

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - mars 2025

Q1

Nederman

Stark ordergång

Kvartal 1, 2025

- Ordergången uppgick till 1 501 Mkr (1 519), motsvarande en valutaneutral minskning med 1,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 406 Mkr (1 397), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 0,0 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 142,5 Mkr (174,0), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,1 procent (12,5).
- Rörelseresultatet uppgick till 109,2 Mkr (146,6), vilket gav en rörelsemarginal på 7,8 procent (10,5).
- Resultat efter skatt uppgick till 59,2 Mkr (90,2).
- Resultat per aktie uppgick till 1,69 kr (2,57).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 15,3 Mkr (95,1).

“Tre av fyra divisioner uppvisade valutaneutral ordertillväxt.”

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sidan 2



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Bra ordertillväxt i tre av fyra divisioner

I en tilltagande marknadsosäkerhet fortsätter vi flytta fram våra positioner. I det första kvartalet redovisar vi en god orderingång i tre av fyra divisioner, nya investeringar i operationell effektivitet, ökad närvaro i strukturellt växande branscher och ett nytt mindre men strategiskt viktigt förvärv.

Efter en avvaktande inledning tilltog aktiviteten och jag kan summera en orderingång för det första kvartalet som det finns anledning att vara nöjd med i nuvarande alltmer osäkra marknadsklimat. Naturligtvis påverkas våra kunder av tullar och geopolitik, och därmed vår egen verksamhet, men vi fortsätter dra fördel av vår position som teknik- och marknadsledare inom ett segment med stor betydelse för allt fler branscher och samhällen världen över – industriell luftrening.

I det första kvartalet uppgick orderingången till 1 501 Mkr (1 519), en viss minskning, men där tre av fyra divisioner uppvisade hög valutaneutral ordertillväxt och två divisioner hade rekordstark orderingång. En lägre orderbok och låg aktivitet hos kunder i inledningen av 2025 medförde att omsättningen i det första kvartalet slutade på en oförändrad valutaneutral nivå, 1 406 Mkr (1 397). Bruttomarginalen uppgick till 40,4 procent (39,1) medan den justerade EBITA-marginalen uppgick till 10,1 procent (12,5). Jämförelsestörande poster om mer än 20 Mkr påverkade det första kvartalets resultat jämfört med motsvarande kvartal 2024. Resultatet för det första kvartalet 2024 innehöll en positiv engångseffekt från en dotterbolagslikvidation på 11 Mkr och det första kvartalet 2025 påverkades negativt av förvärvskostnader samt en snabb förstärkning av den svenska kronan mot samtliga valutor, primärt mot USD, det sistnämnda framförallt under de sista veckorna av innevarande kvartal.

Vi fortsätter söka efter nya verksamheter som kan komplettera och stärka vårt erbjudande. För att förvärv ska kunna ske krävs tydliga operationella synergier och att vi tillförs viktig teknisk expertis. Förvärvet i slutet av 2024 av danska Olicem har gjort att vi nu kan rulla ut ett komplett paket inom analys och rapportering av utsläpp, vilket blir allt viktigare för våra kunder. I mars förvärvade vi spanska Euro-Equip, som stärker vår position på gjuterimarknaden i den spansktalande delen av världen. Vi har redan samarbetat med bolaget i många år och vet vilken kunskap de besitter.

Genom förvärv och organisk expansion har vi genom åren byggt upp närvaro i viktiga industrier och marknader. Inte minst gäller detta vår enskilt största marknad, USA. Det känns tryggt att i nuvarande osäkra handelsklimat kunna konstatera att den övervägande delen av det vi säljer i USA, där försäljningen under 2024 uppgick till närmare 2 miljarder kronor, även är tillverkat i landet. Däremot är vi beredda på att nuvarande situation kan resultera i stigande kostnader i leverantörsledet, bland annat ser vi redan nu kraftigt stigande stålpriser i USA.

Detta medför högst sannolikt att även vi behöver höja våra priser, men variationen kommer vara stor mellan och inom divisionerna.

Det vi främst kan påverka är det vi själva gör, som att fortsätta investera i en effektivare produktion och logistik. I kvartalet tog vi i drift våra lagerrobotar i Thomasville i USA och i Helsingborg är nu produktion och lagerhantering i full drift i en ny, toppmodern anläggning. Dessutom råder hög aktivitet på det nya innovationscentret i Helsingborg med tillhörande testlabb och på våra 14 innovationshubbar runt om i världen. Jag ser nu fram emot att rulla ut ett allt starkare erbjudande för ren luft som med sitt höga teknikinnehåll ytterligare befäster vår roll som The Clean Air Company.

HÖG AKTIVITET I VÅRA DIVISIONER

Extraction & Filtration Technology noterade ett rekordkvartal i orderingång, inkluderat ett antal stora order, drivet av USA, och en fortsatt god tillväxt för serviceaffären. Process Technology började det nya året med lägre orderingång och försäljning men tar andelar i en utmanande marknad. Duct & Filter Technology drar fördel av sina satsningar på produktion och logistik och redovisade nya lyft i orderingång, försäljning och lönsamhet. Monitoring & Control Technology fortsatte att stärka sin orderbok globalt med ett rekordkvartal för orderingång och blir allt effektivare i sina projektleveranser med ökad lönsamhet som följd.

TILLTAGANDE OSÄKERHET

Även om utvecklingen i våra divisioner är övervägande positiv kvarstår risken att kunderna avvaktar med större investeringar i nuvarande osäkra makromiljö. Till detta kommer en tilltagande oro kring geo- och handelspolitik som kan leda till ökad protektionism på sikt. Nederman står dock starkt, inte minst sett till en bra orderbok, satsningar inom produktutveckling och förmågan att öka närvaron inom strukturellt växande industrier. Dessutom ger nuvarande situation oss ökad möjlighet att stärka marknadsandelarna. Trots osäkerhet kring utvecklingen de närmaste kvartalen är vi övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som marknadsledare.



