

Q3 The Clean Air Company

Delårsrapport

Januari - september 2021



Fortsatt solid utveckling

Kvartal 3, 2021

- Orderingsången uppgick till 1 178 Mkr (827), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 45,1 procent jämfört med samma period föregående år. I jämförelse med motsvarande kvartal 2019 ökade orderingsången valutaneutralt med 35,8 procent.
- Omsättningen uppgick till 1 046 Mkr (826), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 28,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 119,3 Mkr (63,3), vilket gav en rörelsemarginal på 11,4 procent (7,7).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 119,5 Mkr (63,5), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 11,4 procent (7,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 81,0 Mkr (31,5).
- Resultat per aktie uppgick till 2,31 kr (0,90).

Januari - september, 2021

- Orderingsången uppgick till 3 271 Mkr (2 562), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 35,7 procent jämfört med samma period föregående år. I jämförelse med motsvarande period 2019 ökade orderingsången valutaneutralt med 18,0 procent.
- Omsättningen uppgick till 2 890 Mkr (2 735), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 12,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 332,8 Mkr (125,2), vilket gav en rörelsemarginal på 11,5 procent (4,6).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 304,3 Mkr (201,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 10,5 procent (7,4).
- Resultat efter skatt uppgick till 220,9 Mkr (55,3).
- Resultat per aktie uppgick till 6,29 kr (1,58).



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Stärkt lönsamhet och hög ordertillväxt

Nederman fortsätter att utvecklas starkt. Under det tredje kvartalet uppgick koncernens justerade rörelseresultat till 119,5 Mkr (63,5) vilket motsvarar en justerad rörelsemarginal om 11,4 procent (7,7). Samtliga divisioner bidrog till förbättringen. Vi går in i årets sista kvartal med optimism men ser samtidigt fortsatta risker för påverkan från höga materialpriser och störningar i försörjningskedjan.

Den starka trenden i ordergång och omsättning fortsatte under årets tredje kvartal. Ordergången uppvisade en organisk tillväxt om 45,1 procent jämfört med motsvarande kvartal 2020 och var även betydligt högre än samma period 2019, då våra marknader senast befann sig i "normalläge". Dessutom stärktes lönsamheten under kvartalet. Högre försäljningsvolym, effektiva processer och en fortsatt framgångsrik uttrullning av vårt digitala erbjudande är några faktorer som bidrog till att vi kunde notera den högsta justerade rörelsemarginalen för ett enskilt kvartal sedan 2008, trots motvind i form av höga råvaru- och transportpriser och störningar i försörjningskedjan. Jag kan konstatera att våra satsningar har gjort Nederman till ett helt annat företag idag än för några år sedan. Vi är världsledande inom industriell luftrening och driver utvecklingen i ett högt tempo. Under tredje kvartalet uppdaterade vi exempelvis våra mobila damm- och röktsugare med banbrytande nanofibertechnik och fortsatte att öka andelen Insight-abonnemang, vilket bidrar till att framtidssäkra kundernas produktion. Ett högt kassaflöde och en stark balansräkning ger oss dessutom goda förutsättningar för fortsatt offensiva satsningar i tillväxtfrämjande aktiviteter.

Samtidigt tvingas jag konstatera att världsekonomin och många av våra marknader befinner sig i obalans. Råvarupriser ligger på historiskt höga nivåer, det råder akut komponentbrist och logistikproblem leder till störningar i leveranskedjorna. Vi har varit framgångsrika att hantera det som ligger inom vår kontroll men är medvetna om att vi kan påverkas i en större grad på sikt.

STARK UTVECKLING I VÅRA DIVISIONER

Uppdämda investeringsbehov och växande optimism gav fortsatt hög aktivitet hos våra kunder. Dessutom efterfrågades fler projekt, även lite större sådana. Nederman Process Technology uppvisade en kraftfull förbättring av ordergången, främst inom fiber- och textilsegmentet, och har börjat leverera på flera av de projekt som erhöles i början av året. Jag kan också glädja mig åt en fortsatt stark tillväxt för vår största division, Nederman Extraction & Filtration Technology. Deras bas av produktförsäljning är ofta en bra indikator på den underliggande marknadsaktiviteten.

Lönsamheten utvecklades starkt i samtliga divisioner. Nederman Monitoring & Control Technology redovisade på nytt en justerad ebita-marginal över 20 procent och fick detta kvartal sällskap av Nederman Duct & Filter Technology, med en ebita-marginal på 20,2 procent. Dessutom noterade Nederman Extraction & Filtration Technology en ebita-marginal på strax under 20 procent för andra kvartalet i rad. Kostnadseffektiva processer, framgångsrik prissättning kombinerat med fullt fokus på våra ledande digitala lösningar har möjliggjort de höga lönsamhetsnivåerna.

FORTSATT POSITIVA UTSIKTER

Vår försiktiga optimism kvarstår. Även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv finns risken att problemen inom försörjningskedjan och de höga priserna på material och transporter påverkar kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer, såväl som vår egen produktion och leveransförmåga. Samtidigt stärks den långsiktiga potentialen i vår bransch. I en värld där insikten ökar om vilka skador dålig luft tillför människor världen över, bland annat uppmärksammat i en ny omfattande rapport från WHO, är det av största vikt att Nederman fortsätter växa med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening och forma framtiden för ren luft. Det är helt enkelt vårt största bidrag till en mer hållbar värld. Jag ser fram emot vår konferens Grönt uppvaknande i Stockholm den 9 november då vi tillsammans med forskare, politiker och representanter från näringslivet ska diskutera hur vi gemensamt kan hitta lösningar för att säkra den luft som vi andas nu och i framtiden.



Q3 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervju på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och damm samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Externordergång, Mkr	1jul-30sep		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020			2021	2020				
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	464,0	359,5	30,9%	30,9%	1 370,1	1 138,8	26,3%	26,3%	1 589,2	1 820,5
NedermanProcessTechnology	435,9	232,8	91,1%	91,1%	1 139,2	744,4	63,9%	63,9%	992,7	1 387,5
NedermanDuct&FilterTechnology	141,7	92,1	59,8%	59,8%	366,3	301,4	33,7%	33,7%	402,6	467,5
NedermanMonitoring&ControlTechnology	136,3	142,9	-3,4%	-3,4%	395,4	377,3	10,1%	10,1%	495,7	513,8
TotaltNedermankoncernen	1 177,9	827,3	45,1%	45,1%	3 271,0	2 561,9	35,7%	35,7%	3 480,2	4 189,3

Omsättning, Mkr	1jul-30sep		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020			2021	2020				
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	441,3	356,5	24,5%	24,5%	1 281,3	1 211,8	11,0%	11,0%	1 648,8	1 718,3
NedermanProcessTechnology	361,4	266,1	39,2%	39,2%	894,0	874,8	9,5%	9,5%	1 136,8	1 156,0
NedermanDuct&FilterTechnology	143,3	105,7	39,2%	39,2%	403,0	352,2	25,5%	25,5%	457,9	508,7
NedermanMonitoring&ControlTechnology	123,1	115,3	6,0%	6,0%	381,5	354,8	12,6%	12,6%	506,9	533,6
Eliminering	-23,6	-17,8			-69,5	-58,9			-75,6	-86,2
TotaltNedermankoncernen	1 045,5	825,8	28,3%	28,3%	2 890,3	2 734,7	12,3%	12,3%	3 674,8	3 830,4

