

Kvartal 2, 2018

- Orderingsången var 912,1 Mkr (849,4), vilket motsvarar en organisk minskning på 1,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 863,9 Mkr (759,2), vilket motsvarar en organisk ökning på 5,2 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerat rörelseresultat var 70,4 Mkr (60,9), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 8,1 procent (8,0).
- Rörelseresultatet var 66,6 Mkr (60,9), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (8,0).
- Resultat efter skatt var 43,8 Mkr (38,3).
- Resultat per aktie var 1,25 kr (1,09).*

Januari - juni, 2018

- Orderingsången var 1 693,8 Mkr (1 580,5), vilket motsvarar en organisk ökning på 1,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 1 649,7 Mkr (1 519,8), vilket motsvarar en organisk ökning på 3,2 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerat rörelseresultat var 130,8 Mkr (109,7), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 7,9 procent (7,2).
- Rörelseresultatet var 127,0 Mkr (109,7), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (7,2).
- Resultat efter skatt var 80,6 Mkr (70,2).
- Resultat per aktie var 2,30 kr (2,00).*

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.



VD-ord

Fortsatt stärkt lönsamhet



Nederman fortsatte att stärka lönsamheten i kvartalet med ett justerat rörelseresultat som uppgick till 70,4 miljoner kronor (60,9), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 8,1 procent (8,0). Organiskt utvecklades försäljningen positivt i EMEA (+7,2 procent) och i APAC (+21,4 procent), medan vi såg en svag minskning i Americas (-1,7 procent).

Vad gäller koncernens ordergång var situationen omvänd. I Americas växte ordergången organiskt med 11,5 procent efter det att beställningar som tidigare skjutits på framtiden nu materialiseras. Det gäller inte minst amerikanska gjutier som nu visar en hög aktivitetsnivå.

I EMEA och framför allt APAC syns en större försiktighet än under inledningen av året. Den rådande turbulensen i världens handel och den oklara situationen kring Brexit gör många aktörer mer avvaktande med sina investeringar. I EMEA minskade ordergången organiskt med 7,2 procent och i APAC var motsvarande siffra -13,0 procent.

Nederman gör bedömningen att behovet av våra produkter och lösningar är minst lika stort som tidigare, men också att vi behöver arbeta intensivare och under något längre tid för att komma till avslut och konvertera den underliggande efterfrågan till konkreta order.

NEO Monitors, som förvärvades hösten 2017, har integrerats i Nederman Insight och fortsätter att lämna positiva bidrag till koncernen, framför allt inom EMEA.

Koncernens orderstock befinner sig på en god nivå och vi har en oförändrat positiv syn på 2018 och vi kommer under årets återstående kvartal fortsatt att arbeta för att hantera vår ambivalenta omvärld på bästa sätt.

Sven Kristensson
VD



Rörelsesegment Americas

I Americas ökade orderingsången i kvartalet organiskt med 11,5 procent till 359,3 miljoner kronor (307,7). Omsättningen minskade organiskt med 1,7 procent till 320,3 miljoner kronor (314,6). Lönsamheten stärktes i kvartalet med ett justerat rörelseresultat om 28,0 Mkr (25,1), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 8,7 procent (8,0).

Generellt marknadsläge

Det råder en fortsatt osäkerhet kring USA:s handels-, hälso- och miljöpolitik. Trots detta har en viss stabilisering ägt rum och man kan se en ökad efterfrågan inom vissa industrisegment och en växande tillförsikt. Efter en lång period av nedgång visar den brasilianska ekonomin fortsatta tecken på återhämtning. Långsiktigt bedöms en starkare ekonomisk utveckling i Brasilien och myndigheternas skärpta krav på efterlevnad av landets miljölagstiftning ha en positiv effekt på efterfrågan av Nedermans produkter och lösningar. Oklarheterna kring NAFTA-avtalet fortsätter att vara ett osäkerhetsmoment för USA:s grannländer.

Utveckling per land

I USA växte orderingsången i kvartalet, bland annat efter en stark utveckling av eftermarknadsaffären och ett antal större order från amerikanska gjutrier, som visar en allt högre aktivitetsnivå. Nedermans amerikanska organisation utvärderar för närvarande hur de nya tullarna kommer att påverka verksamheten och vilka åtgärder som eventuellt behöver vidtas för att säkerställa en fortsatt hög konkurrensförmåga.

I Kanada minskade orderingsången organiskt med 15 procent efter en svag utveckling av basaffären med försäljning av produkter och mindre system. Eftermarknaden växte tre procent jämfört med motsvarande kvartal 2017.

I Brasilien ökade orderingsången med fem procent och försäljningen med 39 procent. Metallindustrin i landet uppvisar fortsatt låg efterfrågan, vilket delvis kompenseras av en växande efterfrågan från mat-, läkemedels- och kemiindustrierna.

Orderingsång i kvartalet:
359,3 Mkr (307,7)

God tillväxt i USA.
God försäljning av större projekt i Mexiko.
Förbättrad lönsamhet.

Lönsamheten i kvartalet var inte på en tillfredsställande nivå, men förväntas att stärkas under årets två avslutande kvartal.

Mexiko hade en stark tillväxt i kvartalet efter en stark försäljning av större projekt, medan utveckling av basaffären var svagare i kvartalet.

Orderingsång och försäljning

Orderingsången under kvartalet uppgick till 359,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 11,5 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Orderingsången för perioden januari - juni uppgick till 622,9 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 8,0 procent jämfört med 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 320,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 1,7 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - juni uppgick till 600,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 2,6 procent jämfört med 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 apr-30 jun			1 jan-30 jun			Helår 2017	jul-jun 12 mån
		2018	2017	Organisk tillväxt, %*	2018	2017	Organisk tillväxt, %*		
Orderingsång		359,3	307,7	11,5	622,9	582,9	8,0	1 198,4	1 238,4
Extern nettoomsättning	1	320,3	314,6	-1,7	600,5	631,5	-2,6	1 228,3	1 197,3
Avskrivningar		-4,0	-4,3		-7,4	-8,5		-15,9	-14,8
Justerat rörelseresultat		28,0	25,1		54,9	60,0		136,9	131,8
Justerad rörelsemarginal, %		8,7	8,0		9,1	9,5		11,1	11,0

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment EMEA

Orderingången i kvartalet växte till 447,7 miljoner kronor (423,9) och omsättningen ökade till 427,1 miljoner kronor (351,3). Den starka utvecklingen förklaras av förvärvet av NEO Monitors. Organiskt uppgick tillväxten till -7,2 procent för orderingången efter en svagare efterfrågan och utdragna beslutsprocesser vad gäller större system jämfört med motsvarande period 2017. Omsättningen ökade organiskt med 7,2 procent i kvartalet. Den positiva utvecklingen av rörelsesegmentets lönsamhet fortsatte under kvartalet med en justerad rörelsemarginal om 14,9 procent (13,9).

