

Q4 The Clean Air Company

Bokslutskommuniké

Januari - december 2021



Ett nytt starkt kvartal

Kvartal 4, 2021

- Orderingsången uppgick till 1 352 Mkr (918), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 47,8 procent jämfört med samma period föregående år. I jämförelse med motsvarande kvartal 2019 ökade orderingsången valutaneutralt med 23,5 procent.
- Omsättningen uppgick till 1 152 Mkr (940), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 22,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 126,1 Mkr (93,8), vilket gav en rörelsemarginal på 11,0 procent (10,0).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 126,9 Mkr (94,0), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 11,0 procent (10,0).
- Resultat efter skatt uppgick till 84,4 Mkr (55,1).
- Resultat per aktie uppgick till 2,41 kr (1,57).

Januari - december, 2021

- Orderingsången uppgick till 4 623 Mkr (3 480), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 38,9 procent jämfört med föregående år. I jämförelse med 2019 ökade orderingsången valutaneutralt med 19,6 procent.
- Omsättningen uppgick till 4 042 Mkr (3 675), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 458,9 Mkr (219,0), vilket gav en rörelsemarginal på 11,4 procent (6,0).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 431,2 Mkr (295,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 10,7 procent (8,0).
- Resultat efter skatt uppgick till 305,3 Mkr (110,4).
- Resultat per aktie uppgick till 8,70 kr (3,15).
- Styrelsen föreslår utdelning på 3,50 kr (-) per aktie.



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

En stark avslutning på ett väldigt bra år

Nederman avslutar året starkt. Under det fjärde kvartalet uppgick koncernens justerade rörelseresultat till 126,9 Mkr (94,0), vilket motsvarar en justerad rörelsemarginal om 11,0 procent (10,0), och orderintaget ökade organiskt med hela 47,7 procent. Vi kan summera ett år där vi vuxit med god lönsamhet och flyttat fram våra positioner på en marknad med fortsatt stor potential.

Jag kan konstatera att det blev ett nytt bra kvartal för Nederman med såväl högre omsättning och orderintaget som rörelsemarginal jämfört med motsvarande period föregående år. Det innebär att vi för helåret 2021 kan summera en justerad rörelsemarginal om 10,7 procent och en valutaneutral tillväxt som klart överstiger 10 procent, och därmed når upp till våra mål. Vi har fortsatt att generera ett gott kassaflöde och stärkt vår finansiella position. Det ger utrymme för ytterligare investeringar i tillväxt samt högre utdelning. Styrelsen föreslår en utdelning om 3,50 kronor per aktie för räkenskapsåret 2021.

Vi avslutade året med en rekordstark orderbok vilket ger möjlighet till fortsatt god utveckling av omsättningen under de närmaste kvartalen. Samtidigt kvarstår oron på marknaden kring leveranskedjor och höga transport- och materialpriser. Vi har varit fortsatt framgångsrika i att hantera det som ligger inom vår kontroll men är medvetna om att vi kan påverkas i en större grad på sikt. Detta framför allt om problemen håller i sig över en längre tid. Under kvartalet såg vi stora störningar i några av våra kundsegment, främst fordonsindustrin, samt en alltmer oroande geopolitisk utveckling.

I en sådan utmanande miljö och marknad har vi samtidigt möjligheter att flytta fram våra positioner, framför allt med vårt vassa digitala erbjudande. Under kvartalet knöt vi till oss nya kunder och affärer med stöd av vårt nya 3D-ritverktyg, Quick-Fit Visual®, vi fortsatte att öka andelen digitalt förberedda system såväl som Insight-abonnemang. Flera kunder tecknade långa serviceavtal där även digital övervakning och kontroll av utrustning ingår. Detta innebär att vårt intäktskapande successivt förskjuts från nuvarande installationsprodukter till abonnemang och eftermarknad, helt i linje med vår vision att kunna erbjuda ren luft som tjänst - Clean Air as a Service. Under kvartalet stärkte vi även vår position genom ett förvärv. Brittiska Energy Save System Ltd är kanske litet till sin storlek men kommer att snabba på vårt digitala erbjudande, särskilt inom energibesparing.

STABILT I VÅRA DIVISIONER

Samtliga fyra divisioner avslutade året i en positiv ton. Nederman Extraction & Filtration Technology uppvisade en fortsatt solid bas av produktförsäljning som lyfte omsättningen under ett kvartal med avsaknad av större order. Någon brist på order, i alla storlekar och regioner, var det inte för Nederman Process Technology. Order-

intaget ökade organiskt med hela 168 procent i kvartalet och divisionen har nu ökat den externa orderboken med 482 Mkr under 2021. Nederman Duct & Filter Technology avslutade året stabilt med såväl högre orderintaget som omsättning och en fortsatt god lönsamhet. Nederman Monitoring & Control Technology presterade ett nytt rekord i lönsamhet i kvartalet, med en justerad EBITA-marginal på hela 26,5 procent. Framgångsrik komponentförsörjning kombinerat med stark försäljning låg bakom utvecklingen. Divisionen hade samtidigt ännu högre tillväxtambitioner för 2021, men som dämpats på grund av svårigheterna att besöka kunder och projekt.

FÖRSIKTIG OPTIMISM

Även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv finns risken att problemen inom försörjningskedjan och de höga priserna på material och transporter påverkar kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer, såväl som vår egen produktion och leveransförmåga. Dessutom har den geopolitiska oron tilltagit i en värld där många samhällen fortfarande upplever begränsningar kopplat till hanteringen av covid-19. Sammantaget är vi dock försiktigt positiva inför kommande kvartal, men konstaterar att osäkerheten ökat på våra marknader.

Även om osäkerheten bidrar till att dämpa de kortsiktiga utsikterna i vår bransch fortsätter Nedermans långsiktiga potential att stärkas. I en värld där insikten ökar om vilka skador dålig luft tillför människor, har Nederman med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening en viktig roll. Vi har som marknadsledare ett ansvar att sprida kunskap och driva utvecklingen framåt. I november genomförde vi eventet Grönt Uppvaknande i Stockholm för en bred publik. Tillsammans med externa talare visade vi på utmaningar och möjligheter kopplade till ren luft, vilka problemen är och vad som behöver göras.

Industrin har börjat vakna upp till att digitala framtidssäkrade luftreningsslösningar bör vara standard. Detta stärker vår ledande position, nu fortsätter vi utvecklingen mot att erbjuda ren luft som tjänst.