JusteradEBITA, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	81,5	48,6	226,6	156,1	221,7	292,2
NedermanProcessTechnology	19,5	14,0	27,9	49,0	58,1	37,0
NedermanDuct&FilterTechnology	29,0	14,4	79,6	43,1	63,9	100,4
NedermanMonitoring&ControlTechnology	26,2	22,4	79,6	60,5	94,6	113,7
Övrigt-ofördelat	-19,8	-20,6	-63,0	-62,1	-86,0	-86,9
TotaltNedermankoncernen	136,4	78,8	350,7	246,6	352,3	456,4

JusteradEBITA-marginal	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	18,5%	13,6%	17,7%	12,9%	13,4%	17,0%
NedermanProcessTechnology	5,4%	5,3%	3,1%	5,6%	5,1%	3,2%
NedermanDuct&FilterTechnology	20,2%	13,6%	19,8%	12,2%	14,0%	19,7%
NedermanMonitoring&ControlTechnology	21,3%	19,4%	20,9%	17,1%	18,7%	21,3%
TotaltNedermankoncernen	13,0%	9,5%	12,1%	9,0%	9,6%	11,9%

OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärke: Nederman

Nederman Extraction & Filtration Technology

Divisionen fortsatte att utvecklas starkt. Organiskt ökade omsättningen med 24,5 procent och orderingsgången med 30,9 procent, jämfört med motsvarande kvartal 2020. Samtliga regioner och försäljningsområden visade tillväxt. Högre försäljningsvolymen bidrog till att den justerade ebita-marginalen stärktes till 18,5 procent (13,6). Tre stora order bokades i kvartalet.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionen är Nedermans största verksamhet med cirka 45 procent av koncernens försäljning. Den starka tillväxten i det tredje kvartalet drevs av ökad efterfrågan på samtliga marknader. Divisionen har samtidigt varit framgångsrik i att hantera den kraftiga prisuppgången på material.

I EMEA, som är divisionens största marknad, omfattade tillväxten i stort sett hela regionen. Polen och Nederländerna utmärkte sig lite extra efter stora order, i Polen från en tillverkare av komponenter till elbilar och i Nederländerna från en tillverkare av tätningsmedel, lim och polyuretanskum. Försäljningen av lösningar utvecklades starkt i regionen, både för medelstora och stora system. Även produktförsäljningen uppvisade god tillväxt. Divisionens partner- och distributörsnätverk bidrog också till den positiva utvecklingen under kvartalet.

Americas uppvisade solid tillväxt på alla marknader med USA i täten, bland annat drivet av en större order från träindustrin samt flertalet medelstora order från olika industrier. Alla delar av försäljningen ökade med lösningar i täten. Service och eftermarknad fortsatte att utvecklas väl under kvartalet med höga tillväxttal.

I APAC dämpades efterfrågan på flera marknader av covid-19-pandemin, men regionen som helhet uppvisade ändå god tillväxt under kvar-

talet. En orsak är en fortsatt stark utveckling i Australien. Det är framför allt produktförsäljningen som driver tillväxten i regionen medan större projekt inom lösningar fortfarande är sällsynta.

VIKTIGA AKTIVITETER

Digitaliseringen blir allt viktigare i divisionens försäljning. Under kvartalet såldes mångdubbelt fler Nederman Insight-abonnemang än motsvarande kvartal 2020, varav över hälften med serviceavtal.

Ett förbättrat användargränssnitt för FlexVAC lanserades. Detta kommer att förbättra kundupplevelsen och underlätta underhållet i alla allmänna dammapplikationer där det används.

Nya FlexPak DX Flameless lanserades, och ska användas i inomhusapplikationer för organiskt brännbart damm för ett stort antal industrier.

En del av den starka lönsamheten förklaras av den höga effektiviteten i divisionens fabriker, vilket gör det möjligt att möta den för närvarande starka efterfrågan på stora och medelstora stationära filter.

Materialpriserna låg på en fortsatt hög nivå, framför allt i stålportföljen. Under kvartalet har priserna till kund justerats av denna anledning.

Mkr	Not	1jul-30sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår	
		2021	2020			2021	2020			2020	okt-sep 12mån
Externorderingsgång		464,0	359,5	30,9%	30,9%	1 370,1	1 138,8	26,3%	26,3%	1 589,2	1 820,5
Omsättning	3	441,3	356,5	24,5%	24,5%	1 281,3	1 211,8	11,0%	11,0%	1 648,8	1 718,3
JusteradEBITA		81,5	48,6			226,6	156,1			221,7	292,2
JusteradEBITA-marginal		18,5%	13,6%			17,7%	12,9%			13,4%	17,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

Divisionen fortsätter sin återhämtning. Jämfört med tredje kvartalet 2020 ökade orderingen organiskt med 91,1 procent till 436 Mkr (233) och den externa orderboken har nu ökat med 252 Mkr sedan årsskiftet. Lönsamheten dämpades däremot av högre transport- och materialkostnader samt av att den största andelen av försäljningen kom från segment med lägre marginaler.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens order är ofta integrerade i stora, komplexa investeringsprojekt med långa löptider från beslut till genomförande. De senaste kvartalets starka ordergång börjar nu successivt resultera i ökad försäljning. Samtidigt fortsätter serviceaffären att utvecklas positivt med ett kontinuerligt ökat intresse för digital utrustning för övervakning och kontroll.

Kassaflödet fortsätter att vara starkt, drivet av förskottsbetalningar för bokade projekt samt divisionens systematiska arbete med att minska rörelsekapitalet. Rörelsekapitalet var i slutet av årets andra och tredje kvartal -23 Mkr, det vill säga positivt, respektive 3 Mkr. Huruvida dessa mycket låga nivåer kan bibehållas återstår att se, men rörelsekapitalet för divisionen är vanligtvis betydligt lägre i jämförelse med de andra divisionerna inom Nedermankoncernen.

Textil- och fibersegmentet fortsatte att utvecklas starkt och har under 2021 mer än fördubblat orderingen jämfört med motsvarande period 2020. Indien uppvisade en särskilt positiv utveckling i kvartalet, drivet av bland annat internationella köpare av garn som letar alternativ till kinesiska leverantörer. Ett extra skift har adderats till divisionens lokala tillverkning för att kunna möta efterfrågan. Samtidigt ökar aktivitetsnivåerna även i Kina, men den lokala priskonkurrensen är betydande. Service fortsatte att utvecklas starkt. Divisionens eftermarknads- och digitaliseringsinitiativ Digi7 och IoT bidrar till ökad aktivitet. Prispressen ökar vikten av att öka fokus på service där marginalerna är högre. Samtidigt fortsätter genomförande av projekt att försvåras, bland annat som ett resultat av ökade kostnader för material och frakter samt färre fraktalternativ.

