utvecklats positivt i kvartalet. Ett bra kassaflöde från kundfordringar och reducerade lagernivåer bidrog till detta.

## RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 171,6 Mkr (161,1). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,4 procent (10,6).

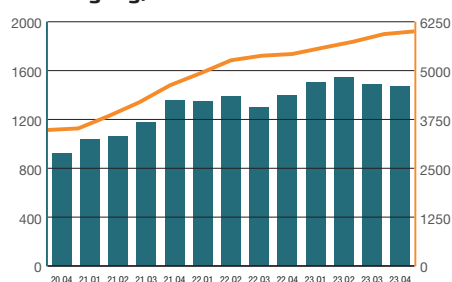
Rörelseresultatet uppgick till 149,2 Mkr (136,8), vilket gav en rörelsemarginal på 9,9 procent (9,0).

Resultat före skatt minskade till 117,7 Mkr (120,6). Resultat efter skatt uppgick till 77,3 Mkr (90,9), vilket gav ett resultat per aktie om 2,20 kr (2,59).

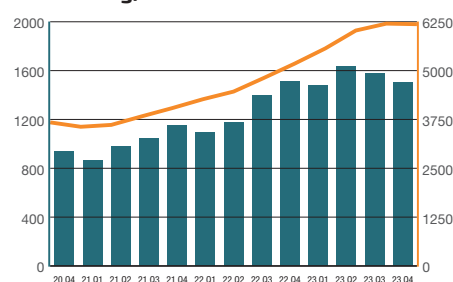
## INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 55,9 Mkr (59,3).

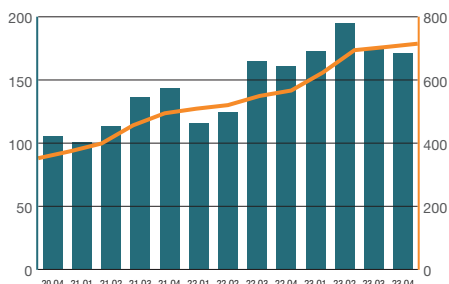
Orderingång, Mkr



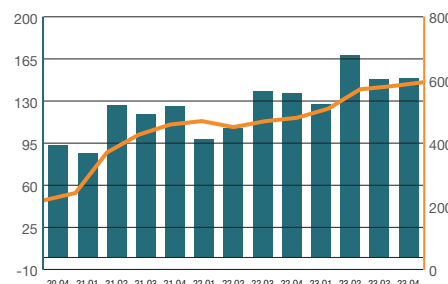
Omsättning, Mkr



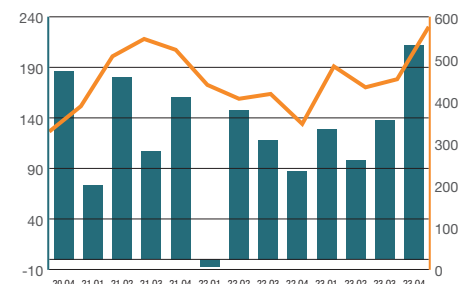
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



■ Kvartal  
■ Rullande fyra kvartal



# Januari - december 2023

## ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 6 005 Mkr (5 425), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 6,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 6 188 Mkr (5 179), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,9 procent jämfört med samma period föregående år.

## RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 714,9 Mkr (566,6). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,6 procent (10,9).

Rörelseresultatet uppgick till 592,8 Mkr (480,2), vilket gav en rörelsemarginal på 9,6 procent (9,3).

Resultat före skatt ökade till 476,2 Mkr (438,8). Resultat efter skatt uppgick till 340,9 Mkr (328,7), vilket gav ett resultat per aktie om 9,71 kr (9,37).

## KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 576,3 Mkr (345,7) och periodens kassaflöde uppgick till 115,4 Mkr (133,1).

Varulager och kundfordringar har under året reducerats och bidragit positivt till rörelsekapitalets utveckling. Under föregående år förelåg en ökad kapitalbindning i varulager, delvis balanserad genom tillskott av förskottsbetalningar från kunder i stora projekt.