Q1 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern ordergång, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024				
Nederman Extraction & Filtration Technology	684,1	615,7	10,7%	8,1%	2 604,7	2 673,1
Nederman Process Technology	343,6	485,7	-29,8%	-29,8%	1 559,3	1 417,2
Nederman Duct & Filter Technology	224,1	184,0	19,1%	19,1%	803,2	843,3
Nederman Monitoring & Control Technology	248,9	233,9	6,6%	5,8%	812,7	827,7
Totalt Nedermankoncernen	1 500,7	1 519,3	-1,8%	-3,0%	5 779,9	5 761,3

Omsättning, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024				
Nederman Extraction & Filtration Technology	635,1	636,2	-0,5%	-3,2%	2 645,6	2 644,5
Nederman Process Technology	354,3	392,3	-10,0%	-10,0%	1 656,8	1 618,8
Nederman Duct & Filter Technology	241,2	206,8	14,1%	14,1%	893,0	927,4
Nederman Monitoring & Control Technology	197,9	186,6	5,8%	4,6%	824,0	835,3
Eliminering	-22,7	-25,0			-119,5	-117,2
Totalt Nedermankoncernen	1 405,8	1 396,9	0,0%	-1,4%	5 899,9	5 908,8

Justerad EBITA, Mkr	1jan-31mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	73,7	103,1	351,6	322,2
Nederman Process Technology	24,1	31,5	182,3	174,9
Nederman Duct & Filter Technology	53,3	42,6	174,7	185,4
Nederman Monitoring & Control Technology	35,6	27,8	143,7	151,5
Övrigt - ofördelat	-44,2	-31,0	-144,7	-157,9
Totalt Nedermankoncernen	142,5	174,0	707,6	676,1

Justerad EBITA-marginal	1jan-31mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,6%	16,2%	13,3%	12,2%
Nederman Process Technology	6,8%	8,0%	11,0%	10,8%
Nederman Duct & Filter Technology	22,1%	20,6%	19,6%	20,0%
Nederman Monitoring & Control Technology	18,0%	14,9%	17,4%	18,1%
Totalt Nedermankoncernen	10,1%	12,5%	12,0%	11,4%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det första kvartalet ökade orderingen valutaneutralt med 10,7 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 0,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,6 procent (16,2).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Det första kvartalet blev divisionens starkaste någonsin vad gäller ordergång, främst drivet av ett nytt rekord i antal stora order och särskilt stark utveckling i Americas. Dessutom noterades tvåsiffrig tillväxt för service och en solid basaffär. Den starka ordergången har resulterat i en större orderbok som ger stöd för försäljningen kommande kvartal. Lönsamheten dämpades av färre medelstora order, som vanligtvis har högre marginaler i kombination med negativa valutaeffekter. Investeringar i produktion och logistik, bland annat i den nya anläggningen i Helsingborg kommer på sikt att resultera i en mer effektiv produktion och leveranskedja och därmed bidra positivt till lönsamheten.

Under kvartalet bokades tio stora order, betydligt fler än motsvarande kvartal 2024 och ett nytt rekord för ett enskilt kvartal. Åtta av dessa order togs i USA, i huvudsak inom svetssegmentet, varav en från en tillverkare av sjukhussängar. Dessutom togs två order inom trävaruindustrin från tillverkare av köks- och badrumsskåp, samt en stor order i försvarssektorn och en inom grön energi. I Brasilien togs en stor order inom läkemedelsindustrin och i Frankrike från en tillverkare av vindkraftsturbiner. Kvartalet präglades av fortsatt god ordergång globalt för lösningar inom strukturellt växande industrier som grön energi, avfallshantering, livsmedel och försvarssektorn.

EMEA uppvisade ett stabilt orderflöde under kvartalet, främst drivet av en solid basaffär med tillväxt inom produkter och en stark ordergång inom service. Den stora order som togs i Frankrike var i värde större än de fyra stora order som togs i EMEA motsvarande kvartal 2024. Flera order togs inom strukturellt växande industrier. I Storbritannien togs en order inom grön energi från en batteritillverkare samt en medelstor order i försvarssektorn. I Polen togs en order inom avfallshantering och i Norden inom livsmedel. I flera länder togs order inom datacenter.

Americas uppvisade stark ordertillväxt i kvartalet med ett nytt rekord i antalet stora order. Alla marknader utvecklades väl utom Mexiko. Två medelstora order togs i USA från en batteritillverkare. Efter tre kvartal med successivt förbättrad ordergång noterade APAC en viss avmattning, även om regionen visade tillväxt jämfört med motsvarande kvartal 2024. Australien fortsatte att utvecklas väl.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Flytten av produktion i Helsingborg slutfördes under kvartalet och anläggningen är nu i full drift.
- Divisionen har betydande närvaro med egen tillverkning i USA och en övervägande majoritet av materialet kommer från lokala leverantörer. Divisionen fortsätter dock att övervaka effekten av förändrade tullar.

Mkr	Not	2025	1jan-31mars 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12 mån
Extern ordergång		684,1	615,7	10,7%	8,1%	2 604,7	2 673,1
Omsättning	4	635,1	636,2	-0,5%	-3,2%	2 645,6	2 644,5
Justerad EBITA		73,7	103,1			351,6	322,2
Justerad EBITA-marginal		11,6%	16,2%			13,3%	12,2%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

I det första kvartalet minskade orderingsången valutaneutralt med 29,8 procent och omsättningen minskade valutaneutralt med 10,0 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 6,8 procent (8,0).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Att orderingsången minskade i kvartalet berodde främst på avsaknaden av order av betydande storlek. Motsvarande kvartal 2024 togs två sådana order. Rensat för detta var orderingsången i stort sett oförändrad, vilket i nuvarande svagare marknad indikerar att divisionen tar marknadsandelar. En lägre ingående orderbok jämfört med för ett år sedan och uppskjutna projektstarter gav lägre försäljning i kvartalet. Orderingsången inom service utvecklades starkt. En hög effektivitet i tillverkning och projektutförande gav stärkt bruttomarginal. En försämrad global konjunktur i spåren av osäkerhet kring geopolitik, handels hinder och privatkonsumtion bedöms leda till fortsatt avvaktande kunder och därmed dämpad orderingsång de närmaste kvartalen. Divisionens långsiktiga potential är samtidigt betydande där satsningar på nya segment och nya marknader bedöms ge god utdelning. I pipelinen finns även flera stora projekt som kan ge kraftfulla bidrag till orderboken.