I segmentet gjuterier och smältverk medför en stark hållbarhetstrend ökad efterfrågan på aluminium och tillhörande aluminiumåtervinning, vilket ger en fortsatt växande pipeline för divisionens projekt inom återvinningsindustrin i Europa. Under kvartalet erhöles en större order med ett tioårigt servicekontrakt för digital övervakning av uppkopplade system. Diskussioner förs även med andra kunder kring liknande servicekontrakt baserat på divisionens digitala övervakningsteknologier. Även detta segment påverkas av stigande råvarupriser och störningar i försörjningskedjan.

Segmentet för specialfilter och processutrustning är den mest cykliska och består ofta av stora och väldigt komplexa projekt. Efter några svaga kvartal bokades flera stora projekt i det tredje kvartalet och det finns dessutom en stark pipeline. Under kvartalet lanserades "MikroPul Solutions Lab", som ger kunderna möjlighet att hantera de svåraste gasrengörings- och materialåtervinningsproblemen.

VIKTIGA AKTIVITETER

Den förkonstruerade lösningen "MikroPul PE" lanserades, en modulär och kostnadskonkurrenskraftig lösning för standardapplikationer.

Utmaningarna i försörjnings- och logistikkedjan kvarstår. Detta påverkar både divisionens försäljning, eftersom kunderna avvaktar med sina leveranser, och kostnaderna i projekten. Divisionen för en kontinuerlig dialog med sina kunder för att kompensera för stigande kostnader i leverantörsledet.

Mkr	Not	1 jul-30 sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår	
		2021	2020			2021	2020			2020	okt-sep 12 mån
Externordergång		435,9	232,8	91,1%	91,1%	1 139,2	744,4	63,9%	63,9%	992,7	1 387,5
Omsättning	3	361,4	266,1	39,2%	39,2%	894,0	874,8	9,5%	9,5%	1 136,8	1 156,0
Justerad EBITA		19,5	14,0			27,9	49,0			58,1	37,0
Justerad EBITA-marginal		5,4%	5,3%			3,1%	5,6%			5,1%	3,2%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

Divisionen uppvisade åter starka siffror. Ordergången låg på den högsta nivån i divisionens historia, med en organisk tillväxt om 59,8 procent jämfört med motsvarande kvartal 2020. Även omsättningen utvecklades relativt starkt. Den justerade ebita-marginalen ökade till 20,2 procent (13,6), bland annat ett resultat av framgångsrik hantering av höga råmaterialkostnader.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens tillväxt drevs av en fortsatt återhämtning på samtliga marknader, med undantag av divisionens minsta bolag i Thailand som fortfarande är påverkat av covid-19-pandemin. Dessutom påverkades utvecklingen positivt av framgångsrika prisökningsaktiviteter. USA står för en stor del av divisionens försäljning men den geografiska expansionen tilltar kontinuerligt.

Nordfab, som säljer olika typer av rörsystem, fortsatte att utvecklas väl under kvartalet där prishöjningar hade en tydlig påverkan på tillväxten. Försäljningen var stark i samtliga regioner med undantag av USA där den tidigare kraftfulla återhämtningen i mellanstora installationer mattats av något efter att projekt som tidigare under pandemin skjutils upp aktiverats under första halvan av 2021.

Europa uppvisade åter en ny rekordnivå i ordergång, drivet av både tillströmning av nya kunder och högre genomsnittlig ordervolym från befintliga kunder.

Menardi, som säljer divisionens filterlösningar, noterade en stark utveckling av ordergången i USA. En orsak till utvecklingen är en framgångsrik hantering av den utmanande råvaruförsörjningen, där leveranstider och priser på filtermedia ökat kraftigt. Flera betydande order erhöles i traditionellt starka segment som metall, energi och olja/gas. Även inom livsmedelsindustrin togs flera order som ett resultat av dedikerade försäljningsinsatser inom segmentet.

VIKTIGA AKTIVITETER

Vid USA:s största träbearbetningsmessa, AWFS, utsågs divisionens nya interaktiva 3D-verktyg, QFV, till den mest visionära nya mjukvaruprodukten i branschen. QFV effektiviserar konstruktion och installation av rörsystem och minskar ledtider. Lansering i Europa och Asien planeras till årsskiftet.

Divisionen har fortsatt att hantera de höga stålpriserna. Proaktiva prishöjningar och säkrade leveranser har påverkat divisionens marginaler positivt även i detta kvartal.

Tillgänglighet på viktiga råvaror samt transportkostnader är fortfarande stora orosmoln och kräver högsta prioritet från organisationen.

Mkr	Not	1jul-30sep		Valutaneutral	Organisk	1jan-30sep		Valutaneutral	Organisk	Helår	okt-sep
		2021	2020	tillväxt	tillväxt	2021	2020	tillväxt	tillväxt	2020	12mån
Externordergång		141,7	92,1	59,8%	59,8%	366,3	301,4	33,7%	33,7%	402,6	467,5
Omsättning	3	143,3	105,7	39,2%	39,2%	403,0	352,2	25,5%	25,5%	457,9	508,7
JusteradEBITA		29,0	14,4			79,6	43,1			63,9	100,4
JusteradEBITA-marginal		20,2%	13,6%			19,8%	12,2%			14,0%	19,7%

OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och damm samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmot

Nederman Monitoring & Control Technology

Divisionen utvecklades stabilt under kvartalet. Orderingsgången minskade något jämfört med ett mycket starkt föregående kvartal och jämfört med motsvarande kvartal 2020, där en enskild order på 20 Mkr bokades. Däremot ökade omsättningen organiskt med 6,0 procent jämfört med motsvarande kvartal 2020 och den justerade ebita-marginalen uppgick till 21,3 procent (19,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Aktivitetsnivåerna på marknaderna har normaliserats och samtidigt anpassat sig alltmer till digitala kanaler, vilket långsiktigt gynnar divisionens digitala erbjudande. Under kvartalet låg fokus åter på digitala säljprocesser på viktiga marknader där kunderna är aktiva och beredda att investera.

I EMEA ökade försäljningen jämfört med såväl föregående kvartal som motsvarande kvartal 2020. Däremot minskade orderingsgången, främst beroende på starka jämförelsesiffror. På de flesta marknader lättar nu de restriktioner som tidigare dämpat divisionens säljaktiviteter, vilket bland annat innebär att aktiviteterna inom processkontroll börjar öka igen. Divisionens utsläppsrelaterade verksamhet fortsatte att växa i kvartalet.

I APAC noterades en minskning av försäljningen efter försenade leveranser för några större order. Däremot fortsatte orderingsgången att utvecklas väl under kvartalet. Det är framför allt Kina som driver tillväxten i regionen. Landets snabba återhämtning från pandemin påverkar divisionens försäljningssiffror för hela regionen positivt.