Årets nettoinvesteringar i anläggningstillgångar uppgick till 198,3 Mkr (170,0). Den största enskilda investeringen hänför sig till fabriks- och lagerbyggnaden i Thomasville, USA.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten hänför sig främst till amorteringar av leasingkulder med 93,2 Mkr (80,1) och lämnad utdelning till aktieägarna med 131,6 Mkr (122,8). Årets nettouplåning, inklusive utnyttjade checkräkningskrediter, uppgick sammanlagt till 0,6 Mkr (605,6).

## INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 195,6 Mkr (170,5), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 51,5 Mkr (53,9).

## FÖRVÄRV

### Aagaard A/S

Den 21 juli 2023 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det danska bolaget Aagaard A/S. Köpeskillingen uppgick till 48,9 Mkr, varav 8,7 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning och 4,8 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på justerat rörelseresultat för perioden april 2023 till mars 2024. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 21,9 Mkr och transaktionen medförde en goodwill om 27,0 Mkr. Förvärvets påverkan på koncernens likvida medel uppgick till 35,2 Mkr. Förvärvsanalysen är fortsatt preliminär, där analys av de förvärvade balansposterna varulager och projekt pågår.

## FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 815,2 Mkr i likvida medel och ytterligare 88,8 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 631,7 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2023 har upplåning skett med 27,0 Mkr och amortering med 52,1 Mkr.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 december 2023 till 2 372,0 Mkr (2 186,5). Utdelning till aktieägarna uppgick till 3,75 Kr per aktie eller totalt till 131,6 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 105 421.

Koncernens soliditet uppgick till 36,9 procent (35,2) per den 31 december 2023. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 56,2 procent (67,6).

## ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 377 (2 288). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 462 (2 444).

## MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 21,2 Mkr (19,4) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 3,4 Mkr (109,8).

# Koncernens nyckeltal

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Orderingång	1 466,5	1 396,1	6 004,6	5 424,8
Nettoomsättning	1 500,5	1 515,2	6 187,8	5 178,9
Justerad EBITA	171,6	161,1	714,9	566,6
Justerad EBITA-marginal	11,4%	10,6%	11,6%	10,9%
Justerad EBITDA	211,4	194,9	867,5	690,4
Justerad EBITDA-marginal	14,1%	12,9%	14,0%	13,3%
Rörelseresultat	149,2	136,8	592,8	480,2
Rörelsemarginal	9,9%	9,0%	9,6%	9,3%
Justerat rörelseresultat	144,2	138,0	610,0	488,6
Justerad rörelsemarginal	9,6%	9,1%	9,9%	9,4%
Resultat före skatt	117,7	120,6	476,2	438,8
Resultat efter skatt	77,3	90,9	340,9	328,7
Resultat per aktie, Kr	2,20	2,59	9,71	9,37
Avkastning på eget kapital	12,9%	16,9%	15,0%	16,8%
Avkastning på operativt kapital	15,1%	15,1%	16,6%	15,2%
Nettoskuld			1 332,4	1 477,1
Nettoskuldsättningsgrad			56,2%	67,6%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			1,5	2,1
Räntetäckningsgrad, ggr			4,4	7,9

# Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Americas	523,0	592,6	2 323,8	1 960,1
EMEA	739,0	599,0	2 613,3	2 477,5
APAC	204,5	204,5	1 067,5	987,2
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 466,5</b>	<b>1 396,1</b>	<b>6 004,6</b>	<b>5 424,8</b>

Extern nettoomsättning, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Americas	582,4	552,2	2 423,4	1 781,6
EMEA	656,8	667,7	2 735,2	2 315,6
APAC	261,3	295,3	1 029,2	1 081,7
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 500,5</b>	<b>1 515,2</b>	<b>6 187,8</b>	<b>5 178,9</b>



## Framtidsutsikter

Efterfrågan och orderingången är fortsatt god, samtidigt som vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Samtidigt finns en risk för att problem inom försörjningskedjan, inflationstrycket och svagare konjunkturutsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut. Dessutom riskerar den tilltagande geopolitiska osäkerheten leda till ökad protektionism på sikt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att öka vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en försiktigt positiv syn på det första halvåret.