Generellt marknadsläge

Marknadsläget inom EMEA har stabiliserats ytterligare, vilket bland annat inneburit en ökad projektförsäljning. Industriinvesteringarna ligger fortsatt på en relativt låg nivå, men tecknen på återhämtning fortsätter. De långsiktiga effekterna av Storbritanniens beslut att lämna EU är fortsatt svåra att bedöma.

Utveckling per land

Tyskland hade en positiv utveckling under årets andra kvartal med en bra orderingång av mindre och medelstora projekt. Även många distributörsmarknaderna visade en god tillväxt i ett flertal kundsegment. Både Tjeckien och Turkiet uppvisade tvåsiffrig tillväxt i kvartalet efter en stark utveckling av såväl basaffären med försäljning av produkter och mindre system som försäljning av större system.

Utvecklingen i Benelux-länderna var i nivå med motsvarande kvartal 2017 efter en god tillväxt i Belgien, men en svagare trend i Nederländerna. I Sydeuropa hade Frankrike en svagare utveckling, medan Spanien och Portugal växte jämfört med motsvarande period 2017.

Norden och Storbritannien hade en svagare utveckling jämfört med motsvarande kvartal 2017 som innehöll en stor order till vindindustrin i Norden och en stor order till flygindustrin i Storbritannien. Även Polen hade utmanande jämförelsetal från andra kvartalet 2017 med ett flertal bokningar av medelstora projekt, som inte upprepades under andra kvartalet 2018.

Orderingång i kvartalet:
447,7 Mkr (423,9)

NEO Monitors bidrar till god utveckling.
Fortsatt stärkt lönsamhet.
Fortsatt positiv utveckling i Tyskland.

De digitala försäljningskanalerna fortsätter att utvecklas väl och det andra kvartalet 2018 uppvisade en all-time-high för den digitala försäljningen inom EMEA.

Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet uppgick till 447,7 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 7,2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Orderingången för perioden januari - juni uppgick till 850,2 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 3,9 procent jämfört med 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 427,1 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 7,2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - juni uppgick till 833,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 3,7 procent jämfört med 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 apr-30 jun			1 jan-30 jun			Helår 2017	jul-jun 12 mån
		2018	2017	Organisk tillväxt, %*	2018	2017	Organisk tillväxt, %*		
Orderingång		447,7	423,9	-7,2	850,2	773,7	-3,9	1 530,6	1 607,1
Extern nettoomsättning	1	427,1	351,3	7,2	833,6	712,5	3,7	1 517,5	1 638,6
Avskrivningar		-8,8	-5,4		-17,4	-10,7		-23,6	-30,3
Justerat rörelseresultat		63,6	49,0		117,8	86,6		205,9	237,1
Justerad rörelsemarginal, %		14,9	13,9		14,1	12,2		13,6	14,5

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment APAC

APAC hade en blandad utveckling i kvartalet med en svagare ordergång, men god tillväxt av omsättning. Ordergången minskade organiskt med 13,0 procent till 105,1 miljoner kronor (117,8,) medan omsättningen fortsatte sin positiva trend och ökade organiskt med 21,4 procent till 116,5 miljoner kronor (93,3). Lönsamheten fortsätter att förbättras inom rörelsesegmentet och det justerade rörelseresultat uppgick till 2,0 miljoner kronor (-0,7), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 1,7 procent (-0,7).

Generellt marknadsläge

Det finns fortsatt goda affärsmöjligheter inom APAC, även om vissa industriella segment i de råvaruintensiva länderna präglas av svag efterfrågan och utdragna beslutsprocesser. I Kina förväntas den nya miljölagstiftningen tillsammans med andra regeringsinitiativ ge en ökad tyngd åt miljöfrågorna med fokus på förorenade utsläpp och industrier med risk för dammexplosioner. Det finns dock en tröghet innan den nya lagstiftningen leder till konkreta investeringar, även om positiva tecken börjar bli tydligare. I Australien syns fortsatt goda tecken på återhämtning.

Utveckling per land

Kina hade en svag utveckling i kvartalet med en organisk minskning av ordergången om 21 procent, vilket för årets två första kvartal innebär en organisk minskning om fyra procent. Den svagare utveckling förklaras av en minskad försäljning inom såväl basaffären med försäljning av produkter och mindre system som inom försäljning av större system. Trots detta bedöms intresset för Nedermans lösningar fortsatt befinna sig på en god nivå och de projekt som för närvarande skjuts på framtiden förväntas materialiseras som faktiska order under kommande kvartal. Två större order bokades i kvartalet, en om 10 miljoner kronor till ett kinesiskt gjuteri och en om sex miljoner kronor till ett kinesiskt smältverk. Andra kvartalet 2017 var ett starkt kvartal i Indien med en god försäljning av stora system. Denna försäljning upprepades inte under andra kvartalet 2018, vilket innebär att försäljningen i Indien minskade organiskt i kvartalet. I Thailand är marknaden fortsatt svag och den organiska utvecklingen var negativ i kvartalet. Under andra kvartalet 2017 hade Thailand också en god försäljning av större system, vilket inte upprepades under andra kvartalet 2018. Malaysia och Indonesien hade en

Ordergång i kvartalet:
105,1 Mkr (117,8)

Minskad ordergång i Kina.
God projektförsäljning i Indonesien.
Fortsatt förbättrad lönsamhet.

god utveckling under årets andra kvartal. I Malaysia ökade ordergången organiskt med 39 procent och i Indonesien växte ordergången med 115 procent, bland annat efter en betydande order om 4,5 miljoner kronor från ett bolag verksamt inom mineral- och gruvsegmentet. I Australien syns fortsatta tecken på ekonomisk återhämtning med ett mer optimistiskt affärsklimat, även om ordergången i kvartalet minskade organiskt med 13 procent.