I Americas påverkade störningar i leveranskedjan försäljningen negativt, men denna var trots detta högre än motsvarande kvartal 2020. Orderingsgången var fortsatt stark vilket reflekterar en högre aktivitetsnivå bland kunderna i regionen. Regionen har återhämtat sig snabbare än Europa och befinner sig nu i ett marknads läge som är i det närmaste opåverkat av pandemin.

VIKTIGA AKTIVITETER

Auburn FilterSense säkrade ett kontrakt för leverans av 250 partikelutsläppsmonitorer till en av världens ledande livsmedelsproducenter. Sensorerna ska kontrollera partikelutsläpp till atmosfären från pulverbehandlingsfilter och dammuppsamlingssystem. Praktiskt taget inget underhåll behövs.

Divisionens digitala showroom, som lanserades under andra kvartalet, fortsätter bidra till bättre digitala kundmöten och en effektiv digital försäljnings- och serviceträning.

Störningarna inom logistik och i leveranskedjan har ökat. Trots detta har divisionens produktion fortsatt som vanligt, men det har skett vissa förseningar i upphämtningen av tillverkade varor.

Mkr	Not	1 jul-30 sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 sep		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	okt-sep 12 mån
		2021	2020			2021	2020				
Externorderingsgång		136,3	142,9	-3,4%	-3,4%	395,4	377,3	10,1%	10,1%	495,7	513,8
Omsättning	3	123,1	115,3	6,0%	6,0%	381,5	354,8	12,6%	12,6%	506,9	533,6
JusteradEBITA		26,2	22,4			79,6	60,5			94,6	113,7
JusteradEBITA-marginal		21,3%	19,4%			20,9%	17,1%			18,7%	21,3%

Kvartal 3, 2021

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 178 Mkr (827), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 45,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 046 Mkr (826), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 28,3 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för kvartalet uppgick till 119,3 Mkr (63,3), vilket gav en rörelsemarginal på 11,4 procent (7,7).

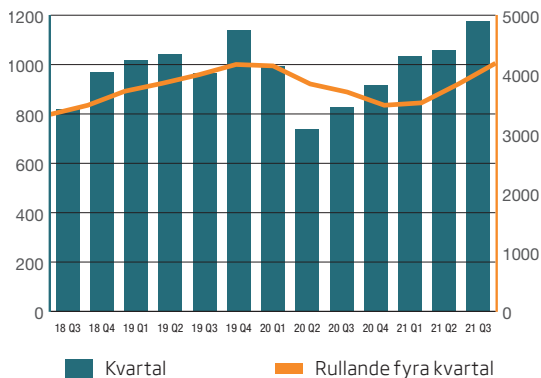
Justerat rörelseresultat uppgick till 119,5 Mkr (63,5). Justerat rörelsemarginal uppgick till 11,4 procent (7,7).

Resultat före skatt ökade till 107,6 Mkr (40,6). Resultat efter skatt uppgick till 81,0 Mkr (31,5), vilket gav ett resultat per aktie om 2,31 kr (0,90).

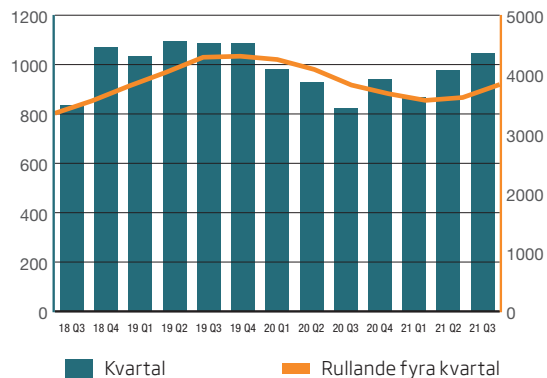
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 20,5 Mkr (19,7).

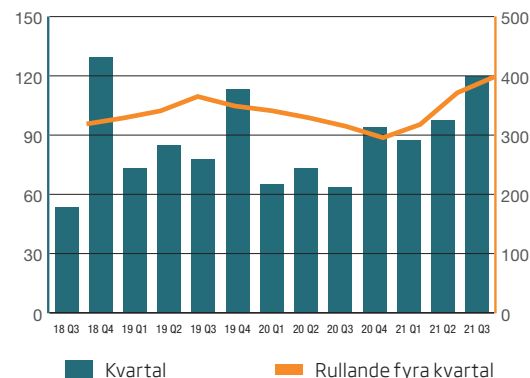
Orderingång, Mkr



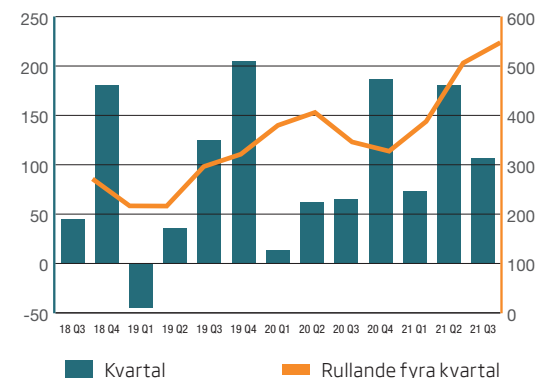
Omsättning, Mkr



Justerat rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - september 2021

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 3 271 Mkr (2 562), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 35,7 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 2 890 Mkr (2 735), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 12,3 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för perioden uppgick till 332,8 Mkr (125,2), vilket gav en rörelsemarginal på 11,5 procent (4,6).

Justerat rörelseresultat uppgick till 304,3 Mkr (201,6). Justerad rörelsemarginal uppgick till 10,5 procent (7,4).

Resultat före skatt ökade till 297,7 Mkr (73,1). Resultat efter skatt uppgick till 220,9 Mkr (55,3), vilket gav ett resultat per aktie om 6,29 kr (1,58).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 360,8 Mkr (140,9) och periodens kassaflöde uppgick till -3,8 Mkr (-11,8).

Lagernivåerna har medvetet ökat under 2021 vilket har haft en negativ påverkan på kassaflödet. Trots detta har kassaflödet från den löpande verksamheten fortsatt varit mycket starkt. De främsta anledningarna till detta är en fortsatt god orderingång av projekt med erhållna förskottsbetalningar som följd och ett fokus på att driva in fordringar i tid. Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster på -38,1 Mkr avser framförallt avvecklingen av koncernens norska förmånsbaserade pensionsplan, se vidare not 7.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 68,7 Mkr (71,8), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 29,3 Mkr (28,6)*.

ÖVRIG FINANSIELL INFORMATION

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 481,8 Mkr i likvida medel och ytterligare 105,6 Mkr i outnyttjade checkkrediter. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 450,4 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB samt 200 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 september 2021 till 1 587,2 Mkr (1 347,9). Utdelning till aktieägarna uppgick till 1,00 Kr per aktie eller totalt till 35,1 Mkr och betalades ut under tredje kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 093 096.