Q4 INTERVJUN MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Externordergång, Mkr	1 okt-31 dec		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2021	2020			2021	2020		
Nederman Extraction & Filtration Technology	410,8	450,4	-10,1%	-10,1%	1 780,9	1 589,2	16,0%	16,0%
Nederman Process Technology	646,3	248,3	167,7%	167,7%	1 785,5	992,7	89,9%	89,9%
Nederman Duct & Filter Technology	128,4	101,2	24,4%	24,4%	494,7	402,6	31,4%	31,4%
Nederman Monitoring & Control Technology	166,4	118,4	36,7%	35,8%	561,8	495,7	16,5%	16,2%
Totalt Nedermankoncernen	1 351,9	918,3	47,8%	47,7%	4 622,9	3 480,2	38,9%	38,9%

Omsättning, Mkr	1 okt-31 dec		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2021	2020			2021	2020		
Nederman Extraction & Filtration Technology	481,6	437,0	9,9%	9,9%	1 762,9	1 648,8	10,7%	10,7%
Nederman Process Technology	397,5	262,0	55,0%	55,0%	1 291,5	1 136,8	20,0%	20,0%
Nederman Duct & Filter Technology	137,8	105,7	27,9%	27,9%	540,8	457,9	26,0%	26,0%
Nederman Monitoring & Control Technology	155,8	152,1	0,3%	-0,3%	537,3	506,9	8,9%	8,7%
Eliminering	-21,2	-16,7			-90,7	-75,6		
Totalt Nedermankoncernen	1 151,5	940,1	22,7%	22,6%	4 041,8	3 674,8	14,9%	14,9%

Justerad EBITA, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Nederman Extraction & Filtration Technology	82,1	65,6	308,7	221,7
Nederman Process Technology	23,0	9,1	50,9	58,1
Nederman Duct & Filter Technology	24,4	20,8	104,0	63,9
Nederman Monitoring & Control Technology	41,3	34,1	120,9	94,6
Övrigt-ofördelat	-26,9	-23,9	-89,9	-86,0
Totalt Nedermankoncernen	143,9	105,7	494,6	352,3

Justerad EBITA-marginal	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Nederman Extraction & Filtration Technology	17,0%	15,0%	17,5%	13,4%
Nederman Process Technology	5,8%	3,5%	3,9%	5,1%
Nederman Duct & Filter Technology	17,7%	19,7%	19,2%	14,0%
Nederman Monitoring & Control Technology	26,5%	22,4%	22,5%	18,7%
Totalt Nedermankoncernen	12,5%	11,2%	12,2%	9,6%

OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärke: Nederman

Nederman Extraction & Filtration Technology

Divisionen uppvisade en stabil utveckling. Med stöd av en stark basaffär av produktförsäljning ökade omsättningen organiskt med 10 procent. Ordergången minskade däremot jämfört med samma kvartal 2020, som innehöll ett flertal stora order. Högre försäljningsvolymen bidrog till att den justerade EBITA-marginalen stärktes till 17,0 procent (15,0).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionen är Nedermans största verksamhet med cirka 45 procent av koncernens försäljning. Försäljningstillväxten i det fjärde kvartalet drevs av den tidigare starka efterfrågan från samtliga marknader samt fortsatt stark ordergång i Americas. Divisionen var fortsatt framgångsrik i att hantera de högre råmaterialpriserna.

I EMEA, som är divisionens största marknad, innebar avsaknaden av stora order att tillväxtpotentialerna begränsades i kvartalet. Framför allt avser detta fordonsindustrin, som har haft omfattande problem med tillgången på halvledare vilket medfört bland annat produktionsstopp och därmed följdproblem i andra delar av värdekedjan. Basaffären uppvisade tillväxt över hela regionen. Färre medelstora order bidrog till lägre försäljning av lösningar. Produktförsäljningen uppvisade god tillväxt, även via digitala kanaler, och framför allt inom Norden. Divisionens partner- och distributörsnätverk inom EMEA, framför allt Storbritannien och Nederländerna, bidrog till försäljningstillväxt.

Americas uppvisade solid tillväxt på alla marknader med USA i täten. Alla delar av försäljningen ökade, men framför allt lösningar. Inom service och eftermarknad ökade försäljningen med 6 procent.

I APAC dämpade covid-19-pandemin fortsatt efterfrågan på flera marknader, främst Vietnam och Kina. Försäljningen minskade även som ett resultat av avsaknaden av stora order och av större organisatoriska förändringar i verksamheten i Kina. Den starka utvecklingen i

Australien fortsatte, både vad avser direktförsäljning och försäljning via distributörer. Distributörsnätverket uppvisade även en god utveckling på divisionens övriga marknader i APAC.

VIKTIGA AKTIVITETER

Fortsatta fraktproblem i försörjningskedjan medförde utmaningar att erbjuda insatsvaror i normal tid.

Divisionen lanserade en konfigurerbar industridammugare (500-serien) för hantering av vätskor och grova partiklar, som möter kundens specifika utmaningar inom våt- eller torrdammugning.

Förvärvet av Energy Save System (ESS), som ingår i division Monitoring & Control, kommer att kunna stärka och förbättra värdeskapandet inom divisionens nyckelsegment trävaruindustrin. Ett nära samarbete har inletts för att säkerställa att ESS integreras i divisionens digitala erbjudande.

I kvartalet lanserades LBR SmartFilter, en filterlösning som är lämplig för industriella dammuppsamlingsapplikationer. Filtret används inom träapplikationer men är även relevant för andra applikationer såsom lantbruk, avfallshantering och återvinning.

Inledde Clean Air World Tour - ett digitalt evenemang om den senaste utvecklingen inom luftfiltrering och industriella processer. De tyska och brittiska marknaderna var först ut.

Mkr	Not	1 okt-31 dec		Valutaneutral		1 jan-31 dec		Organisk	
		2021	2020	tillväxt	tillväxt	2021	2020	tillväxt	tillväxt
Externordergång		410,8	450,4	-10,1%	-10,1%	1 780,9	1 589,2	16,0%	16,0%
Omsättning	4	481,6	437,0	9,9%	9,9%	1 762,9	1 648,8	10,7%	10,7%
Justerad EBITA		82,1	65,6			308,7	221,7		
Justerad EBITA-marginal		17,0%	15,0%			17,5%	13,4%		



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

Divisionen fortsatte att utvecklas starkt. Jämfört med det fjärde kvartalet 2020 ökade orderingen organiskt med 168 procent till 646,3 Mkr (248,3), den högsta nivån någonsin för ett enskilt kvartal. Trots ökade kostnader för råmaterial och energi låg bruttomarginalen på en stabil nivå. Fortsatta effektiviseringar tillsammans med förskott från nya order gav ett kraftigt förbättrat kassaflöde.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens order är ofta integrerade i stora, komplexa investeringsprojekt med långa löptider från beslut till genomförande. De senaste kvartalets starka ordergång, som omfattar samtliga segment och marknader, har successivt börjat resultera i ökad försäljning allt eftersom projekt fortskrider. Under fjärde kvartalet ökade försäljningen organiskt med 55,0 procent jämfört med samma period 2020. Serviceaffären utvecklades starkt inom samtliga regioner och segment.