Textilsegmentet präglades av fortsatt överkapacitet hos spinnerier, vilket dämpade efterfrågan på ny utrustning och därmed divisionens orderingsång. Bedömningen är att det kan ta upp till ett år innan marknaden åter är i balans, men de långsiktiga utsikterna är fortsatt positiva för divisionens marknadsledande erbjudande. Det innovativa och energieffektiva fläktsystem som lanserades 2023 fortsätter att dra till sig ett stort intresse hos kunder och bidrar till stärkta marknadsandelar. Inom angränsande non-woven uppvisar divisionen god tillväxt med ett flertal mindre order i kvartalet.

Inom segmentet gjuterier och smältverk gav den ökade marknadsosäkerheten lägre orderingsång i kvartalet. Samtidigt bidrar en stark underliggande hållbarhetstrend till långsiktigt ökad efterfrågan på divisionens lösningar, framför allt inom aluminiumåtervinning. De strategiska initiativen för att växa i Americas fortsätter där pipelinen fylls på med

nya intressanta projekt, men osäkerheten i marknaden gör att beslut om investeringar skjuts på framtiden. En del positiva signaler kan samtidigt noteras i vissa marknader, bland annat i Tyskland där stora offentliga satsningar planeras. I mars förvärvade divisionen det spanska bolaget Euro-Equip, som stärker divisionens position på gjuterimarknaden i den spansktalande delen av världen. Integration av verksamheten pågår och förvärvet förväntas bidra positivt till divisionens lönsamhet för resterande del av 2025.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade lägre orderingsång och försäljning i kvartalet. Divisionens projekt utgör ofta mindre delar av stora kapitalinvesteringar, vilket medför risk för dämpad efterfrågan vid ekonomisk osäkerhet. I nuvarande osäkra marknadsklimat har beslut om ett flertal större investeringsprojekt inom sektorer som energi och kemi skjutits på framtiden. De långsiktiga positiva utsikterna kvarstår samtidigt, där strategiska och hållbarhetsfokuserade investeringar inom bland annat gruvor och den petrokemiska industrin bedöms gynna efterfrågan.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Påbörjat arbetet med att integrera Euro-Equip.
- För närvarande är inte påverkan av nya tullar väsentlig för divisionens produktflöden, inkluderat produktflöden från divisionens egna produktionsanläggningar. Divisionen kommer att fortsätta övervaka utvecklingen.

Mkr	Not	2025	1jan-31mars 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12 mån
Extern orderingsång		343,6	485,7	-29,8%	-29,8%	1 559,3	1 417,2
Omsättning	4	354,3	392,3	-10,0%	-10,0%	1 656,8	1 618,8
Justerad EBITA		24,1	31,5			182,3	174,9
Justerad EBITA-marginal		6,8%	8,0%			11,0%	10,8%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det första kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 19,1 procent och omsättningen ökade valutaneutralt med 14,1 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 22,1 procent (20,6).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den starka orderingsgången drevs i första hand av Nordfab USA, med flera nya stora order från tillverkare av EV-batterier. Även Nordfab EMEA och Menardi uppvisade betydligt högre orderingsgång jämfört med motsvarande kvartal 2024. Den kraftigt förbättrade försäljningen i kvartalet drevs av tidigare stark orderingsgång och en fortsatt positiv utveckling av serviceaffären. Lönsamheten påverkades positivt av högre volymer samt förbättrade produktions- och lagerprocesser, ett resultat av tidigare betydande investeringar i bland annat anläggningen i Thomasville, USA.

USA står för den övervägande delen av divisionens försäljning, vilket omfattar såväl verksamheten inom rörsystem under varumärket Nordfab som den mindre verksamheten inom filterlösningar under varumärket Menardi. I kvartalet ökade Nordfabs orderingsgång och försäljning i USA kraftigt i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år. Stora order togs återigen från tillverkare av EV-batterier, spridda över fem olika projekt, med stöd av Nordfab Now, divisionens koncept för snabba och tillförlitliga leveranser från fabriken i Thomasville. Tidigare installerade lagerrobotar för ökad automatisering är nu i full drift och bidrar till ännu effektivare leveranser. Försäljningen av kanaler med hög belastning fortsatte att öka kraftigt i kvartalet. Den pågående utbyggnaden i Thomasville av tillverknings- och lagerkapacitet för detta segment har därför stor betydelse.

Även i EMEA ökade orderingsgången och försäljningen starkt i kvartalet, men i jämförelse med ett svagt motsvarande kvartal 2024. Såväl Centraleuropa som Storbritannien utvecklades väl. För att utveckla verksamheten i Frankrike och Spanien har nya säljare anställts.

APAC fortsätter att präglas av stora variationer i orderingsgång och försäljning mellan kvartalen. I det första kvartalet minskade såväl orderingsgången som försäljningen jämfört med motsvarande kvartal 2024, som då bland annat innehöll flera stora exportorder från kunder i Australien. I Australien togs en stor order från en kund inom återvinning samt en order för installation av kanalsystem för ett stort läkemedelsbolag. Nordfab Australia uppvisade ett lönsamt kvartal, medan Thailand påverkades negativt av omstrukturingskostnader. Den nya lasersvets som installerats i anläggningen i Thailand bidrar successivt till att höja produktkvaliteten för verksamheten i hela regionen, inklusive Australien.