Koncernens soliditet uppgick till 34,6 procent (29,9) per den 30 september 2021. Nettoskuldsettingsgraden uppgick till 75,2 procent (115,9).

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 065 (2 093). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 169 (2 119).

* Till följd av att koncernens investeringar i digitala produkter och tjänster har omklassificerats till kategorin "balanserade utvecklingsutgifter" har jämförelsetalet justerats.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Orderingång	1 177,9	827,3	3 271,0	2 561,9	3 480,2	4 189,3
Nettoomsättning	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4
Justerad EBITA	136,4	78,8	350,7	246,6	352,3	456,4
Justerad EBITA-marginal	13,0%	9,5%	12,1%	9,0%	9,6%	11,9%
Justerad EBITDA	164,9	105,0	432,1	328,3	461,2	565,0
Justerad EBITDA-marginal	15,8%	12,7%	15,0%	12,0%	12,6%	14,8%
Rörelseresultat	119,3	63,3	332,8	125,2	219,0	426,6
Rörelsemarginal	11,4%	7,7%	11,5%	4,6%	6,0%	11,1%
Justerat rörelseresultat	119,5	63,5	304,3	201,6	295,6	398,3
Justerad rörelsemarginal	11,4%	7,7%	10,5%	7,4%	8,0%	10,4%
Resultatföreskatt	107,6	40,6	297,7	73,1	148,5	373,1
Resultatefterskatt	81,0	31,5	220,9	55,3	110,4	276,0
Resultat per aktie, Kr	2,31	0,90	6,29	1,58	3,15	7,86
Avkastning på eget kapital	21,0%	9,4%	20,4%	5,4%	8,2%	18,8%
Avkastning på operativt kapital	17,3%	8,7%	14,7%	9,2%	10,4%	14,0%
Nettoskuld					1 450,5	1 193,0
Nettoskuldsättningsgrad					111,5%	75,2%
Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr					3,1	2,1
Räntetäckningsgrad, ggr					4,1	7,2

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Americas	387,1	226,0	995,4	810,1	1 058,4	1 243,7
EMEA	559,5	420,7	1 614,8	1 308,6	1 808,1	2 114,3
APAC	231,3	180,6	660,8	443,2	613,7	831,3
Totalt Nedermankoncernen	1 177,9	827,3	3 271,0	2 561,9	3 480,2	4 189,3

Extern nettoomsättning, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Americas	315,3	245,9	887,3	865,9	1 128,5	1 149,9
EMEA	521,2	437,5	1 447,8	1 447,2	1 915,7	1 916,3
APAC	209,0	142,4	555,2	421,6	630,6	764,2
Totalt Nedermankoncernen	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4



Framtidsutsikter

Återhämtningen av efterfrågan fortsatte under tredje kvartalet och vi är försiktigt optimistiska inför kommande kvartal. Vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad och vi ser nu signaler på att större projekt börjar efterfrågas igen. Men även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv finns risken att problemen inom försörjningskedjan och de höga priserna på material och transporter påverkar kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer, såväl som vår egen produktion och leveransförmåga.

Samtidigt stärks den långsiktiga potentialen i vår bransch. I en värld där insikten ökar om vilka skador dålig luft tillför människor världen över, bland annat uppmärksammat i en ny omfattande rapport från WHO, är det av största vikt att Nederman fortsätter växa med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening och forma framtiden för ren luft. Vad som behövs och saknas är mer politisk vilja världen över, att genom både regelverk och incitament arbeta för att minska risken för att miljoner människor varje år ska behöva dö i förtid av att andas in smutsig och farlig luft.

Övrig information

ORGANISATION

Den 1 augusti 2021 tillträdde Joakim Ryrstedt positionen som Senior Vice President, Group IT & CIO. Joakim för med sig erfarenheter från ledande befattningar, senast från Alfa Laval.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har granskats av bolagets revisorer.

Helsingborg den 22 oktober 2021

Styrelsen

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
		2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Nettoomsättning	2,3	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4
Kostnad försälda varor		-663,3	-515,3	-1 799,0	-1 708,9	-2 282,0	-2 372,1
Bruttoresultat		382,2	310,5	1 091,3	1 025,8	1 392,8	1 458,3
Försäljningskostnader		-173,4	-156,4	-514,8	-527,1	-691,1	-678,8
Administrationskostnader		-82,1	-69,5	-239,2	-231,4	-306,0	-313,8
Forsknings- och utvecklingskostnader		-13,2	-13,4	-41,8	-52,3	-69,3	-58,8
Förvärvskostnader		-0,2	-0,2	-0,5	-1,4	-1,6	-0,7
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-75,0	-75,0	-
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	7	6,0	-7,7	37,8	-13,4	-30,8	20,4
Rörelseresultat		119,3	63,3	332,8	125,2	219,0	426,6
Finansiella intäkter		0,7	0,8	1,8	1,1	1,2	1,9
Finansiella kostnader		-12,4	-23,5	-36,9	-53,2	-71,7	-55,4
Finansnetto		-11,7	-22,7	-35,1	-52,1	-70,5	-53,5
Resultat föreskatt		107,6	40,6	297,7	73,1	148,5	373,1
Skatt		-26,6	-9,1	-76,8	-17,8	-38,1	-97,1
Periodens resultat		81,0	31,5	220,9	55,3	110,4	276,0
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		81,0	31,5	220,9	55,3	110,4	276,0
Resultat per aktie		2,31	0,90	6,29	1,58	3,15	7,86

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Periodens resultat	81,0	31,5	220,9	55,3	110,4	276,0
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	20,3	-12,6	15,5	-12,6	-6,4	21,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-4,0	2,9	-2,9	2,9	1,5	-4,3
	16,3	-9,7	12,6	-9,7	-4,9	17,4
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	28,5	-15,5	88,0	-75,9	-186,7	-22,8
	28,5	-15,5	88,0	-75,9	-186,7	-22,8
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	44,8	-25,2	100,6	-85,6	-191,6	-5,4
Summa totalresultat för perioden	125,8	6,3	321,5	-30,3	-81,2	270,6
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	125,8	6,3	321,5	-30,3	-81,2	270,6