Ordergång och försäljning

Ordergången under kvartalet uppgick till 105,1 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 13,0 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Ordergången för perioden januari - juni uppgick till 220,7 Mkr. Organiskt innebär det en oförändrad utveckling jämfört med 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 116,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 21,4 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - juni uppgick till 215,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 22,3 procent jämfört med 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån		
		2018	2017 tillväxt, %*	2018	2017 tillväxt, %*				
Ordergång		105,1	117,8	-13,0	220,7	223,9	0,0	428,3	425,1
Extern nettoomsättning	1	116,5	93,3	21,4	215,6	175,8	22,3	402,7	442,5
Avskrivningar		-0,8	-0,9		-1,5	-1,8		-3,5	-3,2
Justerat rörelseresultat		2,0	-0,7		1,4	-7,4		9,3	18,1
Justerad rörelsemarginal, %		1,7	-0,7		0,6	-4,2		2,3	4,1

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Nederman Insight skapar nya värden

Dagens allt snabbare digitalisering skapar nya möjligheter för Nederman att utveckla och förbättra sitt kunderbjudande. Möjligheterna med uppkopplade tjänster – Internet of Things (IoT) samt mobila enheter som smarta telefoner och surfplattor – erbjuder tillsammans en plattform som kan förse Nedermans kunder med nya tjänster och nya värden.

Nederman Insight etablerades för att tillvarata och utveckla de många digitala möjligheterna. Genom egen utveckling och genom förvärven av Auburn FilterSense (5 april 2018) och NEO Monitors AS (2017) har Nederman på kort tid byggt upp ett slagkraftigt kunderbjudande. I kvartalet lanserades det samlade erbjudande till koncernens kunder med de fördelar som digitaliseringen erbjuder, till exempel kontinuerlig systemövervakning, riskhantering och enkelt planerade underhåll.

Auburn FilterSense

Auburn FilterSense LLC har flera decennier av erfarenhet och applikationskunskap från mer än 75 000 sålda enheter och installationer, vilket ger teknik och kompetens för att hjälpa kunder världen över att minska utsläppen och förbättra verksamheten. Företaget tillverkar system för kontinuerlig partikelövervakning som innehåller teknik med triboelektriska och laddningsinduktionspartiklar, intelligenta kontroller med realtidsdiagnostik och programvara för detektering av filterläckage, för processkontroll, underhållsplanering, efterlevnad av lagstiftning och ökad produktionseffektivitet. Auburn FilterSense LLC ingår i Nedermans Insight organisation. Auburn FilterSense LLCs varumärke och team fortsätter i likhet med NEO Monitors sin verksamhet som tidigare och lösningarna blir en integrerad del av Nedermans Insight applikationer och digitala ekosystem, som bygger på uppkopplade system och IoT.

NEO Monitors lanserar världsledande teknologi för att mäta väte

Som första företag i världen har NEO Monitors utvecklat en lösning för att på plats mäta väte genom att använda traditionell infrarödbaserad teknologi, som är välbeprövad i flera andra industriella applikationer.

Strategiskt mål

Nederman Insight har som mål att under de närmaste åren utveckla nya digitala lösningar till ett komplett ekosystem av tjänster som kan marknadsföras till såväl nya som existerande installationer av Nedermans system. För att lyckas med detta kommer företaget successivt bygga upp ny och nödvändig kompetens för att skapa ett attraktivt erbjudande med en robust infrastruktur för IoT.

Digitalt flöde från filter till fakta

Visionen är att skapa ett digitalt flöde från filter till fakta. Det första steget, Performance Tracking, utgörs av möjligheten att genom digitala lösningar förse kunderna med data om prestandan i deras filterlösningar. Målsättningen för nästa steg, Process Optimization, är att kunna hjälpa kunderna att använda denna kunskap till att optimera sina processer. Ytterligare ett steg, Compliance, innebär att kunderna har total kontroll på och vederhäftig dokumentation över sin industrimiljö och sina utsläpp.

IoT-plattform

Det digitala kunskapserbjudandet byggs på Nederman Insights IoT-plattform. Denna plattform, som består av hårdvara som installeras i Nedermans produkter och lösningar samt mjukvara som kommunicerar med molnet, förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Nederman genomför sedan 2016 pilotstudier inom fyra olika industrisegment, som tillsammans utgör cirka 25 procent av Nedermans totala omsättning. Resultaten från studierna implementeras i Nederman Insight som tjänster och lösningar med målsättning att bli avgörande i kundens verksamhet.

De nya digitala tjänsterna och lösningarna kommer efterhand som de lanseras att stärka Nedermans erbjudande samtidigt som relationerna med kunderna fördjupas och stärks på ett sätt som tidigare inte varit möjligt.

Förvärv

Under kvartalet har Nederman förvärvat 100% av aktierna i det amerikanska bolaget Auburn FilterSense LLC. Auburn FilterSense LLC, med cirka 30 anställda, omsatte 2017 6,2 miljoner USD. Bolaget har sitt säte i Beverly, Massachusetts. Auburn FilterSense LLC har flera decennier av erfarenhet och applikationskunskap från mer än 75 000 sålda enheter och installationer, vilket ger teknik och kompetens för att hjälpa kunder världen över minska utsläppen och förbättra verksamheten. Företaget tillverkar system för kontinuerlig partikelövervakning som innehåller teknik med triboelektriska och

laddningsinduktionspartiklar, intelligenta kontroller, inklusive realtidsdiagnostik och programvara för detektering av filterläckage, för processkontroll, underhållsplanering, efterlevnad av lagstiftning och ökad produktionseffektivitet. Auburn FilterSense LLC ingår i Nedermans Insight organisation. Auburn FilterSense LLCs varumärke och team fortsätter sin verksamhet som tidigare och lösningarna kommer bli en integrerad del av Nedermans Insight applikationer och digitala ekosystem, som bygger på uppkopplade system och IoT.