Orderingsgången för Menardi, divisionens filterverksamhet, ökade kraftigt jämfört med motsvarande kvartal 2024. Ännu en stor order erhöles från en ståltilverkare i USA, efter tidigare stora order från andra tillverkare i sektorn, vilket indikerar högre aktivitet i stålindustrin framöver. Dessutom gav Menardis förmåga till snabba leveranser flera nya order i kvartalet.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Ny rekordstark orderingsgång för rörsystem till segmentet för EV-batteritillverkning.
- Påbörjat den 2 400 m² stora utbyggnaden av produktions- och lageranläggningen för rör med stora dimensioner i Thomasville. Inflyttning bedöms ske under det fjärde kvartalet 2025.
- För närvarande är påverkan från förändrade tullar väldigt begränsad eftersom den största delen av produktionen sker lokalt på samma marknader som bolagen verkar.

Mkr	Not	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12mån
		2025	2024				
Extern orderingsgång		224,1	184,0	19,1%	19,1%	803,2	843,3
Omsättning	4	241,2	206,8	14,1%	14,1%	893,0	927,4
Justerad EBITA		53,3	42,6			174,7	185,4
Justerad EBITA-marginal		22,1%	20,6%			19,6%	20,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmets

Nederman Monitoring & Control Technology

I det första kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 6,6 procent och omsättningen ökade valutaneutralt med 5,8 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,0 procent (14,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den starka orderingsgången i kvartalet innebar ett nytt rekord för ett enskilt kvartal. Utvecklingen var särskilt stark i Americas där samtliga affärsenheter uppvisade god tillväxt. Hög aktivitet och en stor orderbok bidrog till att även försäljningen ökade i kvartalet, med Auburn FilterSense i spetsen som levererade i linje med sin kapacitet, följt av NEO Monitors som börjar dra fördel av sina investeringar i ökad produktionskapacitet. Lönsamheten stärktes som en effekt av ökade volymer, bättre produktmix och högre marginaler i levererade kundprojekt. En fortsatt solid orderbok ger förutsättningar för god försäljningsutveckling även under kommande kvartal. Samtidigt finns tecken på viss försiktighet hos kunder som en effekt av den tilltagande geopolitiska osäkerheten.

Det i november förvärvade danska bolaget Olicem utvecklas väl, och har i samarbete med framför allt Gasmets byggt upp ett erbjudande inom utsläppsanalys som gett en pipeline av nya potentiella projekt. I kvartalet tecknade Olicem sitt första servicekontrakt. Strategin att växa inom serviceaffären och öka samarbetet mellan affärsenheterna utvecklas framgångsrikt, och resulterade i kvartalet i en betydande order till en kund i Schweiz inom Waste-to-energy (energiåtervinning ur avfall). I APAC drar divisionen fördel av sitt säljkontor i Singapore och det nya teknikcentret i Shanghai. Dessa etableringar bedöms kunna stärka verksamheten i hela regionen och öka antalet direktaffärer, i första hand för NEO Monitors men även Gasmets och Auburn FilterSense kommer att gynnas.

NEO Monitors har fortsatt att stärka samarbetet med såväl befintliga som nya kunder inom energisektorn i alla tre regioner, framför allt i Americas. I kvartalet togs även ett antal stora order i Kina, ett resultat av divisionens ökade fokus på direktförsäljning i landet, och flera viktiga order togs inom Waste-to-energy i Europa. Gasmets fortsatte befästa sin ledande position inom utsläppsanalys och var under kvartalet särskilt framgångsrika i EMEA, bland annat med en stor order i Frankrike.

Dessutom såldes Gasmets avancerade system för kontinuerlig emissionsövervakning till en anläggning för tillverkning av halvledare samt till en förbränningsanläggning i Singapore. I kvartalet togs en order i Sydafrika, den första i landet på lång tid. Auburn FilterSense tog flera order inom energiteknik och processindustrin i USA. En order togs från en tillverkare av asfalt, en ny industri för divisionen. För att växa i EMEA och APAC sker en revidering och uppdatering av Auburn FilterSense produktlinje med relevanta certifieringar. En första testfas har avslutats på testcentret i Helsingborg.

Bland regionerna ökade orderingsgången kraftigt i Americas, följt av viss tillväxt i EMEA. I APAC minskade orderingsgången främst beroende på timingen av stora order för Gasmets. Även sett till försäljning var Americas starkast, där samtliga affärsenheter uppvisade god tillväxt. I APAC ökade försäljningen tack vare NEO Monitors projekt men minskade i EMEA, i förhållande till starka jämförelsetal.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatta investeringar och aktiviteter för att öka produktionskapacitet för NEO Monitors.
- Fortsatta förberedelser för lanseringen av nästa generation Insight-produkter.
- Två av divisionens enheter har produktion i Europa och en enhet har produktion i USA. Divisionen avser inte göra några större förändringar i produktflöden men kommer fortsatt att övervaka utvecklingen och har beredskapsplaner på plats för att hantera förändringar i tullar. Det senare inkluderar inköp av specifika komponenter.
- Beslut togs att utöka produktionskapaciteten på divisionens anläggning i Boston, USA.

Mkr	Not	2025	1jan-31mars 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	apr-mars 12mån
Extern orderingsgång		248,9	233,9	6,6%	5,8%	812,7	827,7
Omsättning	4	197,9	186,6	5,8%	4,6%	824,0	835,3
Justerad EBITA		35,6	27,8			143,7	151,5
Justerad EBITA-marginal		18,0%	14,9%			17,4%	18,1%

Kvartal 1, 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 1 501 Mkr (1 519), motsvarande en valutaneutral minskning med 1,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 1 406 Mkr (1 397), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 0,0 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 142,5 Mkr (174,0). Justerad EBITA-marginal uppgick till 10,1 procent (12,5).