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30sep 2021	30sep 2020	31dec 2020
Tillgångar				
Goodwill		1 561,0	1 578,4	1 514,7
Övriga immateriella anläggningstillgångar		433,7	423,5	418,6
Materiella anläggningstillgångar		299,2	315,6	299,2
Nyttjanderätter		209,4	236,0	214,4
Långfristiga fordringar		6,0	6,1	5,6
Uppskjutnaskattefordringar		66,6	30,5	28,3
Summa anläggningstillgångar		2 575,9	2 590,1	2 480,8
Varulager		616,5	564,0	483,9
Kundfordringar	4	552,4	515,6	477,0
Övriga kortfristiga fordringar	4	361,3	412,6	341,0
Likvida medel	4	481,8	420,9	466,8
Summa omsättningstillgångar		2 012,0	1 913,1	1 768,7
Summa tillgångar		4 587,9	4 503,2	4 249,5
Eget kapital		1 587,2	1 347,9	1 300,8
Skulder				
Långfristiga räntebärandeskulder	4	1 345,6	1 569,8	1 536,7
Långfristiga leasingkulder	4	148,7	185,3	166,4
Övriga långfristiga skulder	4	2,9	4,7	2,1
Avsättning till pensioner	7	105,0	161,2	151,1
Övriga avsättningar		18,4	19,4	16,5
Uppskjutnaskatteskulder		70,7	26,1	21,4
Summa långfristiga skulder		1 691,3	1 966,5	1 894,2
Kortfristiga leasingkulder	4	75,5	66,4	63,1
Leverantörsskulder	4	410,2	340,2	334,5
Övriga kortfristiga skulder	4	781,1	714,4	605,0
Avsättningar		42,6	67,8	51,9
Summa kortfristiga skulder		1 309,4	1 188,8	1 054,5
Summaskulder		3 000,7	3 155,3	2 948,7
Summa eget kapital och skulder		4 587,9	4 503,2	4 249,5

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	30sep	30sep	31dec
	2021	2020	2020
Ingående eget kapital vid periodens början	1 300,8	1 378,2	1 382,0
Periodens resultat	220,9	55,3	110,4
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	88,0	-75,9	-186,7
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	12,6	-9,7	-4,9
Summa övrigt totalresultat för perioden	100,6	-85,6	-191,6
Summa totalresultat för perioden	321,5	-30,3	-81,2
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-35,1	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 587,2	1 347,9	1 300,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
		2021	2020	2020	12 mån
Rörelseresultat		332,8	125,2	219,0	426,6
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		127,8	126,7	165,6	166,7
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster	7	-38,1	39,7	23,1	-54,7
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-30,9	-42,0	-57,4	-46,3
Betaldskatt		-70,9	-57,4	-67,1	-80,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		320,7	192,2	283,2	411,7
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		40,1	-51,3	44,3	135,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten		360,8	140,9	327,5	547,4
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-68,1	-71,6	-107,5	-104,0
Förvärv		-	-19,3	-74,0	-54,7
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		292,7	50,0	146,0	388,7
Utdelning		-35,1	-	-	-35,1
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-261,4	-61,8	-79,0	-278,6
Periodens kassaflöde		-3,8	-11,8	67,0	75,0
Likvida medel vid periodens början		466,8	445,3	445,3	420,9
Omräkningsdifferenser		18,8	-12,6	-45,5	-14,1
Likvida medel vid periodens slut		481,8	420,9	466,8	481,8

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2020	okt-sep 12mån
	2021	2020	2021	2020		
Nettoomsättning	6,3	6,6	18,8	21,5	26,8	24,1
Administrationskostnader	-37,0	-27,2	-100,3	-85,7	-112,3	-126,9
Forsknings- och utvecklingskostnader	0,2	-	-0,1	-0,5	-0,5	-0,1
Omstruktureringskostnader	-	-10,6	-	-10,6	-11,6	-1,0
Övriga rörelseintäkter- och kostnader	-	-2,0	0,7	-3,8	-5,3	-0,8
Rörelseresultat	-30,5	-33,2	-80,9	-79,1	-102,9	-104,7
Resultat från andelar i dotterbolag	100,0	-	183,2	-	3,1	186,3
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-0,3	-0,1	-7,0	-6,7	-11,0	-11,3
Resultat efter finansiella poster	69,2	-33,3	95,3	-85,8	-110,8	70,3
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	39,0	39,0
Resultat före skatt	69,2	-33,3	95,3	-85,8	-71,8	109,3
Skatt	0,5	4,8	2,3	4,5	14,3	12,1
Periodens resultat	69,7	-28,5	97,6	-81,3	-57,5	121,4

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2020	okt-sep 12mån
	2021	2020	2021	2020		
Periodens resultat	69,7	-28,5	97,6	-81,3	-57,5	121,4
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	69,7	-28,5	97,6	-81,3	-57,5	121,4

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30sep 2021	30sep 2020	31dec 2020
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 283,9	2 156,0	2 271,9
Summa omsättningstillgångar	210,5	373,7	137,6
Summa tillgångar	2 494,4	2 529,7	2 409,5
Eget kapital	922,9	836,6	860,4
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 118,9	1 173,0	1 168,5
Summa kortfristiga skulder	452,6	520,1	380,6
Summa skulder	1 571,5	1 693,1	1 549,1
Summa eget kapital och skulder	2 494,4	2 529,7	2 409,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	30sep 2021	30sep 2020	31dec 2020
Ingående eget kapital vid periodens början	860,4	917,9	917,9
Periodens resultat	97,6	-81,3	-57,5
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	97,6	-81,3	-57,5
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-35,1	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	922,9	836,6	860,4

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30sep 2021	30sep 2020	31dec 2020
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	355,2	434,6	416,5

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2020, sidan 81. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
Externordergång, Mkr						
Nederman Extraction & Filtration Technology	464,0	359,5	1 370,1	1 138,8	1 589,2	1 820,5
Nederman Process Technology	435,9	232,8	1 139,2	744,4	992,7	1 387,5
Nederman Duct & Filter Technology	141,7	92,1	366,3	301,4	402,6	467,5
Nederman Monitoring & Control Technology	136,3	142,9	395,4	377,3	495,7	513,8
Totalt Nedermankoncernen	1 177,9	827,3	3 271,0	2 561,9	3 480,2	4 189,3

	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
Omsättning, Mkr						
Nederman Extraction & Filtration Technology	441,3	356,5	1 281,3	1 211,8	1 648,8	1 718,3
Nederman Process Technology	361,4	266,1	894,0	874,8	1 136,8	1 156,0
Nederman Duct & Filter Technology	143,3	105,7	403,0	352,2	457,9	508,7
Nederman Monitoring & Control Technology	123,1	115,3	381,5	354,8	506,9	533,6
Eliminering	-23,6	-17,8	-69,5	-58,9	-75,6	-86,2
Totalt Nedermankoncernen	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4

	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
Justerad EBITA, Mkr						
Nederman Extraction & Filtration Technology	81,5	48,6	226,6	156,1	221,7	292,2
Nederman Process Technology	19,5	14,0	27,9	49,0	58,1	37,0
Nederman Duct & Filter Technology	29,0	14,4	79,6	43,1	63,9	100,4
Nederman Monitoring & Control Technology	26,2	22,4	79,6	60,5	94,6	113,7
Övrigt - ofördelat	-19,8	-20,6	-63,0	-62,1	-86,0	-86,9
Totalt Nedermankoncernen	136,4	78,8	350,7	246,6	352,3	456,4