Även om utsikterna i vår bransch tillfälligt kan dämpas av olika externa faktorer kvarstår den långsiktiga potentialen. I en värld med ökande insikt om dålig luftskadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

## Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 3,95 kr (3,75) per aktie.

## Övrig information

Från den 1 januari 2024 tillträdde Mikael Häggblad positionen som CIO och ingår från detta datum i Nedermans koncernledning.

## Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
		2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	3,4	1 500,5	1 515,2	6 187,8	5 178,9
Kostnad för sålda varor		-937,6	-966,6	-3 941,6	-3 311,0
<b>Bruttoresultat</b>		<b>562,9</b>	<b>548,6</b>	<b>2 246,2</b>	<b>1 867,9</b>
Försäljningskostnader		-278,8	-251,1	-1 075,2	-877,8
Administrationskostnader		-120,9	-122,4	-472,4	-429,9
Forsknings- och utvecklingskostnader		-19,6	-20,1	-78,6	-72,5
Omstruktureringskostnader		5,6	-	-14,4	-
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-0,0	-18,2	-12,8	-7,5
<b>Rörelseresultat</b>		<b>149,2</b>	<b>136,8</b>	<b>592,8</b>	<b>480,2</b>
Finansiella intäkter och kostnader	5	-31,5	-16,2	-116,6	-41,4
<b>Resultat före skatt</b>		<b>117,7</b>	<b>120,6</b>	<b>476,2</b>	<b>438,8</b>
Skatt		-40,4	-29,7	-135,3	-110,1
<b>Periodens resultat</b>		<b>77,3</b>	<b>90,9</b>	<b>340,9</b>	<b>328,7</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>					
Moderföretagets aktieägare		77,3	90,9	340,9	328,7
<b>Resultat per aktie (Kr)</b>		<b>2,20</b>	<b>2,59</b>	<b>9,71</b>	<b>9,37</b>
Före utspädning		2,20	2,59	9,71	9,37
Efter utspädning		2,20	2,59	9,71	9,37

## Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Periodens resultat</b>	<b>77,3</b>	<b>90,9</b>	<b>340,9</b>	<b>328,7</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<b>Poster som inte kan omföras till periodens resultat</b>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	32,4	1,4	35,0	35,3
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-6,2	-0,2	-7,0	-8,0
	<b>26,2</b>	<b>1,2</b>	<b>28,0</b>	<b>27,3</b>
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</b>				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-138,4	-20,7	-54,2	235,9
	<b>-138,4</b>	<b>-20,7</b>	<b>-54,2</b>	<b>235,9</b>
<b>Övrigt totalresultat för perioden efter skatt</b>	<b>-112,2</b>	<b>-19,5</b>	<b>-26,2</b>	<b>263,2</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-34,9</b>	<b>71,4</b>	<b>314,7</b>	<b>591,9</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	-34,9	71,4	314,7	591,9

# Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
<b>Tillgångar</b>			
Goodwill		2 017,8	2 027,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		625,1	646,8
Materiella anläggningstillgångar		443,5	390,1
Nyttjanderätter		190,2	186,2
Långfristiga fordringar		8,2	4,2
Uppskjutna skattefordringar		127,7	104,0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>3 412,5</b>	<b>3 358,8</b>
Varulager		873,3	890,8
Kundfordringar	6	788,8	814,8
Övriga kortfristiga fordringar	6	532,6	434,5
Likvida medel	6	815,2	721,2
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>3 009,9</b>	<b>2 861,3</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>6 422,4</b>	<b>6 220,1</b>
<b>Eget kapital</b>		<b>2 372,0</b>	<b>2 186,5</b>
<b>Skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 862,6	1 931,9
Långfristiga leasingkulder	6	123,1	122,0
Övriga långfristiga skulder	6	11,3	28,0
Avsättning till pensioner		31,1	70,5
Övriga avsättningar		37,5	28,3
Uppskjutna skatteskulder		120,0	119,0
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>2 185,6</b>	<b>2 299,7</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	6	54,4	-
Kortfristiga leasingkulder	6	76,4	73,9
Leverantörsskulder	6	423,2	498,2
Övriga kortfristiga skulder	6	1 232,9	1 118,7
Avsättningar		77,9	43,1
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 864,8</b>	<b>1 733,9</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>4 050,4</b>	<b>4 033,6</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>6 422,4</b>	<b>6 220,1</b>

## Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	31 dec	31 dec
	2023	2022
Ingående eget kapital vid periodens början	2 186,5	1 717,4
Periodens resultat	340,9	328,7
Övrigt totalresultat		
Periodens förändring av omräkningsreserv	-54,2	235,9
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	28,0	27,3
<b>Summa övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-26,2</b>	<b>263,2</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>314,7</b>	<b>591,9</b>
Transaktioner med koncernens ägare		
Utdelning	-131,6	-122,8
Aktierelaterade ersättningar	2,4	-
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>2 372,0</b>	<b>2 186,5</b>

## Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
		2023	2022	2023	2022
Rörelseresultat		149,2	136,8	592,8	480,2
Justering för:					
Avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar		67,5	56,9	258,5	201,8
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		5,5	-0,4	29,1	0,7
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-27,6	-11,5	-81,9	-53,1
Betald skatt		-50,1	-20,7	-214,3	-134,9
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>144,5</b>	<b>161,1</b>	<b>584,2</b>	<b>494,7</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		67,8	-73,3	-7,9	-149,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>212,3</b>	<b>87,8</b>	<b>576,3</b>	<b>345,7</b>
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-57,8	-56,5	-198,3	-170,0
Förvärv av rörelse	2	-	-6,9	-38,4	-445,3
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-57,8</b>	<b>-63,4</b>	<b>-236,7</b>	<b>-615,3</b>
Utdelning		-	-	-131,6	-122,8
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		14,4	-21,8	-92,6	525,5
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>14,4</b>	<b>-21,8</b>	<b>-224,2</b>	<b>402,7</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>168,9</b>	<b>2,6</b>	<b>115,4</b>	<b>133,1</b>
Likvida medel vid periodens början		688,0	732,0	721,2	541,6
Omräkningsdifferenser		-41,7	-13,4	-21,4	46,5
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>815,2</b>	<b>721,2</b>	<b>815,2</b>	<b>721,2</b>

## Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2022, sidan 99. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

## Not 2: Förvärv av rörelse

### **AAGAARD A/S**

Den 21 juli 2023 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det danska bolaget Aagaard A/S. Köpeskillingen uppgick till 48,9 Mkr, varav 8,7 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning och 4,8 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på justerat rörelseresultat för perioden april 2023 till mars 2024. Under det fjärde kvartalet justerades de förvärvade nettotillgångarna från 22,9 Mkr till 21,9 Mkr jämte goodwill från 26,0 Mkr till 27,0 Mkr. Förvärvsanalysen är fortsatt preliminär, där analys av de förvärvade balansposterna varulager och projekt pågår.

## Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Extern ordergång, Mkr</b>				
Nederman Extraction & Filtration Technology	650,4	591,4	2 581,2	2 238,4
Nederman Process Technology	467,7	437,1	1 921,0	1 824,6
Nederman Duct & Filter Technology	181,1	164,9	762,7	704,4
Nederman Monitoring & Control Technology	167,3	202,7	739,7	657,4
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 466,5</b>	<b>1 396,1</b>	<b>6 004,6</b>	<b>5 424,8</b>

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Omsättning, Mkr</b>				
Nederman Extraction & Filtration Technology	688,5	636,6	2 582,5	2 165,4
Nederman Process Technology	434,8	514,9	2 146,6	1 721,9
Nederman Duct & Filter Technology	200,7	212,4	839,0	790,8
Nederman Monitoring & Control Technology	201,8	176,8	732,8	605,9
Eliminering	-25,3	-25,5	-113,1	-105,1
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 500,5</b>	<b>1 515,2</b>	<b>6 187,8</b>	<b>5 178,9</b>