Rörelseresultatet uppgick till 109,2 Mkr (146,6), vilket gav en rörelsemarginal på 7,8 procent (10,5). Jämförelsestörande poster om mer än 20 Mkr påverkade det första kvartalets resultat jämfört med motsvarande kvartal 2024. Resultatet för det första kvartalet 2024 innehöll en positiv engångseffekt från en dotterbolagslikvidation på 11 Mkr och det första kvartalet 2025 påverkades negativt av förvärvskostnader samt en snabb förstärkning av den svenska kronan mot samtliga valutor, primärt mot USD, det sistnämnda framförallt under de sista veckorna av innevarande kvartal.

Resultat före skatt minskade till 81,0 Mkr (123,6). Resultat efter skatt uppgick till 59,2 Mkr (90,2), vilket gav ett resultat per aktie om 1,69 kr (2,57).

KASSAFLÖDE

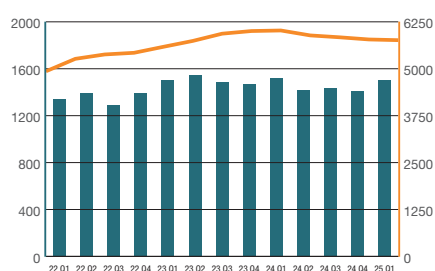
Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 15,3 Mkr (95,1) och periodens kassaflöde uppgick till -220,1 Mkr (-92,2).

Under det första kvartalet förelåg en rörelsekapitaluppbyggnad om sammanlagt 85,9 MKR (40,2). Den högre kapitaluppbyggnaden berodde huvudsakligen på en lägre andel erhållna förskottsbetalningar från kunder medan lagernivåer och kundfordringar sammanlagt låg på samma nivå.

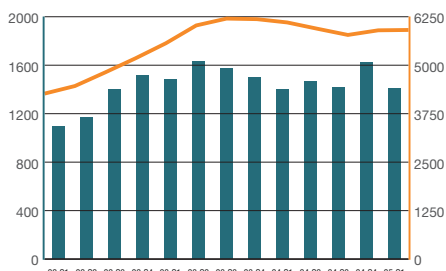
Kassaflödet från investeringsverksamheten var -211,0 Mkr (-51,3), där den största delen hänförde sig till förvärvet av Euro-Equip under mars månad. Förvärvet hade en total likvidpåverkan på -146,2 Mkr. Fortsatta investeringar i framförallt den nya anläggningen i Helsingborg samt hos Nordfab i USA innebar att kvartalet hade en investeringsnivå som översteg föregående år med 13,2 Mkr.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -24,4 Mkr (-136,0). Motsvarande kvartal föregående år var nettoamorteringarna på banklån och checkkrediter 113,5 Mkr, medan det inte har skett någon förändring under året. Leasingamorteringarna steg något i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år.

Orderingång, Mkr

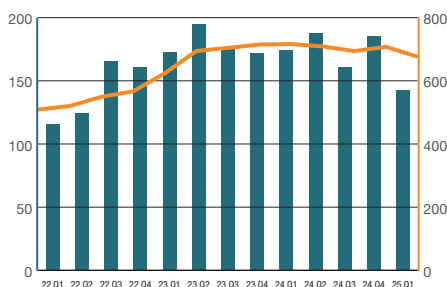


Omsättning, Mkr

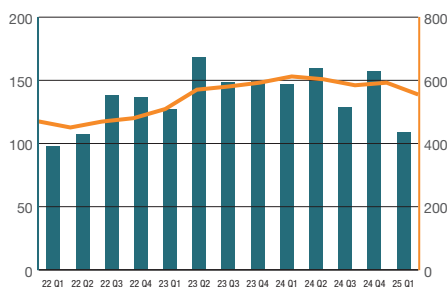


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

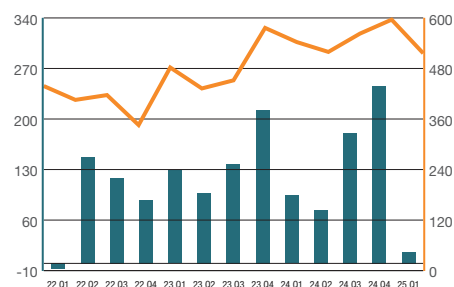
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Kvartal 1, 2025, fortsättning

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 63,6 Mkr (52,0), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 14,1 Mkr (13,7).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 570,9 Mkr i likvida medel och ytterligare 140,0 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 682,0 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 mars 2025 till 2 551,8 Mkr (2 582,3). Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 115 353.

Koncernens soliditet uppgick till 36,7 procent (39,1) per den 31 mars 2025. Nettoskuldsettingsgraden uppgick till 73,9 procent (51,4).

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 360 (2 381). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 492 (2 450).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 6,4 Mkr (5,2) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 29,7 Mkr (-14,6).

FÖRVÄRV

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 52,0 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 147,8 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär, där analys av förvärvade balansposter pågår.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Orderingång	1 500,7	1 519,3	5 779,9	5 761,3
Nettoomsättning	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8
Justerad EBITA	142,5	174,0	707,6	676,1
Justerad EBITA-marginal	10,1%	12,5%	12,0%	11,4%
Justerad EBITDA	185,3	212,1	869,9	843,1
Justerad EBITDA-marginal	13,2%	15,2%	14,7%	14,3%
Rörelseresultat	109,2	146,6	592,5	555,1
Rörelsemarginal	7,8%	10,5%	10,0%	9,4%
Justerat rörelseresultat	113,2	146,6	596,8	563,4
Justerad rörelsemarginal	8,1%	10,5%	10,1%	9,5%
Resultat före skatt	81,0	123,6	480,7	438,1
Resultat efter skatt	59,2	90,2	345,2	314,2
Resultat per aktie, Kr	1,69	2,57	9,83	8,95
Avkastning på eget kapital			13,6%	12,2%
Avkastning på operativt kapital			14,7%	13,5%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16			15,8%	14,3%
Nettoskuld			1 696,8	1 886,3
Nettoskuldsättningsgrad			62,4%	73,9%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,0	2,2
Räntetäckningsgrad, ggr			4,3	4,1