Framtidsutsikter

Läget i Europa fortsätter att förbättras med en positiv utveckling av såväl orderingång som försäljning. I USA ser vi också en fortsatt stabil försäljning av basaffären, medan osäkerheten kring stora projekt förväntas kvarstå ytterligare en

tid även om vi sett en viss förbättring. I Asien utvecklas flera marknader positivt. I Kina kan en ökad aktivitet inom miljöömrådet märkas.

Kvartal 2, 2018

Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet var 912,1 Mkr (849,4). Organiskt motsvarar det en minskning på 1,3 procent jämfört med samma period föregående år.

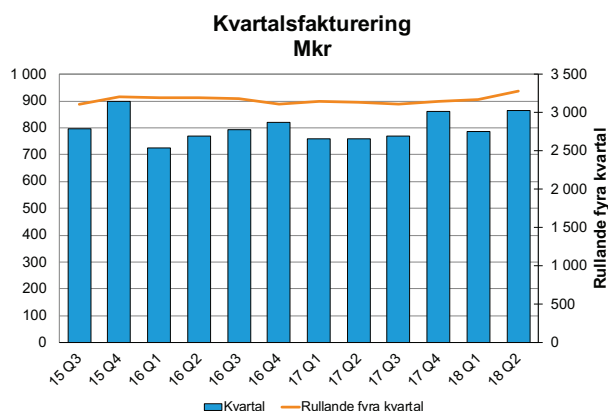
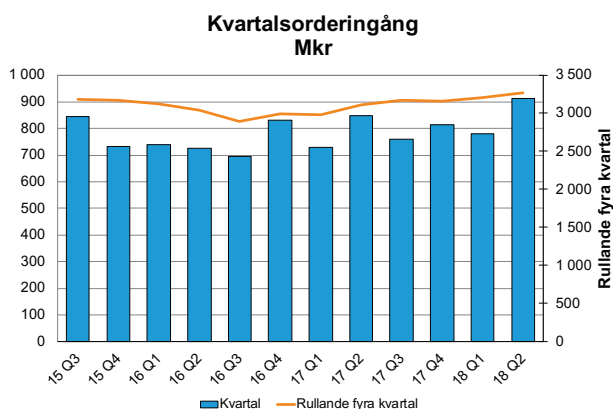
Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 863,9 Mkr (759,2). Organiskt motsvarar det en ökning på 5,2 procent jämfört med samma period föregående år.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat för kvartalet var 66,6 Mkr (60,9), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (8,0).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 70,4 Mkr (60,9).
- Justerad rörelsemarginal uppgick till 8,1 procent (8,0).
- Resultat före skatt ökade till 58,9 Mkr (53,9).
- Resultat efter skatt var 43,8 Mkr (38,3), vilket gav ett resultat per aktie om 1,25 kr (1,09).*

Investeringar

Bruttoinvesteringarna har under kvartalet uppgått till 13,6 Mkr (10,6).



* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Januari - juni 2018

Orderingång och försäljning

Orderingången under perioden var 1 693,8 Mkr (1 580,5). Organiskt motsvarar det en ökning på 1,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 1 649,7 Mkr (1 519,8). Organiskt motsvarar det en ökning på 3,2 procent jämfört med samma period föregående år.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat för perioden var 127,0 Mkr (109,7), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (7,2).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 130,8 Mkr (109,7).
- Justerad rörelsemarginal uppgick till 7,9 procent (7,2).
- Resultat före skatt ökade till 109,3 Mkr (99,0).
- Resultat efter skatt var 80,6 Mkr (70,2), vilket gav ett resultat per aktie om 2,30 kr (2,00).

Kassaflöde och investeringar

Periodens kassaflöde uppgick till -163,4 Mkr (-20,8) och kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till 18,6 Mkr (69,1).

Det försämrade operativa kassaflödet, jämfört med de första sex månaderna 2017, är framförallt hänfört till en temporär ogynnsam kassaposition på ett antal större projekt. Periodens kassaflöde har också påverkats negativt av förvärvet av Auburn FilterSense LLC samt att amortering har skett av banklån.

Bruttoinvesteringarna har under perioden uppgått till 23,8 Mkr (26,8), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 1,9 Mkr (3,9).

Övrig finansiell information

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 209,6 Mkr i likvida medel och ytterligare 97,1 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta finns ett låneutrymme på 466,5 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och ytterligare 131,4 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 juni 2018 till 1 176,5 Mkr (976,3).

Utdelning till aktieägarna uppgick till 6,00 kr per aktie eller totalt 70,2 Mkr och betalades ut under andra kvartalet.

Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har antalet aktier ökat med 23 430 680. Per den 30 juni 2018 uppgår det totala antalet aktier till 35 146 020 och antal utestående aktier uppgår till 35 088 753. Aktiekapitalet är oförändrat och aktiens kvotvärde har ändrats från 0,1 till 0,03 kronor.

Koncernens soliditet var 36,8 procent per den 30 juni 2018 (38,2). Nettoskuldssättningsgraden uppgick till 61,9 procent (54,0).

Antal anställda

Medelantalet anställda under perioden var 1 809 (1 712). Antalet anställda vid periodens slut var 1 833 (1 761).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
	2018	2017	2018	2017		
Nettoomsättning	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	3 278,4
Justerad EBITDA	87,7	73,5	164,2	134,7	338,5	368,0
Justerad EBITDA-marginal, %	10,2	9,7	10,0	8,9	10,8	11,2
Rörelseresultat	66,6	60,9	127,0	109,7	278,1	295,4
Rörelsemarginal, %	7,7	8,0	7,7	7,2	8,8	9,0
Justerat rörelseresultat	70,4	60,9	130,8	109,7	285,8	306,9
Justerad rörelsemarginal, %	8,1	8,0	7,9	7,2	9,1	9,4
Resultat före skatt	58,9	53,9	109,3	99,0	260,1	270,4
Resultat efter skatt	43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7
Resultat per aktie, Kr*	1,25	1,09	2,30	2,00	5,31	5,61
Avkastning på eget kapital, %	15,0	15,4	14,3	14,3	18,1	18,3
Avkastning på operativt kapital, %	15,3	15,8	14,7	14,6	18,0	18,0
Nettoskuld					585,3	728,1
Nettoskuldsättningsgrad, %					54,4	61,9
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,7	2,0
Räntetäckningsgrad					11,8	10,1

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Övrig information

Ny organisation för lönsam tillväxt

Nederman koncernen genomför för närvarande en omorganisation av koncernens verksamhet med målsättningen att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus.