Textilsegmentet fortsatte att utvecklas starkt med Indien i spetsen, bland annat drivet av att många internationella köpare av garn vill byta från kinesiska till indiska leverantörer. Det extra skift som tidigare adderats till divisionens lokala tillverkning i Indien låg kvar i kvartalet. Utvecklingen inom textilsegmentet var även starkt i Afrika, Sydamerika och i andra delar av Asien. Genomförandet av projekt försvarades samtidigt av höga kostnader för material och frakter samt fortsatt begränsade fraktmöjligheter. En annan riskfaktor är de höga bomullspriserna, som historiskt dämpat investeringsviljan bland kunderna.

I segmentet gjuterier och smältverk medför en stark hållbarhetstrend ökad efterfrågan på divisionens lösningar för projekt inom återvinningsindustrin i Europa. I kvartalet togs flera stora order, bland annat för processutrustning för återvinning av aluminium respektive stål.

Segmentet för specialanpassade lösningar är den mest cykliska och består ofta av stora och relativt komplexa projekt. I kvartalet bokades flera medelstora order och det finns en stark pipeline. Intresset var stort för "MikroPul Solutions Lab", som lanserades i det tredje kvartalet, och som ger kunderna möjlighet att hantera de svåraste gasrengörings- och materialåtervinningsproblemen som inte kan hanteras med mer standardiserade lösningar.

VIKTIGA AKTIVITETER

Divisionen förbättrade sitt rörelsekapital ytterligare, främst drivet av en stark ordergång med förskottsinsbetalningar, vilket gav ett rekordstarkt kassaflöde.

Utmaningarna i försörjnings- och logistikkedjan kvarstod. Detta påverkade både divisionens försäljning, eftersom kunderna avvaktar med sina leveranser, och kostnaderna i projekten.

Serviceaffären fortsatte att växa, men behöver öka ytterligare för att stärka divisionens lönsamhet. Framförallt avseende textilsegmentet där marginalerna idag är mest pressade.

Ett långsiktigt avtal tecknades för service och övervakning för att kunna följa en av divisionen installerad utrustning över dess livscykel.

Mkr	Not	1 okt-31 dec		Valutaneutral		1 jan-31 dec		Organisk	
		2021	2020	tillväxt	tillväxt	2021	2020	tillväxt	tillväxt
Extern ordergång		646,3	248,3	167,7%	167,7%	1 785,5	992,7	89,9%	89,9%
Omsättning	4	397,5	262,0	55,0%	55,0%	1 291,5	1 136,8	20,0%	20,0%
Justerad EBITA		23,0	9,1			50,9	58,1		
Justerad EBITA-marginal		5,8%	3,5%			3,9%	5,1%		

OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

Divisionens starka utveckling fortsatte i det fjärde kvartalet. Omsättningen ökade organiskt med 28 procent, bland annat drivet av en stark orderingång under föregående kvartal. Orderingången i fjärde kvartalet ökade organiskt med 24 procent, drivet av en fortsatt återhämtning i alla marknader. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 17,7 procent (19,7).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens tillväxt avtog något jämfört med närmast föregående kvartal men var fortsatt god. Kvartalets produktmix påverkade lönsamheten, där filterlösningar med lägre marginaler stod för en större andel av divisionens försäljning. USA stod för cirka 80 procent av divisionens totala försäljning.

Försäljningen av olika typer av rörsystem, som sker under varumärket Nordfab, nådde inte upp till tredje kvartalets rekordhög nivåer men tillväxten var kraftig i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år. Utvecklingen har tidigare drivits av prishöjningar medan volymerna har varit relativt oförändrade, samtidigt som den generella kostnadsnivån ökade som ett resultat av den höga inflationen i USA.

Den positiva utvecklingen i Europa fortsatte, där orderingången och omsättningen ökade starkt. Utvecklingen drevs av både tillströmning av nya kunder och högre genomsnittlig ordervolym från befintliga kunder. Ett betydande ramavtal tecknades med en kökstillverkare i Storbritannien, där en första order bokades i kvartalet.

Thailand uppvissade en dämpad utveckling i såväl orderingång som omsättning. Den främsta anledningen var minskad export till Australien på grund av en utmanande fraktsituation.

Försäljningen av divisionens filterlösningar, under varumärket Menardi, ökade organiskt med 50 procent jämfört med motsvarande kvartal 2020 och var klart högre än föregående kvartal. Utvecklingen följde på en mycket stark ordertillväxt under tidigare kvartal. Samtidigt innebär fortsatt långa leveranstider av filtermedia att orderstocken in i första kvartalet 2022 ligger på höga nivåer.

VIKTIGA AKTIVITETER

Utmaningarna med stålprisutvecklingen fortsatte. Tidigare proaktiva prishöjningar och säkrade leveranser har påverkat divisionens marginaler positivt, men denna positiva effekt har minskat successivt under andra halvan av året.

Tillgänglighet på viktiga råvaror samt transportkostnader var fortsatt stora orosmoln, men den största utmaningen är rekrytering. Detta framför allt inom försäljning och tillverkning.

Den helautomatiska rörproduktionslinje som installerats i anläggningen i Danmark intrimades och dess två meter långa nya rör lanserades i december.

Divisionens nya lättanvända och interaktiva 3D-verktyg, QFV, mötte stort intresse och gav både nya kunder och order i USA.

Mkr	Not	1 okt-31 dec		Valutaneutral		1 jan-31 dec		Organisk	
		2021	2020	tillväxt	tillväxt	2021	2020	tillväxt	tillväxt
Extern orderingång		128,4	101,2	24,4%	24,4%	494,7	402,6	31,4%	31,4%
Omsättning	4	137,8	105,7	27,9%	27,9%	540,8	457,9	26,0%	26,0%
Justerad EBITA		24,4	20,8			104,0	63,9		
Justerad EBITA-marginal		17,7%	19,7%			19,2%	14,0%		

OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och damm samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmot

Nederman Monitoring & Control Technology

Divisionen uppvisade åter starka siffror. Orderingsgången ökade organiskt med 36 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Omsättningen låg på samma nivå som fjärde kvartalet 2020 och som föregående kvartal 2021. Den justerade EBITA-marginalen låg kvar på en mycket hög nivå, 26,5 procent (22,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Aktivitetsnivåerna på marknaderna har börjat normaliseras och samtidigt anpassat sig alltmer till digitala kanaler, vilket långsiktigt gynnar divisionens digitala erbjudande. Under kvartalet låg fokus åter på digitala säljprocesser på viktiga marknader där kunderna är aktiva och beredda att investera. Samtidigt medförde covid-19 en ansträngd leverantörskedja och svårigheter att göra kundbesök.