	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2020	okt-sep 12 mån
	2021	2020	2021	2020		
Justerad EBITA-marginal						
Nederman Extraction & Filtration Technology	18,5%	13,6%	17,7%	12,9%	13,4%	17,0%
Nederman Process Technology	5,4%	5,3%	3,1%	5,6%	5,1%	3,2%
Nederman Duct & Filter Technology	20,2%	13,6%	19,8%	12,2%	14,0%	19,7%
Nederman Monitoring & Control Technology	21,3%	19,4%	20,9%	17,1%	18,7%	21,3%
Totalt Nedermankoncernen	13,0%	9,5%	12,1%	9,0%	9,6%	11,9%

Not 3: Intäkternas fördelning

1 jul-30 sep 2021

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	180,5	181,7	79,1	441,3
Nederman Process Technology	-	266,7	94,7	361,4
Nederman Duct & Filter Technology	133,9	7,2	2,2	143,3
Nederman Monitoring & Control Technology	107,3	0,3	15,5	123,1
Eliminering	-10,0	-10,7	-2,9	-23,6
Totalt Nedermankoncernen	411,7	445,2	188,6	1 045,5

1 jul-30 sep 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	132,7	156,1	67,7	356,5
Nederman Process Technology	0,1	186,3	79,7	266,1
Nederman Duct & Filter Technology	97,3	6,2	2,2	105,7
Nederman Monitoring & Control Technology	101,7	-	13,6	115,3
Eliminering	-6,4	-7,2	-4,2	-17,8
Totalt Nedermankoncernen	325,4	341,4	159,0	825,8

1 jan-30 sep 2021

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	521,9	516,9	242,5	1 281,3
Nederman Process Technology	-	636,8	257,2	894,0
Nederman Duct & Filter Technology	372,8	22,5	7,7	403,0
Nederman Monitoring & Control Technology	335,2	3,6	42,7	381,5
Eliminering	-28,8	-29,9	-10,8	-69,5
Totalt Nedermankoncernen	1 201,1	1 149,9	539,3	2 890,3

1 jan-30 sep 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	478,5	513,9	219,4	1 211,8
Nederman Process Technology	0,2	620,4	254,2	874,8
Nederman Duct & Filter Technology	322,4	21,7	8,1	352,2
Nederman Monitoring & Control Technology	319,2	-	35,6	354,8
Eliminering	-23,3	-23,7	-11,9	-58,9
Totalt Nedermankoncernen	1 097,0	1 132,3	505,4	2 734,7

Helåret 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	650,8	693,3	304,7	1 648,8
Nederman Process Technology	0,2	811,6	325,0	1 136,8
Nederman Duct & Filter Technology	420,0	27,8	10,1	457,9
Nederman Monitoring & Control Technology	454,5	4,3	48,1	506,9
Eliminering	-30,3	-30,8	-14,5	-75,6
Totalt Nedermankoncernen	1 495,2	1 506,2	673,4	3 674,8

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av produkter och service och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Avseende intäkter från lösningar, i form av projektförsäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 4: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivatsom används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 sep 2021 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	552,4	552,4
Valutaterminer*	0,1	-	-	0,1
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	245,7	245,7
Likvida medel	-	-	481,8	481,8
Summa	0,1	-	1 279,9	1 280,0
Leasingskuld	-	-	224,2	224,2
Banklån	-	-	1 345,6	1 345,6
Leverantörsskulder	-	-	410,2	410,2
Övriga långfristiga skulder	-	-	2,9	2,9
Övriga kortfristiga skulder	-	-	707,1	707,1
Summa	-	-	2 690,0	2 690,0

* Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminkursen och den terminkurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 13. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 26 i årsredovisningen för 2020.

Not 5: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 6: Statliga stöd

Under 2021 har statliga stöd uppgående till 5,2 Mkr (24,7) erhållits och redovisats i resultaträkningen. Statliga stöd har huvudsakligen erhållits från Europeiska statliga organ och avser framförallt stöd för korttidsarbete relaterat till covid-19.

Not 7: Avveckling förmånsbaserad pensionsplan

Koncernens förmånsbestämda pensionsplan i Norge avvecklades under det andra kvartalet 2021 och har i sin helhet övergått till att utgöra en avgiftsbaserad pensionsplan. Vid tidpunkten för övergången uppgick nettoskulden till 29,0 mkr. Avvecklingen innebär därmed att koncernens pensionsskuld har reducerats med 29,0 Mkr och resultateffekten från avvecklingen har redovisats med motsvarande belopp som en övrig rörelseintäkt. Transaktionen har inte medfört någon effekt på kassaflödet.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 25 för definitioner.

Följande underliggande verksamhetsmått används:

Justerat rörelseresultat	Justerad EBITDA	Avkastning på operativt kapital
Justerad rörelsemarginal	Justerad EBITDA marginal	Nettoskuld/Justerad EBITDA
EBITA	Soliditet	Räntetäckningsgrad
Justerad EBITA	Nettoskuld	Ordertillväxt
Justerad EBITA-marginal	Nettoskultsättningsgrad	Försäljningstillväxt
EBITDA	Avkastning på eget kapital	

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12 mån
Rörelseresultat	119,3	63,3	332,8	125,2	219,0	426,6
Förvärvskostnader	0,2	0,2	0,5	1,4	1,6	0,7
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0	75,0	-
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-	-	-29,0
Justerat rörelseresultat	119,5	63,5	304,3	201,6	295,6	398,3
Justerat rörelseresultat	119,5	63,5	304,3	201,6	295,6	398,3
Nettoomsättning	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4
Justerad rörelsemarginal	11,4%	7,7%	10,5%	7,4%	8,0%	10,4%
Rörelseresultat	119,3	63,3	332,8	125,2	219,0	426,6
Avskrivningar på immateriella tillgångar	16,9	15,3	46,4	45,0	56,7	58,1
EBITA	136,2	78,6	379,2	170,2	275,7	484,7
EBITA	136,2	78,6	379,2	170,2	275,7	484,7
Förvärvskostnader	0,2	0,2	0,5	1,4	1,6	0,7
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0	75,0	-
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-	-	-29,0
Justerad EBITA	136,4	78,8	350,7	246,6	352,3	456,4
Justerad EBITA	136,4	78,8	350,7	246,6	352,3	456,4
Nettoomsättning	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4
Justerad EBITA-marginal	13,0%	9,5%	12,1%	9,0%	9,6%	11,9%
Rörelseresultat	119,3	63,3	332,8	125,2	219,0	426,6
Avskrivningar	45,4	41,5	127,8	126,7	165,6	166,7
EBITDA	164,7	104,8	460,6	251,9	384,6	593,3
EBITDA	164,7	104,8	460,6	251,9	384,6	593,3
Förvärvskostnader	0,2	0,2	0,5	1,4	1,6	0,7
Omstruktureringskostnader	-	-	-	75,0	75,0	-
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan	-	-	-29,0	-	-	-29,0
Justerad EBITDA	164,9	105,0	432,1	328,3	461,2	565,0
Justerad EBITDA	164,9	105,0	432,1	328,3	461,2	565,0
Nettoomsättning	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8	3 830,4
Justerad EBITDA-marginal	15,8%	12,7%	15,0%	12,0%	12,6%	14,8%