Konkret innebär detta att Nederman kommer att organiseras med operationellt huvudfokus i fyra varumärken, men med bibehållen koordinering i rörelsesegmenten Americas, EMEA samt APAC.

Med den nya organisationen kommer Nedermans kompetens få ett tydligt genomslag på global nivå. Den nya organisationen kommer även att ytterligare stärka Nedermans arbete med koncernens nyckelkunder och expandera eftermarknadsaffären som rymmer stora möjligheter för tillväxt.

Den nya organisationen implementeras successivt under 2018 och kommer att återspeglas i Nedermans segmentsrapportering med verkan från 1 januari 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen och moderbolaget exponeras för ett flertal risker som i huvudsak uppkommer med anledning av att koncernen köper och säljer produkter i utländsk valuta. Dessa risker beskrevs mer i detalj i företagets förvaltningsberättelse i årsredovisningen 2017 på sidorna 48-49 och i not 24. Någon omständighet som föranleder ändrad bedömning av nämnda risker har inte framkommit.

Valberedning

Enligt beslut i Instruktion för valberedningen skall styrelsens ordförande ta kontakt med de tre röstmässigt största ägarna i Bolaget baserat på ägargrupperade uppgifter i EuroClear Swedens register per den sista bankdagen i augusti varje år. Envar av dessa ägare är berättigad att utse en representant att jämte styrelsen ordförande utgöra valberedning intill dess att ny valberedning utsetts.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder, förutom ändringar nedan, tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen för 2017, sidorna 61-65.

Ändringar som tillämpas från och med 1 januari 2018 och framåt

IFRS 15, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av intäkter, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 9, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av finansiella instrument, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 16 ersätter IAS 17 från och med 1 januari 2019. En utvärdering av effekterna av standarden har påbörjats.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Helsingborg den 12 juli 2018

Jan Svensson
Ordförande

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Johan Hjertonsson
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Johan Menckel
Styrelseledamot

Detta är Nederman

Ett svenskt miljöteknikföretag

Nedermans kompetens och helhetslösningar inom industriell luftrening skyddar människor, maskiner och miljö från skadliga effekter av industriella processer. På så sätt bidrar Nederman till att skapa säkra arbetsplatser, effektiv produktion och betydande miljövinster. Detta samspel mellan hälsa, miljö och effektivitet sammanfattar vi i begreppet eko-effektivitet.

Eko-effektivitet innebär att vi bidrar till såväl ekonomisk effektivitet som långsiktigt hållbar produktion. Ekonomiskt handlar det om hög produktionseffektivitet och produktkvalitet, maskiner som håller länge samt minimerade miljöavgifter. Ur miljöperspektiv handlar det om vinster genom minskade utsläpp, effektivare materialanvändning och återvinning samt lägre energiförbrukning.

Nedermans kunder finns inom industrier som metall-, trä- och kompositbearbetning, livsmedelsproduktion, läkemedelsproduktion, avfallshantering, jordbruk, textilindustri, kemisk industri, processindustri, energiproduktion samt fordonsindustrins eftermarknad.

Stark global position

Nederman har en stark global närvaro vad gäller såväl försäljning som tillverkning. Försäljning bedrivs genom egna säljbolag och distributörer i över 50 länder. Tyngdpunkten av försäljningen ligger i Europa och Nordamerika, men Nederman är också aktivt på ett antal marknader i Asien och Sydamerika. Tillverkningen bedrivs i fem världsdelar. Omsättningen under 2017 uppgick till 3,1 miljarder kronor.

Strategi och finansiella mål

Nederman har som mål att försäljningstillväxten ska uppgå till 8-10 procent över en konjunkturcykel och att den justerade rörelsemarginalen minst ska uppgå till 10 procent. För att uppfylla målen arbetar Nederman med fyra prioriterade områden:

- Expansion till nya kund- och marknadssegment
- Utvecklade positioner i värdekedjan
- Geografisk expansion
- Utveckling av nya produkter och lösningar

Under de senaste fem åren har försäljningstillväxten genomsnittligt uppgått till 7,0 procent. Under perioden har den justerade rörelsemarginalen varierat mellan 6,4 och 9,1 procent och uppgick för 2017 till 9,1 procent. Den genomsnittliga aktieutdelningen har under perioden uppgått till 46 procent av nettovinsten.



Tre försäljningssegment

Nedermans försäljningsmodell är uppdelad i tre segment för att leverera lösningar på kundernas utmaningar så effektivt som möjligt.

Produktförsäljning. Nederman har ett brett sortiment av standardprodukter som löser vanligt förekommande problem relaterade till rök, gas, damm, materialåtervinning, arbetsmiljö och effektiv produktion.

Lösningar. Nedermans lösningar är utformade för att lösa mer komplexa uppgifter och specifika kundproblem. Verksamheten omfattar noggranna förstudier av kundens verksamhet och behov, planering och systemdesign samt installation, driftsättning och utbildning.

Service och eftermarknad. Service är en integrerad del av Nedermans kunderbjudande och ett fokusområde för tillväxt. Genom att erbjuda kvalificerad service med god tillgänglighet bidrar Nederman till att säkerställa en kontinuerlig drift utan dyrbara avbrott av kundernas produktion.