I EMEA låg försäljningen på samma nivå som både föregående kvartal och motsvarande kvartal 2020. Däremot ökade orderingsgången kraftigt jämfört med båda perioderna. En anledning var att ett antal stora OEM-order togs. Fortsatta och även utökade restriktioner på vissa marknader medför svårigheter i divisionens säljaktiviteter, framför allt inom processoptimering. Divisionens utsläppsrelaterade verksamhet uppvisade fortsatt stark tillväxt i kvartalet.

I APAC fortsatte den starka utvecklingen av orderingsgången, där framför allt Kina driver tillväxten. Omsättningen förbättrades betydligt jämfört med närmaste föregående kvartal men låg i linje med motsvarande kvartal 2020. Lokala restriktioner och svårigheter att resa till olika regioner har under såväl kvartalet som hela året dämpat tillväxten i orderingsgång och omsättning.

I Americas stärktes omsättningen jämfört med motsvarande kvartal

2020. Orderingsgången var fortsatt stark vilket reflekterar en högre aktivitetsnivå bland kunderna i regionen. Regionen ligger fortfarande före Europa i återhämtningen och befinner sig i ett närmast normalt marknads läge. Det som hindrat divisionen från att växa i snabbare takt är främst restriktioner för resor mellan Europa och USA.

VIKTIGA AKTIVITETER

Brittiska Energy Save System Ltd. (ESS) förvärvades. Bolaget erbjuder hård- och mjukvara för kontroll och styrning av filtersystem som bland annat sänker energiförbrukning, minskar miljöpåverkan och förbättrar filterprestanda. Förvärvet ingår organisatoriskt i divisionen men stärker Nedermans marknads erbjudande i samtliga divisioner och marknader.

Störningarna inom logistik och i leveranskedjan fortsatte. Betydande insatser har gjorts för att säkra leveranskedjan och endast ett fåtal fördröjningar av leveranser har skett.

Mkr	Not	1 okt-31 dec		Valutaneutral		1 jan-31 dec		Valutaneutral	
		2021	2020	tillväxt	tillväxt	2021	2020	tillväxt	tillväxt
Extern orderingsgång		166,4	118,4	36,7%	35,8%	561,8	495,7	16,5%	16,2%
Omsättning	4	155,8	152,1	0,3%	-0,3%	537,3	506,9	8,9%	8,7%
Justerad EBITA		41,3	34,1			120,9	94,6		
Justerad EBITA-marginal		26,5%	22,4%			22,5%	18,7%		

Kvartal 4, 2021

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 352 Mkr (918), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 47,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 152 Mkr (940), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 22,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för kvartalet uppgick till 126,1 Mkr (93,8), vilket gav en rörelsemarginal på 11,0 procent (10,0).

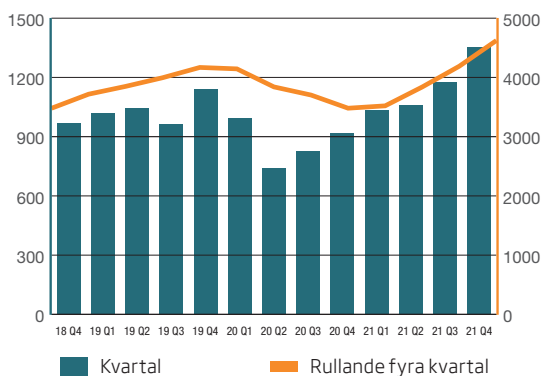
Justerat rörelseresultat uppgick till 126,9 Mkr (94,0). Justerat rörelsemarginal uppgick till 11,0 procent (10,0).

Resultat före skatt ökade till 119,4 Mkr (75,4). Resultat efter skatt uppgick till 84,4 Mkr (55,1), vilket gav ett resultat per aktie om 2,41 kr (1,57).

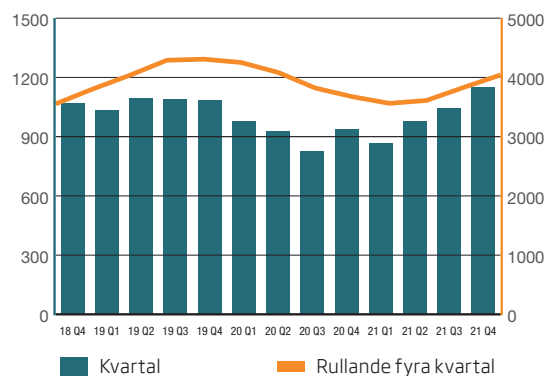
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 40,3 Mkr (37,1).

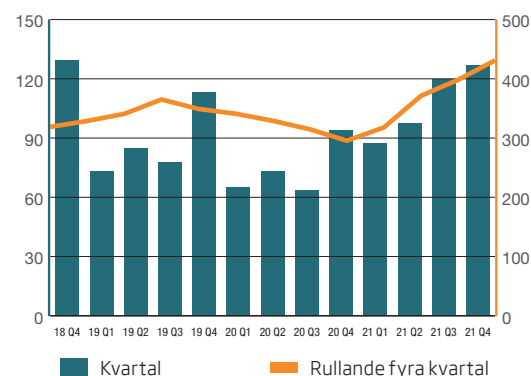
Orderingång, Mkr



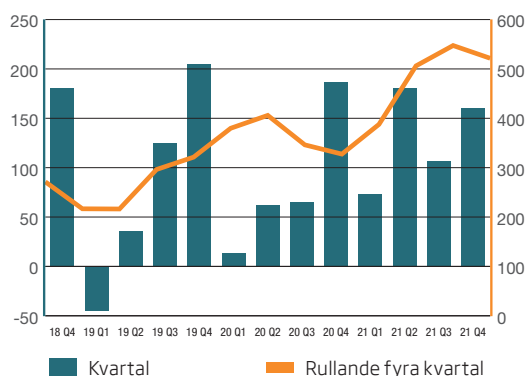
Omsättning, Mkr



Justerat rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - december 2021

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 4 623 Mkr (3 480), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 38,9 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 4 042 Mkr (3 675), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,9 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för perioden uppgick till 458,9 Mkr (219,0), vilket gav en rörelsemarginal på 11,4 procent (6,0).