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Justerad EBITA, Mkr</b>				
Nederman Extraction & Filtration Technology	83,4	92,4	339,5	357,3
Nederman Process Technology	42,1	38,7	209,0	99,9
Nederman Duct & Filter Technology	35,2	34,2	156,5	127,4
Nederman Monitoring & Control Technology	48,0	33,6	152,6	96,6
Övrigt - ofördelat	-37,1	-37,8	-142,7	-114,6
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>171,6</b>	<b>161,1</b>	<b>714,9</b>	<b>566,6</b>

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Justerad EBITA-marginal</b>				
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,1%	14,5%	13,1%	16,5%
Nederman Process Technology	9,7%	7,5%	9,7%	5,8%
Nederman Duct & Filter Technology	17,5%	16,1%	18,7%	16,1%
Nederman Monitoring & Control Technology	23,8%	19,0%	20,8%	15,9%
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>11,4%</b>	<b>10,6%</b>	<b>11,6%</b>	<b>10,9%</b>



## Not 4: Intäkter från avtal med kunder

1 okt-31 dec 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	204,7	347,7	136,1	688,5
Nederman Process Technology	-	313,2	121,6	434,8
Nederman Duct & Filter Technology	187,5	12,4	0,8	200,7
Nederman Monitoring & Control Technology	173,6	20,9	7,3	201,8
Eliminering	-15,2	-8,4	-1,7	-25,3
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>550,6</b>	<b>685,8</b>	<b>264,1</b>	<b>1 500,5</b>

1 okt-31 dec 2022

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	220,7	282,2	133,7	636,6
Nederman Process Technology	-	402,1	112,8	514,9
Nederman Duct & Filter Technology	190,9	18,0	3,5	212,4
Nederman Monitoring & Control Technology	148,4	9,0	19,4	176,8
Eliminering	-7,5	-11,6	-6,4	-25,5
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>552,5</b>	<b>699,7</b>	<b>263,0</b>	<b>1 515,2</b>

1 jan-31 dec 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	829,8	1 229,1	523,6	2 582,5
Nederman Process Technology	-	1 624,9	521,7	2 146,6
Nederman Duct & Filter Technology	772,4	59,1	7,5	839,0
Nederman Monitoring & Control Technology	583,3	47,2	102,3	732,8
Eliminering	-53,8	-47,8	-11,5	-113,1
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>2 131,7</b>	<b>2 912,5</b>	<b>1 143,6</b>	<b>6 187,8</b>

1 jan-31 dec 2022

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	826,5	918,9	420,0	2 165,4
Nederman Process Technology	-	1 282,6	439,3	1 721,9
Nederman Duct & Filter Technology	722,1	53,9	14,8	790,8
Nederman Monitoring & Control Technology	512,2	19,5	74,2	605,9
Eliminering	-36,7	-46,6	-21,8	-105,1
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>2 024,1</b>	<b>2 228,3</b>	<b>926,5</b>	<b>5 178,9</b>

### Intäktsredovisning - uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Serviceoch eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

## Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 64,8 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,34.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

## Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

31 dec 2023

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	788,8	788,8
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	263,4	263,4
Likvida medel	-	-	815,2	815,2
<b>Summa</b>	-	-	<b>1 867,4</b>	<b>1 867,4</b>
Banklån	-	-	1 917,0	1 917,0
Övriga långfristiga skulder	-	-	11,3	11,3
Leasingskuld	-	-	199,5	199,5
Leverantörsskulder	-	-	423,2	423,2
Övriga kortfristiga skulder	-	-	1 046,6	1 046,6
<b>Summa</b>	-	-	<b>3 597,6</b>	<b>3 597,6</b>

## Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

## Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sidan 25 för definitioner.