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
		2018	2017	2018	2017		
Nettoomsättning	1	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	3 278,4
Kostnad för sålda varor		-538,3	-469,9	-1 022,4	-941,5	-1 948,6	-2 029,5
Bruttoresultat		325,6	289,3	627,3	578,3	1 199,9	1 248,9
Försäljningskostnader		-186,4	-167,0	-364,2	-340,7	-662,7	-686,2
Administrationskostnader		-67,1	-58,0	-127,2	-115,0	-222,2	-234,4
Forsknings- och utvecklingskostnader		-10,5	-3,6	-19,4	-6,4	-14,2	-27,2
Förvärvskostnader	3	-3,8	-	-3,8	-	-7,7	-11,5
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		8,8	0,2	14,3	-6,5	-15,0	5,8
Rörelseresultat		66,6	60,9	127,0	109,7	278,1	295,4
Finansiella intäkter		0,5	0,6	1,5	2,4	6,8	5,9
Finansiella kostnader		-8,2	-7,6	-19,2	-13,1	-24,8	-30,9
Finansnetto		-7,7	-7,0	-17,7	-10,7	-18,0	-25,0
Resultat före skatt		58,9	53,9	109,3	99,0	260,1	270,4
Skatt		-15,1	-15,6	-28,7	-28,8	-73,8	-73,7
Periodens resultat		43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7
Resultat per aktie*							
före utspädning (kr)		1,25	1,09	2,30	2,00	5,31	5,61
efter utspädning (kr)		1,25	1,09	2,30	2,00	5,31	5,61

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
	2018	2017	2018	2017		
Periodens resultat	43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-0,0	-0,5	-0,9	-0,7	-3,3	-3,5
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till periodens resultat	0,0	0,1	0,2	0,2	0,7	0,7
	0,0	-0,4	-0,7	-0,5	-2,6	-2,8
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	44,5	-11,5	92,0	-14,8	-28,2	78,6
Kassafördessäkringar	-0,4	2,3	-0,0	4,5	3,1	-1,4
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till periodens resultat	0,1	-0,5	0,0	-1,0	-0,7	0,3
	44,2	-9,7	92,0	-11,3	-25,8	77,5
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	44,2	-10,1	91,3	-11,8	-28,4	74,7
Summa totalresultat för perioden	88,0	28,2	171,9	58,4	157,9	271,4
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	88,0	28,2	171,9	58,4	157,9	271,4

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 juni 2018	30 juni 2017	31 dec 2017
Tillgångar				
Goodwill		1 074,5	696,6	969,9
Övriga immateriella anläggningstillgångar		246,3	121,7	226,8
Materiella anläggningstillgångar		263,2	251,8	252,4
Långfristiga fordringar		6,4	5,1	5,4
Uppskjutna skattefordringar		16,6	69,7	16,8
Summa anläggningstillgångar		1 607,0	1 144,9	1 471,3
Varulager		467,0	402,3	386,8
Kundfordringar	2	572,8	485,0	529,5
Övriga kortfristiga fordringar	2	342,2	263,6	222,4
Likvida medel	2	209,6	262,0	360,9
Summa omsättningstillgångar		1 591,6	1 412,9	1 499,6
Summa tillgångar		3 198,6	2 557,8	2 970,9
Eget kapital		1 176,5	976,3	1 075,8
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	2	807,3	680,7	822,5
Övriga långfristiga skulder		181,9	1,5	153,7
Avsättning till pensioner		126,6	108,1	123,4
Övriga avsättningar		9,6	8,1	9,5
Uppskjutna skatteskulder		20,9	20,3	17,0
Summa långfristiga skulder		1 146,3	818,7	1 126,1
Kortfristiga räntebärande skulder	2	3,8	0,4	0,3
Leverantörsskulder	2	357,4	263,7	298,9
Övriga kortfristiga skulder	2	491,5	470,1	444,3
Avsättningar		23,1	28,6	25,5
Summa kortfristiga skulder		875,8	762,8	769,0
Summa skulder		2 022,1	1 581,5	1 895,1
Summa eget kapital och skulder		3 198,6	2 557,8	2 970,9

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	30 juni 2018	30 juni 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	1 075,8	982,2	982,2
Periodens resultat	80,6	70,2	186,3
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	92,0	-14,8	-28,2
Kassaflödessäkringar efter skatt	-0,0	3,5	2,4
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-0,7	-0,5	-2,6
Summa övrigt totalresultat för perioden	91,3	-11,8	-28,4
Summa totalresultat för perioden	171,9	58,4	157,9
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-70,2	-64,3	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 176,5	976,3	1 075,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
		2018	2017		
Rörelseresultat		127,0	109,7	278,1	295,4
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		33,4	25,0	52,7	61,1
Övriga justeringar		-6,8	5,3	3,6	-8,5
Erhållen och betald ränta samt övr finansiella poster		-13,3	-8,6	-21,9	-26,6
Betald skatt		-22,8	-28,0	-46,0	-40,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		117,5	103,4	266,5	280,6
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-98,9	-34,3	12,8	-51,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten		18,6	69,1	279,3	228,8
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-18,9	-25,8	-51,8	-44,9
Förvärv	3	-38,3	-	-233,3	-271,6
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		-38,6	43,3	-5,8	-87,7
Utdelning		-70,2	-64,3	-64,3	-70,2
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-54,6	0,2	149,4	94,6
Periodens kassaflöde		-163,4	-20,8	79,3	-63,3
Likvida medel vid periodens början		360,9	287,8	287,8	262,0
Omräkningsdifferenser		12,1	-5,0	-6,2	10,9
Likvida medel vid periodens slut		209,6	262,0	360,9	209,6

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
	2018	2017	2018	2017		
Rörelseresultat	-18,9	-17,1	-40,8	-38,6	-79,4	-81,6
Resultat aktier i dotterbolag	37,4	61,8	37,4	61,8	100,7	76,3
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-5,8	10,9	-17,4	9,6	18,5	-8,5
Resultat efter finansnetto	12,7	55,6	-20,8	32,8	39,8	-13,8
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	112,4	112,4
Resultat före skatt	12,7	55,6	-20,8	32,8	152,2	98,6
Skatt	-1,8	-	-2,8	-	-8,9	-11,7
Periodens resultat	10,9	55,6	-23,6	32,8	143,3	86,9