Justerat rörelseresultat uppgick till 431,2 Mkr (295,6). Justerad rörelsemarginal uppgick till 10,7 procent (8,0).

Resultat före skatt ökade till 417,1 Mkr (148,5). Resultat efter skatt uppgick till 305,3 Mkr (110,4), vilket gav ett resultat per aktie om 8,70 kr (3,15).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 519,8 Mkr (327,5) och periodens kassaflöde uppgick till 42,1 Mkr (67,0).

Lagernivåerna har ökat under 2021, delvis medvetet till följd av uppbyggnad av lager och delvis till följd av ökade råmaterialpriser, vilket har haft en negativ påverkan på kassaflödet. Trots detta har kassaflödet från den löpande verksamheten fortsatt varit mycket starkt. Den främsta anledningen till detta är en fortsatt god orderingång av projekt med erhållna förskottsbetalningar som följd.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 109,0 Mkr (108,9), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 41,0 Mkr (37,6).

ÖVRIG FINANSIELL INFORMATION

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 541,6 Mkr i likvida medel och ytterligare 105,7 Mkr i outnyttjade checkkrediter. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 492,1 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB samt 200 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 december 2021 till 1 717,4 Mkr (1 300,8). Utdelning till aktieägarna uppgick till 1,00 Kr per aktie eller totalt till 35,1 Mkr och betalades ut under tredje kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 093 096.

Koncernens soliditet uppgick till 36,3 procent (30,6) per den 31 december 2021. Nettoskuldsettingsgraden uppgick till 62,2 procent (111,5).

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 154 (2 097). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 246 (2 124).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Orderingång	1 351,9	918,3	4 622,9	3 480,2
Nettoomsättning	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Justerad EBITA	143,9	105,7	494,6	352,3
Justerad EBITA-marginal	12,5%	11,2%	12,2%	9,6%
Justerad EBITDA	173,4	132,9	605,5	461,2
Justerad EBITDA-marginal	15,1%	14,1%	15,0%	12,6%
Rörelseresultat	126,1	93,8	458,9	219,0
Rörelsemarginal	11,0%	10,0%	11,4%	6,0%
Justerat rörelseresultat	126,9	94,0	431,2	295,6
Justerad rörelsemarginal	11,0%	10,0%	10,7%	8,0%
Resultatföreskatt	119,4	75,4	417,1	148,5
Resultatefterskatt	84,4	55,1	305,3	110,4
Resultat per aktie, Kr	2,41	1,57	8,70	3,15
Avkastning på eget kapital	20,4%	16,6%	20,2%	8,2%
Avkastning på operativt kapital	18,2%	13,3%	15,6%	10,4%
Nettoskuld			1 067,8	1 450,5
Nettoskuld/sättningsgrad			62,2%	111,5%
Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr			1,8	3,1
Räntetäckningsgrad, ggr			9,6	4,1

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Americas	363,6	248,3	1 359,0	1 058,4
EMEA	733,5	499,5	2 348,3	1 808,1
APAC	254,8	170,5	915,6	613,7
Totalt Nedermankoncernen	1 351,9	918,3	4 622,9	3 480,2

Extern nettoomsättning, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Americas	332,4	262,6	1 219,7	1 128,5
EMEA	572,4	468,5	2 020,2	1 915,7
APAC	246,7	209,0	801,9	630,6
Totalt Nedermankoncernen	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8



Framtidsutsikter

Återhämtningen av efterfrågan fortsatte under fjärde kvartalet. Vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad och vi ser att allt fler större projekt börjar efterfrågas. Men även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv finns risken att problemen inom försörjningskedjan och de höga priserna på material och transporter påverkar kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer, såväl som vår egen produktion och leveransförmåga. Dessutom har den geopolitiska oron tilltagit. Sammantaget är vi dock försiktigt positiva inför kommande kvartal, men konstaterar att osäkerheten ökat på våra marknader.

Även om osäkerheten bidrar till att dämpa de kortsiktiga utsikterna i vår bransch fortsätter Nedermans långsiktiga potential att stärkas. I en värld där insikten ökar om vilka skador dålig luft tillför människor har Nederman med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening en viktig roll, och med möjligheter att växa. Vad som behövs och saknas är ännu mer politisk vilja världen över, att genom både regelverk och incitament arbeta för att minska risken för att miljoner människor varje år ska behöva dö i framtiden av att andas in smutsig och farlig luft.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 3,50 (-) kronor per aktie.

Övrig information

FÖRVÄRV

Den 16 november 2021 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det engelska bolaget Energy Save System Ltd. Energy Save System har utvecklat ledande teknik för bland annat energibesparing i industriella luftreningsprocesser och företagets produkt DESA vänder sig till verksamheter som önskar förbättra luftkvaliteten och minska miljöpåverkan i sin industriverksamhet, så som exempelvis trä-, plast-, metall-

bearbetning-, livsmedel-, läkemedel-, svetsning- och gjutningsindustri. Genom förvärvet får Nederman tillgång till ledande teknologi och stärker sitt marknadserbjudande i samtliga divisioner och marknader. Energy Save System ingår i rörelsesegmentet Nederman Monitoring & Control Technology. Bolaget är baserat i Kettering, Northamptonshire. Energy Save System omsättning och lönsamhet för 2021 är inte materiell för Nedermankoncernen.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 15 februari 2022

Johan Hjertonsson
Ordförande

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Johan Menckel
Styrelseledamot

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
		2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	3,4	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Kostnad försålda varor		-719,5	-573,1	-2 518,5	-2 282,0
Bruttoresultat		432,0	367,0	1 523,3	1 392,8
Försäljningskostnader		-187,3	-164,0	-702,1	-691,1
Administrationskostnader		-95,9	-74,6	-335,1	-306,0
Forsknings- och utvecklingskostnader		-15,2	-17,0	-57,0	-69,3
Förvärvskostnader	2	-0,8	-0,2	-1,3	-1,6
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-75,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	8	-6,7	-17,4	31,1	-30,8
Rörelseresultat		126,1	93,8	458,9	219,0
Finansiella intäkter		1,6	0,1	3,4	1,2
Finansiella kostnader		-8,3	-18,5	-45,2	-71,7
Finansnetto		-6,7	-18,4	-41,8	-70,5
Resultat föreskatt		119,4	75,4	417,1	148,5
Skatt		-35,0	-20,3	-111,8	-38,1
Periodens resultat		84,4	55,1	305,3	110,4
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		84,4	55,1	305,3	110,4
Resultat per aktie		2,41	1,57	8,70	3,15