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Americas	611,2	575,3	2 262,6	2 298,5
EMEA	657,1	713,4	2 587,3	2 531,0
APAC	232,4	230,6	930,0	931,8
Totalt Nedermankoncernen	1 500,7	1 519,3	5 779,9	5 761,3

Extern nettoomsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Americas	596,9	561,4	2 326,7	2 362,2
EMEA	602,5	622,9	2 641,9	2 621,5
APAC	206,4	212,6	931,3	925,1
Totalt Nedermankoncernen	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8



Framtidsutsikter

Efterfrågan är fortsatt något dämpad, men vår basaffär, växande service och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Även om utvecklingen i våra divisioner för det mesta är positiv finns risk för att nuvarande väldigt osäkra marknadsmiljö fortsätter att påverka kunders investeringsbeslut under de närmaste kvartalen. Dessutom fortsätter den tilltagande geopolitiska osäkerheten att leda till ökad protektionism. Vi har en fortsatt god

orderbok och ett starkt erbjudande som gör att vi kommer kunna flytta fram positionerna även i denna utmanande makromiljö.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
		2025	2024		
Nettoomsättning	3,4	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8
Kostnad för sålda varor		-838,5	-850,4	-3 576,2	-3 564,3
Bruttoresultat		567,3	546,5	2 323,7	2 344,5
Försäljningskostnader		-289,5	-265,1	-1 139,9	-1 164,3
Administrationskostnader		-134,4	-122,6	-511,8	-523,6
Forsknings- och utvecklingskostnader		-26,2	-24,0	-99,1	-101,3
Omstruktureringskostnader		-	-	2,2	2,2
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-8,0	11,8	17,4	-2,4
Rörelseresultat		109,2	146,6	592,5	555,1
Finansiella intäkter och kostnader	5	-28,2	-23,0	-111,8	-117,0
Resultat före skatt		81,0	123,6	480,7	438,1
Skatt		-21,8	-33,4	-135,5	-123,9
Periodens resultat		59,2	90,2	345,2	314,2
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		59,4	90,2	345,2	314,4
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,2	-	-0,0	-0,2
Resultat per aktie		1,69	2,57	9,83	8,95
före utspädning (kr)		1,69	2,57	9,83	8,95
efter utspädning (kr)		1,69	2,57	9,83	8,95

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Periodens resultat	59,2	90,2	345,2	314,2
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-11,7	-11,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	2,4	2,4
	-	-	-9,3	-9,3
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-225,8	120,1	146,5	-199,4
	-225,8	120,1	146,5	-199,4
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-225,8	120,1	137,2	-208,7
Summa totalresultat för perioden	-166,6	210,3	482,4	105,5
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-166,4	210,3	482,4	105,7
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,2	-	-0,0	-0,2

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 mars 2025	31 mars 2024	31 dec 2024
Tillgångar				
Goodwill		2 232,5	2 079,3	2 209,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar		624,2	640,4	660,1
Materiella anläggningstillgångar		556,9	476,1	568,5
Nyttjanderätter		557,0	200,2	572,8
Långfristiga fordringar		22,3	8,4	21,1
Uppskjutna skattefordringar		165,8	139,2	155,7
Summa anläggningstillgångar		4 158,7	3 543,6	4 187,2
Varulager		903,6	930,7	869,3
Kundfordringar	6	705,9	826,8	782,9
Övriga kortfristiga fordringar	6	611,4	549,6	585,7
Likvida medel	6	570,9	748,2	825,2
Summa omsättningstillgångar		2 791,8	3 055,3	3 063,1
Summa tillgångar		6 950,5	6 598,9	7 250,3
Eget kapital		2 551,8	2 582,3	2 718,6
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 813,4	1 788,9	1 859,8
Långfristiga leasingkulder	6	473,0	129,3	483,7
Övriga långfristiga skulder	6	45,3	11,7	37,7
Avsättning till pensioner		41,0	32,6	42,3
Övriga avsättningar		33,1	35,3	34,9
Uppskjutna skatteskulder		104,8	122,7	114,6
Summa långfristiga skulder		2 510,6	2 120,5	2 573,0
Kortfristiga räntebärande skulder	6	29,7	44,1	32,4
Kortfristiga leasingkulder	6	100,1	80,7	103,8
Leverantörsskulder	6	413,1	491,4	457,0
Övriga kortfristiga skulder	6	1 272,5	1 210,5	1 293,0
Avsättningar		72,7	69,4	72,5
Summa kortfristiga skulder		1 888,1	1 896,1	1 958,7
Summa skulder		4 398,7	4 016,6	4 531,7
Summa eget kapital och skulder		6 950,5	6 598,9	7 250,3

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	31 mars 2025	31 mars 2024	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	2 718,6	2 372,0	2 372,0
Periodens resultat	59,2	90,2	345,2
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	-225,8	120,1	146,5
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	-9,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	-225,8	120,1	137,2
Summa totalresultat för perioden	-166,6	210,3	482,4
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-	-	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	-	-	1,9
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,2	-	1,0
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 551,8	2 582,3	2 718,6

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2025	1 jan-31 mars 2024	Helår 2024	apr-mars 12 mån
Rörelseresultat		109,2	146,6	592,5	555,1
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		72,1	65,5	273,1	279,7
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-2,8	-27,4	-22,4	2,2
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-38,9	-18,5	-111,4	-131,8
Betald skatt		-38,4	-30,9	-143,5	-151,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		101,2	135,3	588,3	554,2
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-85,9	-40,2	7,6	-38,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten		15,3	95,1	595,9	516,1
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-64,8	-51,8	-252,7	-265,7
Förvärv av rörelse		-146,2	0,5	-40,8	-187,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-211,0	-51,3	-293,5	-453,2
Utdelning		-	-	-138,7	-138,7
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-24,4	-136,0	-182,5	-70,9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-24,4	-136,0	-321,2	-209,6
Periodens kassaflöde		-220,1	-92,2	-18,8	-146,7
Likvida medel vid periodens början		825,2	815,2	815,2	748,2
Omräkningsdifferenser		-34,2	25,2	28,8	-30,6
Likvida medel vid periodens slut		570,9	748,2	825,2	570,9

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2024, sidan 85. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

EURO-EQUIP S.L.