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Rörelseresultat	149,2	136,8	592,8	480,2
Förvärvskostnader	0,6	1,2	2,8	8,4
Omstruktureringskostnader	-5,6	-	14,4	-
<b>Justerat rörelseresultat</b>	<b>144,2</b>	<b>138,0</b>	<b>610,0</b>	<b>488,6</b>
Justerat rörelseresultat	144,2	138,0	610,0	488,6
Nettoomsättning	1 500,5	1 515,2	6 187,8	5 178,9
<b>Justerad rörelsemarginal</b>	<b>9,6%</b>	<b>9,1%</b>	<b>9,9%</b>	<b>9,4%</b>
Rörelseresultat	149,2	136,8	592,8	480,2
Avskrivningar på immateriella tillgångar	27,4	23,1	104,9	78,0
Förvärvskostnader	0,6	1,2	2,8	8,4
Omstruktureringskostnader	-5,6	-	14,4	-
<b>Justerad EBITA</b>	<b>171,6</b>	<b>161,1</b>	<b>714,9</b>	<b>566,6</b>
Justerad EBITA	171,6	161,1	714,9	566,6
Nettoomsättning	1 500,5	1 515,2	6 187,8	5 178,9
<b>Justerad EBITA-marginal</b>	<b>11,4%</b>	<b>10,6%</b>	<b>11,6%</b>	<b>10,9%</b>
Rörelseresultat	149,2	136,8	592,8	480,2
Avskrivningar	67,2	56,9	257,5	201,8
<b>EBITDA</b>	<b>216,4</b>	<b>193,7</b>	<b>850,3</b>	<b>682,0</b>
EBITDA	216,4	193,7	850,3	682,0
Förvärvskostnader	0,6	1,2	2,8	8,4
Omstruktureringskostnader	-5,6	-	14,4	-
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>211,4</b>	<b>194,9</b>	<b>867,5</b>	<b>690,4</b>
Justerad EBITDA	211,4	194,9	867,5	690,4
Nettoomsättning	1 500,5	1 515,2	6 187,8	5 178,9
<b>Justerad EBITDA-marginal</b>	<b>14,1%</b>	<b>12,9%</b>	<b>14,0%</b>	<b>13,3%</b>
Utgående eget kapital periodens slut			2 372,0	2 186,5
Balansomslutning			6 422,4	6 220,1
<b>Soliditet</b>			<b>36,9%</b>	<b>35,2%</b>
Likvida medel			815,2	721,2
Långfristiga räntebärande skulder			1 862,6	1 931,9
Långfristig leasingskuld			123,1	122,0
Avsättning till pensioner			31,1	70,5
Kortfristiga räntebärande skulder			54,4	-
Kortfristig leasingskuld			76,4	73,9
<b>Nettoskuld</b>			<b>1 332,4</b>	<b>1 477,1</b>
Nettoskuld			1 332,4	1 477,1
Utgående eget kapital periodens slut			2 372,0	2 186,5
<b>Nettoskudsättningsgrad</b>			<b>56,2%</b>	<b>67,6%</b>
Ingående eget kapital periodens början	2 406,9	2 115,1	2 186,5	1 717,4
Utgående eget kapital periodens slut	2 372,0	2 186,5	2 372,0	2 186,5
Genomsnittligt eget kapital	2 389,5	2 150,8	2 279,3	1 952,0
Periodens resultat	77,3	90,9	340,9	328,7
<b>Avkastning på eget kapital</b>	<b>12,9%</b>	<b>16,9%</b>	<b>15,0%</b>	<b>16,8%</b>

## Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Genomsnittligt eget kapital	2 389,5	2 150,8	2 279,3	1 952,0
Ingående nettoskuld periodens början	1 518,6	1 516,2	1 477,1	1 067,8
Utgående nettoskuld periodens slut	1 332,4	1 477,1	1 332,4	1 477,1
Genomsnittlig nettoskuld	1 425,5	1 496,7	1 404,8	1 272,5
Genomsnittligt operativt kapital	3 815,0	3 647,5	3 684,1	3 224,5
Justerat rörelseresultat	144,2	138,0	610,0	488,6
<b>Avkastning på operativt kapital</b>	<b>15,1%</b>	<b>15,1%</b>	<b>16,6%</b>	<b>15,2%</b>
Nettoskuld			1 332,4	1 477,1
Justerad EBITDA			867,5	690,4
<b>Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr</b>			<b>1,5</b>	<b>2,1</b>
Resultat före skatt			476,2	438,8
Finansiella kostnader			147,1	64,4
Förvärvskostnader			2,8	8,4
Omstruktureringskostnader			14,4	-
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader			640,5	511,6
Finansiella kostnader			147,1	64,4
<b>Räntetäckningsgrad, ggr</b>			<b>4,4</b>	<b>7,9</b>
Orderingång, motsvarande period fg år	1 396,1	1 351,9	5 424,8	4 622,9
Förändring orderingång, organisk	48,6	-200,9	80,7	218,2
Förändring orderingång, valutaeffekter	4,0	134,6	214,0	382,9
Förändring orderingång, förvärv	17,8	110,5	285,1	200,8
<b>Orderingång</b>	<b>1 466,5</b>	<b>1 396,1</b>	<b>6 004,6</b>	<b>5 424,8</b>
Ordertillväxt, organisk	3,5%	-14,9%	1,5%	4,8%
Ordertillväxt, valutaeffekter	0,3%	10,0%	3,9%	8,2%
Ordertillväxt, förvärv	1,3%	8,2%	5,3%	4,3%
<b>Ordertillväxt</b>	<b>5,1%</b>	<b>3,3%</b>	<b>10,7%</b>	<b>17,3%</b>
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 515,2	1 151,5	5 178,9	4 041,8
Förändring nettoomsättning, organisk	-31,2	128,2	452,1	555,0
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-3,3	128,3	239,4	388,2
Förändring nettoomsättning, förvärv	19,8	107,2	317,4	193,9
<b>Nettoomsättning</b>	<b>1 500,5</b>	<b>1 515,2</b>	<b>6 187,8</b>	<b>5 178,9</b>
Försäljningstillväxt, organisk	-2,1%	11,1%	8,8%	13,7%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-0,2%	11,2%	4,6%	9,6%
Försäljningstillväxt, förvärv	1,3%	9,3%	6,1%	4,8%
<b>Försäljningstillväxt</b>	<b>-1,0%</b>	<b>31,6%</b>	<b>19,5%</b>	<b>28,1%</b>

## Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 84-85 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2022.

## Not 10: Händelser efter rapportperiodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter balansdagen.

## Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	3,2	-3,5	21,2	19,4
Administrationskostnader	-52,5	-47,9	-185,3	-162,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-0,1	-0,1	-0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	-1,9	-1,1	-2,5	3,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-51,2</b>	<b>-52,6</b>	<b>-166,7</b>	<b>-139,1</b>
Resultat från andelar i dotterbolag	26,6	-	98,2	129,3
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-26,1	-5,5	-49,7	-10,9
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-50,7</b>	<b>-58,1</b>	<b>-118,2</b>	<b>-20,7</b>
Bokslutsdispositioner	111,9	131,1	111,9	131,1
<b>Resultat före skatt</b>	<b>61,2</b>	<b>73,0</b>	<b>-6,3</b>	<b>110,4</b>
Skatt	-2,1	2,8	9,7	-0,6
<b>Periodens resultat</b>	<b>59,1</b>	<b>75,8</b>	<b>3,4</b>	<b>109,8</b>

## Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2023	2022	2023	2022
<b>Periodens resultat</b>	<b>59,1</b>	<b>75,8</b>	<b>3,4</b>	<b>109,8</b>
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>59,1</b>	<b>75,8</b>	<b>3,4</b>	<b>109,8</b>

## Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2023	31 dec 2022
<b>Tillgångar</b>		
Summa anläggningstillgångar	2 393,6	2 326,6
Summa omsättningstillgångar	260,5	240,1
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 654,1</b>	<b>2 566,7</b>
<b>Eget kapital</b>	<b>897,0</b>	<b>1 022,8</b>
<b>Skulder</b>		
Summa långfristiga skulder	1 089,2	1 104,5
Summa kortfristiga skulder	667,9	439,4
<b>Summa skulder</b>	<b>1 757,1</b>	<b>1 543,9</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>2 654,1</b>	<b>2 566,7</b>

## Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2023	31 dec 2022
Ingående eget kapital vid periodens början	1 022,8	1 035,8
Periodens resultat	3,4	109,8
Övrigt totalresultat	-	-
<b>Summa övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>3,4</b>	<b>109,8</b>
Transaktioner med ägare		
Utdelning	-131,6	-122,8
Aktierelaterade ersättningar	2,4	-
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>897,0</b>	<b>1 022,8</b>

## Not 1: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 dec 2023	31 dec 2022
Ställda säkerheter	inga	inga
Eventalförpliktelser	162,7	148,3

Helsingborg den 15 februari 2024

**Johan Menckel**  
Ordförande

**Anders Borg**  
Styrelseledamot

**Gunilla Fransson**  
Styrelseledamot

**Ylva op den Velde Hammargren**  
Styrelseledamot

**Sam Strömerstén**  
Styrelseledamot

**Sven Kristensson**  
Styrelseledamot och  
Verkställande Direktör



# Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
<b>Avkastning på eget kapital</b>	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
<b>Avkastning på operativt kapital</b>	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
<b>EBITA-marginal</b>	EBITA i procent av omsättningen.	
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansörer.
<b>EBITDA-marginal</b>	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
<b>Eget kapital per aktie</b>	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
<b>Justerad EBITA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
<b>Justerad EBITA-marginal</b>	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankcernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
<b>Justerad EBITDA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansörer.
<b>Justerad EBITDA-marginal</b>	Justerad EBITDA i procent av omsättningen	
<b>Justerad EBITDA/ Finansnetto</b>	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
<b>Justerat rörelseresultat</b>	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
<b>Justerad rörelsemarginal</b>	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen	
<b>Kapitalomsättningshastighet</b>	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
<b>Nettoskuld</b>	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldtvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
<b>Nettoskuld/ Justerad EBITDA</b>	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
<b>Nettoskuld-sättningsgrad</b>	Nettoskuld dividerat med eget kapital	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
<b>Operativt kapital</b>	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
<b>Organisk tillväxt</b>	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankcernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
<b>Resultat per aktie (före utspädning)</b>	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
<b>Resultat per aktie (efter utspädning)</b>	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
<b>Räntetäckningsgrad</b>	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
<b>Rörelseresultat</b>	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
<b>Rörelsemarginal</b>	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
<b>Soliditet</b>	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
<b>Valutaneutral tillväxt</b>	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
<b>Årsgenomsnitt</b>	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

## INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, torsdagen den 15 februari 2024 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

### Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

[conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50047272](https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50047272)

### Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.  
[ir.financialhearings.com/nederman-holding-q4-report-2023](https://ir.financialhearings.com/nederman-holding-q4-report-2023)

## FINANSIELL KALENDER

- Årsredovisning 2023 15 mars 2024
- Kvartalsrapport 1 25 april 2024
- Årsstämma 26 april 2024
- Kvartalsrapport 2 12 juli 2024
- Kvartalsrapport 3 22 oktober 2024

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 februari kl. 08.00.

## REVISORS GRANSKNING

Bokslutskommunikén har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

## NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO  
Telefon: 042-18 87 00  
e-mail: [sven.kristensson@nederman.com](mailto:sven.kristensson@nederman.com)

Matthew Cusick, CFO  
Telefon: 042-18 87 00  
e-mail: [matthew.cusick@nederman.com](mailto:matthew.cusick@nederman.com)

## För ytterligare information se även Nedermans hemsida

[www.nedermangroup.com](http://www.nedermangroup.com)

## ADRESS

Nederman Holding AB (publ),  
Box 602, 251 06 Helsingborg  
Telefon: 042-18 87 00  
Organisationsnummer: 556576-4205

## FÖLJ OSS PÅ



### Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

# Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett världsledande miljöteknikbolag som utvecklar produkter och system för avancerad luftrening. Våra produkter och lösningar skyddar människor, miljö och produktion från skadliga effekter av industriella processer. Erbjudandet omfattar enskilda produkter, kompletta framtidssäkra IIoT-lösningar, projektering, installation, driftsättning och service.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 500 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 50 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

## **KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER**

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

## **HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE**

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

## **MARKNADSLEDANDE POSITIONER**

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

## **STARKA VARUMÄRKEN**

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.