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Periodens resultat	84,4	55,1	305,3	110,4
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	3,5	6,2	19,0	-6,4
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-0,9	-1,4	-3,8	1,5
	2,6	4,8	15,2	-4,9
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	43,2	-110,8	131,2	-186,7
	43,2	-110,8	131,2	-186,7
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	45,8	-106,0	146,4	-191,6
Summa totalresultat för perioden	130,2	-50,9	451,7	-81,2
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	130,2	-50,9	451,7	-81,2

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 dec 2021	31 dec 2020
Tillgångar			
Goodwill		1 609,2	1 514,7
Övriga immateriella anläggningstillgångar		453,2	418,6
Materiella anläggningstillgångar		316,8	299,2
Nyttjanderätter		192,3	214,4
Långfristiga fordringar		5,6	5,6
Uppskjutnaskattefordringar		68,5	28,3
Summa anläggningstillgångar		2 645,6	2 480,8
Varulager		613,1	483,9
Kundfordringar	5	623,0	477,0
Övriga kortfristiga fordringar	5	305,7	341,1
Likvida medel	5	541,6	466,8
Summa omsättningstillgångar		2 083,4	1 768,7
Summa tillgångar		4 729,0	4 249,5
Eget kapital			
		1 717,4	1 300,8
Skulder			
Långfristiga räntebärandeskulder	5	1 304,6	1 536,7
Långfristiga leasingkulder	5	133,1	166,4
Övriga långfristiga skulder	5	23,6	2,1
Avsättning till pensioner	8	102,2	151,1
Övriga avsättningar		19,2	16,5
Uppskjutnaskatteskulder		71,5	21,4
Summa långfristiga skulder		1 654,2	1 894,2
Kortfristiga leasingkulder	5	69,5	63,1
Leverantörsskulder	5	411,9	334,5
Övriga kortfristiga skulder	5	835,0	605,0
Avsättningar		41,0	51,9
Summa kortfristiga skulder		1 357,4	1 054,5
Summaskulder		3 011,6	2 948,7
Summa eget kapital och skulder		4 729,0	4 249,5

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	31 dec	31 dec
	2021	2020
Ingående eget kapital vid periodens början	1 300,8	1 382,0
Periodens resultat	305,3	110,4
Övrigt totalresultat		
Periodens förändring av omräkningsreserv	131,2	-186,7
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	15,2	-4,9
Summa övrigt totalresultat för perioden	146,4	-191,6
Summa totalresultat för perioden	451,7	-81,2
Transaktioner med koncernens ägare		
Utdelning	-35,1	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 717,4	1 300,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 dec	
		2021	2020
Rörelseresultat		458,9	219,0
Justering för:			
Avskrivningar på anläggningstillgångar		174,3	165,6
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster	8	-42,6	23,1
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-40,1	-57,4
Betald skatt		-76,1	-67,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		474,4	283,2
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		45,4	44,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten		519,8	327,5
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-107,1	-107,5
Förvärv av rörelse	2	-13,8	-74,0
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		398,9	146,0
Utdelning		-35,1	-
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-321,7	-79,0
Periodens kassaflöde		42,1	67,0
Likvida medel vid periodens början		466,8	445,3
Omräkningsdifferenser		32,7	-45,5
Likvida medel vid periodens slut		541,6	466,8

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	7,6	5,3	26,4	26,8
Administrationskostnader	-40,4	-26,6	-140,7	-112,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-0,3	-	-0,4	-0,5
Omstruktureringskostnader	-	-1,0	-	-11,6
Övriga rörelseintäkter - och kostnader	-1,0	-1,5	-0,3	-5,3
Rörelseresultat	-34,1	-23,8	-115,0	-102,9
Resultat från andelar i dotterbolag	29,6	3,1	212,8	3,1
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-6,1	-4,3	-13,1	-11,0
Resultat efter finansiella poster	-10,6	-25,0	84,7	-110,8
Bokslutsdispositioner	127,5	39,0	127,5	39,0
Resultat före skatt	116,9	14,0	212,2	-71,8
Skatt	-4,0	9,8	-1,7	14,3
Periodens resultat	112,9	23,8	210,5	-57,5

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Periodens resultat	112,9	23,8	210,5	-57,5
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	112,9	23,8	210,5	-57,5

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2021	31 dec 2020
Tillgångar		
Summa anläggningstillgångar	2 314,5	2 271,9
Summa omsättningstillgångar	248,3	137,6
Summa tillgångar	2 562,8	2 409,5
Eget kapital	1 035,8	860,4
Skulder		
Summa långfristiga skulder	1 122,0	1 168,5
Summa kortfristiga skulder	405,0	380,6
Summa skulder	1 527,0	1 549,1
Summa eget kapital och skulder	2 562,8	2 409,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	31 dec 2021	31 dec 2020
Ingående eget kapital vid periodens början	860,4	917,9
Periodens resultat	210,5	-57,5
Övrigt totalresultat		
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-
Summa totalresultat för perioden	210,5	-57,5
Transaktioner med ägare		
Utdelning	-35,1	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 035,8	860,4

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 dec 2021	31 dec 2020
Ställda säkerheter	inga	inga
Eventalförpliktelser	366,7	416,5

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2020, sidan 81. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

Den 16 november 2021 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det engelska bolaget Energy Save System Ltd. Köpeskillingen uppgick till 31,5 Mkr, varav 17,6 Mkr utgör en villkorad tilläggsköpeskillning som är baserad på utvecklingen av verksamheten under kommande 24 månader från förvärvstidpunkten. Villkorad tilläggsköpeskillning kan maximalt uppgå till 1,5 miljoner GBP, vilket per förvärvsdatumet motsvarade 17,6 Mkr. Per den 31 december 2021 förväntades maximal tilläggsköpeskillning att inträffa. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 8,7 Mkr och transaktionen medförde en goodwill om 22,8 Mkr. Immateriella anläggningstillgångar uppgick till 13,7 Mkr och är relaterat till utvecklingsarbeten. Förvärvets påverkan på koncernens likvida medel uppgick till 13,8 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Externorderingsgång, Mkr				
Nederman Extraction & Filtration Technology	410,8	450,4	1 780,9	1 589,2
Nederman Process Technology	646,3	248,3	1 785,5	992,7
Nederman Duct & Filter Technology	128,4	101,2	494,7	402,6
Nederman Monitoring & Control Technology	166,4	118,4	561,8	495,7
Totalt Nedermankoncernen	1 351,9	918,3	4 622,9	3 480,2