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 52,0 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 147,8 Mkr. Förvärvets påverkan på likvida medel uppgick till 146,2 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär, där analys av förvärvade balansposter pågår.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern ordergång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	684,1	615,7	2 604,7	2 673,1
Nederman Process Technology	343,6	485,7	1 559,3	1 417,2
Nederman Duct & Filter Technology	224,1	184,0	803,2	843,3
Nederman Monitoring & Control Technology	248,9	233,9	812,7	827,7
Totalt Nedermankoncernen	1 500,7	1 519,3	5 779,9	5 761,3

Omsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	635,1	636,2	2 645,6	2 644,5
Nederman Process Technology	354,3	392,3	1 656,8	1 618,8
Nederman Duct & Filter Technology	241,2	206,8	893,0	927,4
Nederman Monitoring & Control Technology	197,9	186,6	824,0	835,3
Eliminering	-22,7	-25,0	-119,5	-117,2
Totalt Nedermankoncernen	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8

Justerad EBITA, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	73,7	103,1	351,6	322,2
Nederman Process Technology	24,1	31,5	182,3	174,9
Nederman Duct & Filter Technology	53,3	42,6	174,7	185,4
Nederman Monitoring & Control Technology	35,6	27,8	143,7	151,5
Övrigt - ofördelat	-44,2	-31,0	-144,7	-157,9
Totalt Nedermankoncernen	142,5	174,0	707,6	676,1

Justerad EBITA-marginal	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,6%	16,2%	13,3%	12,2%
Nederman Process Technology	6,8%	8,0%	11,0%	10,8%
Nederman Duct & Filter Technology	22,1%	20,6%	19,6%	20,0%
Nederman Monitoring & Control Technology	18,0%	14,9%	17,4%	18,1%
Totalt Nedermankoncernen	10,1%	12,5%	12,0%	11,4%

Not 4: Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	1jan-31mars2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	229,3	269,9	135,9	635,1
Nederman Process Technology	-	239,5	114,8	354,3
Nederman Duct & Filter Technology	226,8	13,6	0,8	241,2
Nederman Monitoring & Control Technology	138,3	25,1	34,5	197,9
Eliminering	-11,6	-9,6	-1,5	-22,7
Totalt Nedermankoncernen	582,8	538,5	284,5	1 405,8

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	1jan-31mars2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	222,7	275,5	138,0	636,2
Nederman Process Technology	-	262,1	130,2	392,3
Nederman Duct & Filter Technology	195,5	10,4	0,9	206,8
Nederman Monitoring & Control Technology	151,0	8,7	26,9	186,6
Eliminering	-10,4	-12,2	-2,4	-25,0
Totalt Nedermankoncernen	558,8	544,5	293,6	1 396,9

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Helåret2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	845,2	1 234,3	566,1	2 645,6
Nederman Process Technology	-	1 187,4	469,4	1 656,8
Nederman Duct & Filter Technology	828,8	60,3	3,9	893,0
Nederman Monitoring & Control Technology	638,4	57,1	128,5	824,0
Eliminering	-54,7	-57,1	-7,7	-119,5
Totalt Nedermankoncernen	2 257,7	2 482,0	1 160,2	5 899,9

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 10,06 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,26.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr				31 mars 2025
	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	705,9	705,9
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	310,3	310,3
Likvida medel	-	-	570,9	570,9
Summa	-	-	1 587,1	1 587,1
Banklån	-	-	1 843,1	1 843,1
Övriga långfristiga skulder	39,8	-	5,5	45,3
Leasingskulder	-	-	573,1	573,1
Leverantörsskulder	-	-	413,1	413,1
Övriga kortfristiga skulder	14,4	-	1 066,5	1 080,9
Summa	54,2	-	3 901,3	3 955,5

Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 23 för definitioner.

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2025	2024	2024	12 mån
Rörelseresultat	109,2	146,6	592,5	555,1
Förvärvskostnader	4,0	-	6,5	10,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-2,2	-2,2
Justerat rörelseresultat	113,2	146,6	596,8	563,4
Justerat rörelseresultat	113,2	146,6	596,8	563,4
Nettoomsättning	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8
Justerad rörelsemarginal	8,1%	10,5%	10,1%	9,5%
Rörelseresultat	109,2	146,6	592,5	555,1
Avskrivningar på immateriella tillgångar	29,3	27,4	110,8	112,7
Förvärvskostnader	4,0	-	6,5	10,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-2,2	-2,2
Justerad EBITA	142,5	174,0	707,6	676,1
Justerad EBITA	142,5	174,0	707,6	676,1
Nettoomsättning	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8
Justerad EBITA-marginal	10,1%	12,5%	12,0%	11,4%
Rörelseresultat	109,2	146,6	592,5	555,1
Avskrivningar	72,1	65,5	273,1	279,7
EBITDA	181,3	212,1	865,6	834,8