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
	2018	2017	2018	2017		
Periodens resultat	10,9	55,6	-23,6	32,8	143,3	86,9
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	10,9	55,6	-23,6	32,8	143,3	86,9

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2018	30 juni 2017	31 dec 2017
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	1 913,6	1 535,7	1 907,0
Summa omsättningstillgångar	406,0	460,9	495,5
Summa tillgångar	2 319,6	1 996,6	2 402,5
Eget kapital	774,0	758,3	868,8
Skulder			
Summa långfristiga skulder	974,4	680,5	974,0
Summa kortfristiga skulder	571,2	557,8	559,7
Summa skulder	1 545,6	1 238,3	1 533,7
Summa eget kapital och skulder	2 319,6	1 996,6	2 402,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	30 juni 2018	30 juni 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	868,8	789,8	789,8
Periodens resultat	-23,6	32,8	143,3
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-23,6	32,8	143,3
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-70,2	-64,3	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	774,0	758,3	868,8

Närståendetransaktioner hos moderbolaget

Mkr	30 juni 2018
Dotterföretag	
Nettoomsättning	16,1
Erhållen utdelning	37,4
Finansiella intäkter	6,1
Fordringar per 30 juni	892,1
Skulder per 30 juni	540,5

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30 juni 2018	30 juni 2017	31 dec 2017
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	378,4	349,7*	356,1

* Beloppet för 30 juni 2017 har ändrats jämfört med föregående års kvartalsrapport baserat på uppdaterad bedömning avseende moderbolagets borgensförbindelser.

Not 1: Intäkternas fördelning

Mkr				1 apr-30 jun 2018
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	179,2	156,7	91,2	427,1
APAC	32,3	70,8	13,4	116,5
Americas	136,7	124,1	59,5	320,3
Summa	348,2	351,6	164,1	863,9

Mkr				1 apr-30 jun 2017
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	131,0	140,5	79,8	351,3
APAC	28,4	55,4	9,5	93,3
Americas	128,6	116,8	69,2	314,6
Summa	288,0	312,7	158,5	759,2

Mkr				1 jan-30 jun 2018
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	357,2	303,0	173,4	833,6
APAC	55,7	136,5	23,4	215,6
Americas	265,8	217,3	117,4	600,5
Summa	678,7	656,8	314,2	1 649,7

Mkr				1 jan-30 jun 2017
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	265,6	278,9	168,0	712,5
APAC	59,3	98,8	17,7	175,8
Americas	272,0	231,2	128,3	631,5
Summa	596,9	608,9	314,0	1 519,8

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av Produkter och Service -och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Intäkter från Lösningar, i form av projektförsäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 2: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

	30 juni 2018			
Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	572,8	572,8
Valutaterminer*)	10,1	0,1	-	10,2
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	232,8	232,8
Likvida medel	-	-	209,6	209,6
Summa	10,1	0,1	1 015,2	1 025,4
Finansiell leasingskuld	-	-	0,4	0,4
Banklån	-	-	810,7	810,7
Leverantörsskulder	-	-	357,4	357,4
Valutaterminer*)	-	0,1	-	0,1
Övriga kortfristiga skulder	-	-	431,2	431,2
Summa	-	0,1	1 599,7	1 599,8

*) Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminkursen och den terminkurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 7. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 24 i årsredovisningen för 2017.

Not 3: Förvärv

Koncernen förvärvade den 5 april det amerikanska bolaget Auburn FilterSense LLC. Köpeskilling uppgår till 55,9 Mkr, varav 11,7 Mkr utgör en möjlig tilläggsköpeskilling som är baserat på lönsamheten 2018 och 2019. Total möjlig tilläggsköpeskilling uppgår till 2,5 miljoner USD (20,7 Mkr). Förvärvet medförde en ökad goodwill om 41,5 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär.

Not 4: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Följande underliggande verksamhetsmått används:

	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
Mkr	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Justerat rörelseresultat	66,6	60,9	127,0	109,7	278,1	295,4
Justerad rörelsemarginal	70,4	60,9	130,8	109,7	285,8	306,9
EBITDA	83,9	73,5	160,4	134,7	330,8	356,5
Justerad EBITDA	87,7	73,5	164,2	134,7	338,5	368,0
Nettoomsättning	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	3 278,4
Justerad rörelsemarginal, %	8,1	8,0	7,9	7,2	9,1	9,4
Rörelseresultat	66,6	60,9	127,0	109,7	278,1	295,4
Avskrivningar	17,3	12,6	33,4	25,0	52,7	61,1
EBITDA	83,9	73,5	160,4	134,7	330,8	356,5
EBITDA	83,9	73,5	160,4	134,7	330,8	356,5
Förvärvskostnader	3,8	-	3,8	-	7,7	11,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-	-
Justerad EBITDA	87,7	73,5	164,2	134,7	338,5	368,0
Justerad EBITDA	87,7	73,5	164,2	134,7	338,5	368,0
Nettoomsättning	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	3 278,4
Justerad EBITDA-marginal, %	10,2	9,7	10,0	8,9	10,8	11,2
Likvida medel					360,9	209,6
Långfristiga räntebärande skulder					822,5	807,3
Avsättning till pensioner					123,4	126,6
Kortfristiga räntebärande skulder					0,3	3,8
Nettoskuld					585,3	728,1
Nettoskuld					585,3	728,1
Utgående eget kapital periodens slut					1 075,8	1 176,5
Nettoskulsättningsgrad, %					54,4	61,9
Ingående eget kapital periodens början	1 158,7	1 012,4	1 075,8	982,2	982,2	976,3
Utgående eget kapital periodens slut	1 176,5	976,3	1 176,5	976,3	1 075,8	1 176,5
Genomsnittligt eget kapital	1 167,6	994,4	1 126,2	979,3	1 029,0	1 076,4
Periodens resultat	43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7
Avkastning på eget kapital, %	15,0	15,4	14,3	14,3	18,1	18,3