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Omsättning, Mkr				
Nederman Extraction & Filtration Technology	481,6	437,0	1 762,9	1 648,8
Nederman Process Technology	397,5	262,0	1 291,5	1 136,8
Nederman Duct & Filter Technology	137,8	105,7	540,8	457,9
Nederman Monitoring & Control Technology	155,8	152,1	537,3	506,9
Eliminering	-21,2	-16,7	-90,7	-75,6
Totalt Nedermankoncernen	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Justerad EBITA, Mkr				
Nederman Extraction & Filtration Technology	82,1	65,6	308,7	221,7
Nederman Process Technology	23,0	9,1	50,9	58,1
Nederman Duct & Filter Technology	24,4	20,8	104,0	63,9
Nederman Monitoring & Control Technology	41,3	34,1	120,9	94,6
Övrigt - ofördelat	-26,9	-23,9	-89,9	-86,0
Totalt Nedermankoncernen	143,9	105,7	494,6	352,3

	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Justerad EBITA-marginal				
Nederman Extraction & Filtration Technology	17,0%	15,0%	17,5%	13,4%
Nederman Process Technology	5,8%	3,5%	3,9%	5,1%
Nederman Duct & Filter Technology	17,7%	19,7%	19,2%	14,0%
Nederman Monitoring & Control Technology	26,5%	22,4%	22,5%	18,7%
Totalt Nedermankoncernen	12,5%	11,2%	12,2%	9,6%

Not 4: Intäkternas fördelning

1 okt-31 dec 2021

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	197,2	200,4	84,0	481,6
Nederman Process Technology	-	313,1	84,4	397,5
Nederman Duct & Filter Technology	129,3	6,1	2,4	137,8
Nederman Monitoring & Control Technology	141,2	4,1	10,5	155,8
Eliminering	-8,7	-9,2	-3,3	-21,2
Totalt Nedermankoncernen	459,0	514,5	178,0	1 151,5

1 okt-31 dec 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	172,3	179,4	85,3	437,0
Nederman Process Technology	-	191,2	70,8	262,0
Nederman Duct & Filter Technology	97,6	6,1	2,0	105,7
Nederman Monitoring & Control Technology	135,3	4,3	12,5	152,1
Eliminering	-7,0	-7,1	-2,6	-16,7
Totalt Nedermankoncernen	398,2	373,9	168,0	940,1

1 jan-31 dec 2021

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	719,1	717,3	326,5	1 762,9
Nederman Process Technology	-	949,9	341,6	1 291,5
Nederman Duct & Filter Technology	502,1	28,6	10,1	540,8
Nederman Monitoring & Control Technology	476,4	7,7	53,2	537,3
Eliminering	-37,5	-39,1	-14,1	-90,7
Totalt Nedermankoncernen	1 660,1	1 664,4	717,3	4 041,8

1 jan-31 dec 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	650,8	693,3	304,7	1 648,8
Nederman Process Technology	0,2	811,6	325,0	1 136,8
Nederman Duct & Filter Technology	420,0	27,8	10,1	457,9
Nederman Monitoring & Control Technology	454,5	4,3	48,1	506,9
Eliminering	-30,3	-30,8	-14,5	-75,6
Totalt Nedermankoncernen	1 495,2	1 506,2	673,4	3 674,8

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av produkter och service och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Avseende intäkter från lösningar, i form av projektförsäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 5: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivatsom används för säkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 december 2021
				Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	623,0	623,0
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	209,2	209,2
Likvida medel	-	-	541,6	541,6
Summa	-	-	1 373,8	1 373,8
Leasingskuld	-	-	202,6	202,6
Banklån	-	-	1 304,6	1 304,6
Leverantörsskulder	-	-	411,9	411,9
Valutaterminer*)	0,0	-	-	0,0
Övriga långfristiga skulder	-	-	23,6	23,6
Övriga kortfristiga skulder	-	-	740,3	740,3
Summa	0,0	-	2 683,0	2 683,0

*Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminkursen och den terminkurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 13. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 26 i årsredovisningen för 2020.

Not 6: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 7: Statliga stöd

Under 2021 har statliga stöd uppgående till 5,7 Mkr (27,3) erhållits och redovisats i resultaträkningen. Statliga stöd har huvudsakligen erhållits från Europeiska statliga organ och avser framförallt stöd för korttidsarbete relaterat till covid-19.

Not 8: Avveckling förmånsbaserad pensionsplan

Koncernens förmånsbestämda pensionsplan i Norge har under det andra kvartalet 2021 avvecklats och har i sin helhet övergått till att utgöra en avgiftsbaserad pensionsplan. Vid tidpunkten för övergången uppgick nettoskulden till 29,0 mkr. Avvecklingen innebär därmed att koncernens pensionsskuld har reducerats med 29,0 Mkr och resultateffekten från avvecklingen har redovisats med motsvarande belopp som en övrig rörelseintäkt. Transaktionen har inte medfört någon effekt på kassaflödet.

Not 9: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direktjämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 25 för definitioner.

Följande underliggande verksamhetsmått används:

Justerat rörelseresultat	Justerad EBITDA	Avkastning på operativt kapital
Justerad rörelsemarginal	Justerad EBITDA marginal	Nettoskuld/Justerad EBITDA
EBITA	Soliditet	Räntetäckningsgrad
Justerad EBITA	Nettoskuld	Ordertillväxt
Justerad EBITA-marginal	Nettoskulsättningsgrad	Försäljningstillväxt
EBITDA	Avkastning på eget kapital	

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Rörelseresultat	126,1	93,8	458,9	219,0
Förvärvskostnader	0,8	0,2	1,3	1,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-
Justerat rörelseresultat	126,9	94,0	431,2	295,6
Justerat rörelseresultat	126,9	94,0	431,2	295,6
Nettoomsättning	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Justerad rörelsemarginal	11,0%	10,0%	10,7%	8,0%
Rörelseresultat	126,1	93,8	458,9	219,0
Avskrivningar på immateriella tillgångar	17,0	11,7	63,4	56,7
EBITA	143,1	105,5	522,3	275,7
EBITA	143,1	105,5	522,3	275,7
Förvärvskostnader	0,8	0,2	1,3	1,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-
Justerad EBITA	143,9	105,7	494,6	352,3
Justerad EBITA	143,9	105,7	494,6	352,3
Nettoomsättning	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Justerad EBITA-marginal	12,5%	11,2%	12,2%	9,6%
Rörelseresultat	126,1	93,8	458,9	219,0
Avskrivningar	46,5	38,9	174,3	165,6
EBITDA	172,6	132,7	633,2	384,6
EBITDA	172,6	132,7	633,2	384,6
Förvärvskostnader	0,8	0,2	1,3	1,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-
Justerad EBITDA	173,4	132,9	605,5	461,2
Justerad EBITDA	173,4	132,9	605,5	461,2
Nettoomsättning	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Justerad EBITDA-marginal	15,1%	14,1%	15,0%	12,6%