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2024	apr-mars 12 mån
	2025	2024		
EBITDA	181,3	212,1	865,6	834,8
Förvärvskostnader	4,0	-	6,5	10,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-2,2	-2,2
Justerad EBITDA	185,3	212,1	869,9	843,1
Justerad EBITDA	185,3	212,1	869,9	843,1
Nettoomsättning	1 405,8	1 396,9	5 899,9	5 908,8
Justerad EBITDA-marginal	13,2%	15,2%	14,7%	14,3%
Utgående eget kapital periodens slut			2 718,6	2 551,8
Balansomslutning			7 250,3	6 950,5
Soliditet			37,5%	36,7%
Likvida medel			825,2	570,9
Långfristiga räntebärande skulder			1 859,8	1 813,4
Långfristig leasingskuld			483,7	473,0
Avsättning till pensioner			42,3	41,0
Kortfristiga räntebärande skulder			32,4	29,7
Kortfristig leasingskuld			103,8	100,1
Nettoskuld			1 696,8	1 886,3
Nettoskuld			1 696,8	1 886,3
Utgående eget kapital periodens slut			2 718,6	2 551,8
Nettoskudsättningsgrad			62,4%	73,9%
Ingående eget kapital periodens början			2 372,0	2 582,3
Utgående eget kapital periodens slut			2 718,6	2 551,8
Genomsnittligt eget kapital			2 545,3	2 567,1
Periodens resultat			345,2	314,2
Avkastning på eget kapital			13,6%	12,2%
Genomsnittligt eget kapital			2 545,3	2 567,1
Ingående nettoskuld periodens början			1 332,4	1 327,4
Utgående nettoskuld periodens slut			1 696,8	1 886,3
Genomsnittlig nettoskuld			1 514,6	1 606,9
Genomsnittligt operativt kapital			4 059,9	4 174,0
Justerat rörelseresultat			596,8	563,4
Avkastning på operativt kapital			14,7%	13,5%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16			1 121,1	1 215,4
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16			3 474,7	2 576,1
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16			580,2	543,5
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16			15,8%	14,3%
Nettoskuld			1 696,8	1 886,3
Justerad EBITDA			869,9	843,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,0	2,2
Resultat före skatt			480,7	438,1
Finansiella kostnader			148,0	144,9
Förvärvskostnader			6,5	10,5
Omstruktureringskostnader			-2,2	-2,2
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader			633,0	591,3
Finansiella kostnader			148,0	144,9
Räntetäckningsgrad, ggr			4,3	4,1

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1jan-31mars		Helår 2024
	2025	2024	
Orderingång, motsvarande period fg år	1 519,3	1 504,5	6 004,6
Förändring orderingång, organisk	-46,0	-14,4	-271,5
Förändring orderingång, valutaeffekter	9,6	2,6	-24,4
Förändring orderingång, förväv	17,8	26,6	71,3
Orderingång	1 500,7	1 519,3	5 779,9
Ordertillväxt, organisk	-3,0%	-1,0%	-4,5%
Ordertillväxt, valutaeffekter	0,6%	0,2%	-0,4%
Ordertillväxt, förväv	1,2%	1,8%	1,2%
Ordertillväxt	-1,2%	1,0%	-3,7%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 396,9	1 482,0	6 187,8
Förändring nettoomsättning, organisk	-19,2	-103,4	-317,7
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	8,6	0,1	-37,2
Förändring nettoomsättning, förväv	19,5	18,2	67,0
Nettoomsättning	1 405,8	1 396,9	5 899,9
Försäljningstillväxt, organisk	-1,4%	-6,9%	-5,1%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	0,6%	0,0%	-0,7%
Försäljningstillväxt, förväv	1,4%	1,2%	1,1%
Försäljningstillväxt	0,6%	-5,7%	-4,7%

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 68-69 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2024.

Not 10: Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jan-31mars		Helår 2024	apr-mars 12mån
	2025	2024		
Nettoomsättning	6,4	5,2	29,6	30,8
Administrationskostnader	-54,4	-50,8	-199,8	-203,4
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-0,1	-0,1	-
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	-4,8	0,5	3,1	-2,2
Rörelseresultat	-52,8	-45,2	-167,2	-174,8
Resultat från andelar i dotterbolag	81,5	26,2	478,2	533,5
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-9,6	-0,3	-58,4	-67,7
Resultat efter finansiella poster	19,1	-19,3	252,6	291,0
Bokslutsdispositioner	-	-	139,8	139,8
Resultat före skatt	19,1	-19,3	392,4	430,8
Skatt	10,6	4,7	10,5	16,4
Periodens resultat	29,7	-14,6	402,9	447,2

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jan-31mars		Helår 2024	apr-mars 12mån
	2025	2024		
Periodens resultat	29,7	-14,6	402,9	447,2
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	29,7	-14,6	402,9	447,2

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2025	31 mars 2024	31 dec 2024
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 449,8	2 410,6	2 431,8
Summa omsättningstillgångar	117,9	240,2	291,4
Summa tillgångar	2 567,7	2 650,8	2 723,2
Eget kapital	1 192,8	882,4	1 163,1
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 081,4	1 089,7	1 081,4
Summa kortfristiga skulder	293,5	678,7	478,7
Summa skulder	1 374,9	1 768,4	1 560,1
Summa eget kapital och skulder	2 567,7	2 650,8	2 723,2

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2025	31 mars 2024	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	1 163,1	897,0	897,0
Periodens resultat	29,7	-14,6	402,9
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	29,7	-14,6	402,9
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-	-	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	-	-	1,9
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 192,8	882,4	1 163,1

Not 1: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 mars 2025	31 mars 2024	31 dec 2024
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	132,0	158,8	167,1

Helsingborg den 25 april 2025

Styrelsen

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierare.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierare.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen	
Justerad EBITDA/ Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelsemarginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen	
Kapitalomsättningshastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/ Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, fredagen den 25 april 2025 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

conference.inderes.com/teleconference/?id=50051582

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q1-report-2025

FINANSIELL KALENDER

- | | | |
|---------------------|------------------|-----------|
| • Årsstämma | 29 april 2025 | kl. 16.00 |
| • Kvartalsrapport 2 | 15 juli 2025 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 3 | 23 oktober 2025 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 4 | 12 februari 2026 | kl. 08.00 |

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 april kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



YouTube

Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.