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2021	2020	2021	2020	2020	12mån
Utgående eget kapital periodens slut					1 300,8	1 587,2
Balansomslutning					4 249,5	4 587,9
Soliditet					30,6%	34,6%
Likvida medel					466,8	481,8
Långfristiga räntebärandeskulder					1 536,7	1 345,6
Långfristig leasingsskuld					166,4	148,7
Avsättning till pensioner					151,1	105,0
Kortfristig leasingsskuld					63,1	75,5
Nettoskuld					1 450,5	1 193,0
Nettoskuld					1 450,5	1 193,0
Utgående eget kapital periodens slut					1 300,8	1 587,2
Nettoskulsättningsgrad					111,5%	75,2%
Ingående eget kapital periodens början	1 496,5	1 341,6	1 300,8	1 378,2	1 382,0	1 347,9
Utgående eget kapital periodens slut	1 587,2	1 347,9	1 587,2	1 347,9	1 300,8	1 587,2
Genomsnittligt eget kapital	1 541,9	1 344,8	1 444,0	1 363,1	1 341,4	1 467,6
Periodens resultat	81,0	31,5	220,9	55,3	110,4	276,0
Avkastning på eget kapital	21,0%	9,4%	20,4%	5,4%	8,2%	18,8%
Genomsnittligt eget kapital	1 541,9	1 344,8	1 444,0	1 363,1	1 341,4	1 467,6
Ingående nettoskuld periodens början	1 242,5	1 594,5	1 450,5	1 564,1	1 564,1	1 561,8
Utgående nettoskuld periodens slut	1 193,0	1 561,8	1 193,0	1 561,8	1 450,5	1 193,0
Genomsnittlig nettoskuld	1 217,8	1 578,2	1 321,8	1 563,0	1 507,3	1 377,4
Genomsnittligt operativt kapital	2 759,7	2 923,0	2 765,8	2 926,1	2 848,7	2 845,0
Justerat rörelseresultat	119,5	63,5	304,3	201,6	295,6	398,3
Avkastning på operativt kapital	17,3%	8,7%	14,7%	9,2%	10,4%	14,0%
Nettoskuld					1 450,5	1 193,0
Justerad EBITDA					461,2	565,0
Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr					3,1	2,1
Resultat före skatt					148,5	373,1
Finansiella kostnader					71,7	55,4
Förvärvskostnader					1,6	0,7
Omstruktureringsskostnader					75,0	-
Avveckling förmånsbaserad pensionsplan					-	-29,0
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader, omstruktureringsskostnader & avveckling förmånsbaserad pensionsplan					296,8	400,2
Finansiella kostnader					71,7	55,4
Räntetäckningsgrad, ggr					4,1	7,2

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår
	2021	2020	2021	2020	2020
Orderingång, motsvarandeperiod fg år	827,3	964,6	2 561,9	3 027,7	4 168,4
Förändring orderingång, organisk	373,1	-135,8	914,5	-588,0	-831,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-22,5	-83,5	-205,4	-86,3	-116,2
Förändring orderingång, förvärv	-	82,0	-	208,5	259,6
Orderingång	1 177,9	827,3	3 271,0	2 561,9	3 480,2
Ordertillväxt, organisk	45,1%	-14,1%	35,7%	-19,4%	-19,9%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-2,7%	-8,6%	-8,0%	-2,9%	-2,8%
Ordertillväxt, förvärv	-	8,5%	-	6,9%	6,2%
Ordertillväxt	42,4%	-14,2%	27,7%	-15,4%	-16,5%
Nettoomsättning, motsvarandeperiod fg år	825,8	1 088,6	2 734,7	3 221,2	4 307,7
Förändring nettoomsättning, organisk	233,7	-236,8	335,3	-585,9	-755,4
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-14,0	-88,4	-179,7	-89,5	-122,6
Förändring nettoomsättning, förvärv	-	62,4	-	188,9	245,1
Nettoomsättning	1 045,5	825,8	2 890,3	2 734,7	3 674,8
Försäljningstillväxt, organisk	28,3%	-21,7%	12,3%	-18,2%	-17,5%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-1,7%	-8,1%	-6,6%	-2,8%	-2,9%
Försäljningstillväxt, förvärv	-	5,7%	-	5,9%	5,7%
Försäljningstillväxt	26,6%	-24,1%	5,7%	-15,1%	-14,7%

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fyra kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad och Finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 66-67 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2020.

Revisors granskningsrapport

Nederman Holding AB (publ), org.nr 556576-4205

TILLSTYRELSEN

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Nederman Holding AB (publ) per 30 september 2021 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Helsingborg den 22 oktober 2021

Ernst & Young AB

Staffan Landén

Auktoriserad revisor

Definitioner

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ OPERATIVT KAPITAL

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-MARGINAL

EBITA i procent av omsättningen.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-MARGINAL

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

JUSTERAD EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD EBITA-MARGINAL

Justerad EBITA i procent av omsättningen.

JUSTERAD EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD EBITDA-MARGINAL

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

JUSTERAT RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

NETTOSKULD

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Nettoskuld dividerat med eget kapital

OPERATIVT KAPITAL

Eget kapital plus nettoskuld.

ORGANISK TILLVÄXT

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

RESULTAT PER AKTIE (FÖRE UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

RESULTAT PER AKTIE (EFTER UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

RÄNTETÄCKNINGSGRAD

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

SOLIDITET

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

VALUTANEUTRAL TILLVÄXT

Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

ÅRSGENOMSNIITT

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans.

Finansiell kalender

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag fredag den 22 oktober 2021 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring

SE: +46 8 5055 8357
UK: +44 33 3300 9271
US: +1 646 722 4903

För att delta i konferens via Internet

Konferensen kommer också att sändas via Internet. Besök vår webbplats för att delta i webbkonferensen.
www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast

FINANSIELL KALENDER

- Bokslutskommuniké 15 februari 2022
- Kvartalsrapport 1 22 april 2022
- Årsstämma 25 april 2022
- Kvartalsrapport 2 15 juli 2022
- Kvartalsrapport 3 24 oktober 2022
- Bokslutskommuniké 16 februari 2023

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 22 oktober 2021 kl 08.00.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida
www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

En global koncern

Nederman är en av världens ledande utvecklare av produkter och lösningar för avancerad luftrening i krävande industriella miljöer. Vårt erbjudande omfattar enskilda produkter, kompletta lösningar, projektering, installation, driftsättning och service. Vi skyddar människor, miljö och produktion.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 100 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 60 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna med målsättning att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Idag är vi ledande inom utvecklingen av digitala produkter och lösningar för att säkerställa framtiden för våra kunder inom energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

Serviceförsäljning är ett prioriterat område. Under 2020 växte försäljningen och service utgjorde 18 procent av den totala omsättningen.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Under senare år har vi lagt mycket kraft på att med varumärkena NEO Monitors och Auburn FilterSense som bas utveckla ett helt nytt digitalt erbjudande, som skall säkra koncernens framtida positioner. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.