Not 9: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Utgående eget kapital periodens slut			1 717,4	1 300,8
Balansomslutning			4 729,0	4 249,5
Soliditet			36,3%	30,6%
Likvida medel			541,6	466,8
Långfristiga räntebärandeskulder			1 304,6	1 536,7
Långfristig leasingsskuld			133,1	166,4
Avsättning till pensioner			102,2	151,1
Kortfristig leasingsskuld			69,5	63,1
Nettoskuld			1 067,8	1 450,5
Nettoskuld			1 067,8	1 450,5
Utgående eget kapital periodens slut			1 717,4	1 300,8
Nettoskulsättningsgrad			62,2%	111,5%
Ingående eget kapital periodens början	1 587,2	1 347,9	1 300,8	1 382,0
Utgående eget kapital periodens slut	1 717,4	1 300,8	1 717,4	1 300,8
Genomsnittligt eget kapital	1 652,3	1 324,4	1 509,1	1 341,4
Periodens resultat	84,4	55,1	305,3	110,4
Avkastning på eget kapital	20,4%	16,6%	20,2%	8,2%
Genomsnittligt eget kapital	1 652,3	1 324,4	1 509,1	1 341,4
Ingående nettoskuld periodens början	1 193,0	1 561,8	1 450,5	1 564,1
Utgående nettoskuld periodens slut	1 067,8	1 450,5	1 067,8	1 450,5
Genomsnittlig nettoskuld	1 130,4	1 506,2	1 259,2	1 507,3
Genomsnittligt operativt kapital	2 782,7	2 830,6	2 768,3	2 848,7
Justerat rörelseresultat	126,9	94,0	431,2	295,6
Avkastning på operativt kapital	18,2%	13,3%	15,6%	10,4%
Nettoskuld			1 067,8	1 450,5
Justerad EBITDA			605,5	461,2
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			1,8	3,1
Resultat före skatt			417,1	148,5
Finansiella kostnader			45,2	71,7
Förvärvskostnader			1,3	1,6
Omstruktureringskostnader			-	75,0
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan			-29,0	-
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader, omstruktureringskostnader & avveckling förmånsbaserad pensionsplan			434,6	296,8
Finansiella kostnader			45,2	71,7
Räntetäckningsgrad, ggr			9,6	4,1

Not 9: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2021	2020	2021	2020
Orderingång, motsvarande period fg år	918,3	1 140,7	3 480,2	4 168,4
Förändring orderingång, organisk	438,3	-243,6	1 352,8	-831,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-5,8	-29,9	-211,2	-116,2
Förändring orderingång, förväv	1,1	51,1	1,1	259,6
Orderingång	1 351,9	918,3	4 622,9	3 480,2
Ordertillväxt, organisk	47,7%	-21,4%	38,9%	-19,9%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-0,6%	-2,6%	-6,1%	-2,8%
Ordertillväxt, förväv	0,1%	4,5%	0,0%	6,2%
Ordertillväxt	47,2%	-19,5%	32,8%	-16,5%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	940,1	1 086,5	3 674,8	4 307,7
Förändring nettoomsättning, organisk	212,1	-169,5	547,5	-755,4
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-1,7	-33,2	-181,5	-122,6
Förändring nettoomsättning, förväv	1,0	56,3	1,0	245,1
Nettoomsättning	1 151,5	940,1	4 041,8	3 674,8
Försäljningstillväxt, organisk	22,6%	-15,6%	14,9%	-17,5%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-0,2%	-3,1%	-4,9%	-2,9%
Försäljningstillväxt, förväv	0,1%	5,2%	0,0%	5,7%
Försäljningstillväxt	22,5%	-13,5%	10,0%	-14,7%

Not 10: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fyra kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad och Finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 66-67 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2020.

Definitioner

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ OPERATIVT KAPITAL

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-MARGINAL

EBITA i procent av omsättningen.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-MARGINAL

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

JUSTERAD EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader samt avveckling av norsk förmånsbaserad pensionsplan.

JUSTERAD EBITA-MARGINAL

Justerad EBITA i procent av omsättningen.

JUSTERAD EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader samt avveckling av norsk förmånsbaserad pensionsplan.

JUSTERAD EBITDA-MARGINAL

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

JUSTERAT RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader samt avveckling av norsk förmånsbaserad pensionsplan.

JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

NETTOSKULD

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Nettoskuld dividerat med eget kapital

OPERATIVT KAPITAL

Eget kapital plus nettoskuld.

ORGANISK TILLVÄXT

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

RESULTAT PER AKTIE (FÖRE UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

RESULTAT PER AKTIE (EFTER UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

RÄNTETÄCKNINGSGRAD

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

SOLIDITET

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

VALUTANEUTRAL TILLVÄXT

Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

ÅRSGENOMSNIITT

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans.

Finansiell kalender

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag tisdag den 15 februari 2022 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring

SE: +46 8 5199 9383
UK: +44 33 3300 9035
US: +1 646 722 4957

För att delta i konferens via Internet

Konferensen kommer också att sändas via Internet. Besök vår webbplats för att delta i webbkonferensen.
www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast

FINANSIELL KALENDER

- Kvartalsrapport 1 22 april 2022
- Årsstämma 25 april 2022
- Kvartalsrapport 2 15 juli 2022
- Kvartalsrapport 3 24 oktober 2022
- Bokslutskommuniké 16 februari 2023

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 februari 2022 kl 08.00.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida
www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon: 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

En global koncern

Nederman är en av världens ledande utvecklare av produkter och lösningar för avancerad luftrening i krävande industriella miljöer. Vårt erbjudande omfattar enskilda produkter, kompletta lösningar, projektering, installation, driftsättning och service. Vi skyddar människor, miljö och produktion.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 200 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 60 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna med målsättning att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Idag är vi ledande inom utvecklingen av digitala produkter och lösningar för att säkerställa framtiden för våra kunder inom energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

Serviceförsäljning är ett prioriterat område. Under 2021 utgjorde försäljning av service och eftermarknad 18 procent av den totala omsättningen.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Under senare år har vi lagt mycket kraft på att med varumärkena NEO Monitors och Auburn FilterSense som bas utveckla ett helt nytt digitalt erbjudande, som skall säkra koncernens framtida positioner. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.