Not 4: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Genomsnittligt eget kapital	1 167,6	994,4	1 126,2	979,3	1 029,0	1 076,4
Ingående nettoskuld periodens början	607,7	561,1	585,3	524,3	524,3	527,2
Utgående nettoskuld periodens slut	728,1	527,2	728,1	527,2	585,3	728,1
Genomsnittlig nettoskuld	667,9	544,2	656,7	525,8	554,8	627,7
Genomsnittligt operativt kapital	1 835,5	1 538,6	1 782,9	1 505,1	1 583,8	1 704,1
Justerat rörelseresultat	70,4	60,9	130,8	109,7	285,8	306,9
Avkastning på operativt kapital, %	15,3	15,8	14,7	14,6	18,0	18,0
Nettoskuld					585,3	728,1
Justerad EBITDA					338,5	368,0
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,7	2,0
Resultat före skatt					260,1	270,4
Finansiella kostnader					24,8	30,9
Förvärvskostnader					7,7	11,5
Omstruktureringskostnader					-	-
EBT exkl finansiella kostnader, förvärvskostnader & omstruktureringskostnader					292,6	312,8
Finansiella kostnader					24,8	30,9
Räntetäckningsgrad					11,8	10,1
Orderingång, motsvarande period fg år	849,4	726,5	1 580,5	1 465,3	2 992,3	
Förändring orderingång, organisk	-10,7	95,7	16,6	61,6	137,6	
Förändring orderingång, valutaeffekter	15,3	27,2	-3,6	53,6	10,6	
Förändring orderingång, förväv	58,1	-	100,3	-	16,8	
Orderingång	912,1	849,4	1 693,8	1 580,5	3 157,3	
Ordertillväxt, %, organisk	-1,3	13,6	1,1	4,4	4,6	
Ordertillväxt, %, valutaeffekter	1,9	3,3	-0,2	3,5	0,3	
Ordertillväxt, %, förväv	6,8	-	6,3	-	0,6	
Ordertillväxt, %	7,4	16,9	7,2	7,9	5,5	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	759,2	770,5	1 519,8	1 495,2	3 107,3	
Förändring nettoomsättning, organisk	39,7	-36,3	49,2	-29,5	3,6	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	18,7	25,0	-0,3	54,1	9,9	
Förändring nettoomsättning, förväv	46,3	-	81,0	-	27,7	
Nettoomsättning	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	
Försäljningstillväxt, %, organisk	5,2	-4,9	3,2	-2,0	0,1	
Försäljningstillväxt, %, valutaeffekter	2,5	3,4	-0,0	3,7	0,3	
Försäljningstillväxt, %, förväv	6,1	-	5,3	-	0,9	
Försäljningstillväxt, %	13,8	-1,5	8,5	1,7	1,3	

Segmentredovisning

Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2017	jul-jun 12 mån
	2018	2017	2018	2017		
EMEA						
Orderingång	447,7	423,9	850,2	773,7	1 530,6	1 607,1
Extern nettoomsättning	427,1	351,3	833,6	712,5	1 517,5	1 638,6
Avskrivningar	-8,8	-5,4	-17,4	-10,7	-23,6	-30,3
Justerat rörelseresultat	63,6	49,0	117,8	86,6	205,9	237,1
Justerad rörelsemarginal, %	14,9	13,9	14,1	12,2	13,6	14,5
APAC						
Orderingång	105,1	117,8	220,7	223,9	428,3	425,1
Extern nettoomsättning	116,5	93,3	215,6	175,8	402,7	442,5
Avskrivningar	-0,8	-0,9	-1,5	-1,8	-3,5	-3,2
Justerat rörelseresultat	2,0	-0,7	1,4	-7,4	9,3	18,1
Justerad rörelsemarginal, %	1,7	-0,7	0,6	-4,2	2,3	4,1
Americas						
Orderingång	359,3	307,7	622,9	582,9	1 198,4	1 238,4
Extern nettoomsättning	320,3	314,6	600,5	631,5	1 228,3	1 197,3
Avskrivningar	-4,0	-4,3	-7,4	-8,5	-15,9	-14,8
Justerat rörelseresultat	28,0	25,1	54,9	60,0	136,9	131,8
Justerad rörelsemarginal, %	8,7	8,0	9,1	9,5	11,1	11,0
Övrigt-ofördelat						
Avskrivningar	-3,7	-2,0	-7,1	-4,0	-9,7	-12,8
Justerat rörelseresultat	-23,2	-12,5	-43,3	-29,5	-66,3	-80,1
Koncernen						
Orderingång	912,1	849,4	1 693,8	1 580,5	3 157,3	3 270,6
Nettoomsättning	863,9	759,2	1 649,7	1 519,8	3 148,5	3 278,4
Avskrivningar	-17,3	-12,6	-33,4	-25,0	-52,7	-61,1
Justerat rörelseresultat	70,4	60,9	130,8	109,7	285,8	306,9
Förvärvskostnader	-3,8	-	-3,8	-	-7,7	-11,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	66,6	60,9	127,0	109,7	278,1	295,4
Resultat före skatt	58,9	53,9	109,3	99,0	260,1	270,4
Resultat efter skatt	43,8	38,3	80,6	70,2	186,3	196,7

Finansiell kalender

Inbjudan till telefonkonferens

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag torsdag den 12 juli 2018 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring SE: +46 8 566 426 62 eller UK: +44 203 008 9806. Konferensen kommer också att sändas via Internet.

Besök vår webbplats för att delta i webkonferensen:

<http://www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast>.

Datum för finansiell rapportering

- Kvartalsrapport 3: 18 oktober 2018
- Bokslutskommuniké 19 februari 2019

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 12 juli 2018 kl 08.00.

Närmare upplysningar lämnas av

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För mer information se även Nedermans hemsida:
www.nedermangroup.com

Adress

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-marginal

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

Justerat rörelseresultat

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad rörelsemarginal

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Nettoskuld

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med eget kapital

Operativt kapital

Eget kapital plus nettoskuld.

Organisk tillväxt

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Resultat per aktie (före utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie (efter utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

Räntetäckningsgrad

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

Rörelseresultat

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

Årsgenomsnitt

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.