



Nederman

Q1

Delårsrapport

Januari - mars 2018

Kvartal 1, 2018

- Orderingsången var 781,7 Mkr (731,1), vilket motsvarar en organisk ökning på 3,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 785,8 Mkr (760,6), vilket motsvarar en organisk ökning på 1,2 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet var 60,4 Mkr (48,8), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (6,4).
- Resultat efter skatt var 36,8 Mkr (31,9).
- Resultat per aktie var 3,15 kr (2,73).

“Första kvartalet 2018 var ett bra kvartal för Nederman. Orderingsången växte organiskt med 3,7 procent och lönsamheten stärktes till en rörelsemarginal om 7,7 procent (6,4), vilket bådär gott för fortsättning av året.”

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sida 2.



VD-ord

Stabil utveckling av omsättning, fortsatt stärkt lönsamhet, förbättrat kassaflöde i den löpande verksamheten



Första kvartalet 2018 var ett bra kvartal för Nederman. Orderingsången växte organiskt med 3,7 procent och lönsamheten stärktes till en rörelsemarginal om 7,7 procent (6,4), vilket bådär gott för fortsättning av året.

EMEA hade en svagt positiv organisk utveckling av orderingsången och försäljning i kvartalet och en markant förbättring av lönsamheten.

I APAC fortsatte den positiva utvecklingen från 2017. Såväl orderingsången som omsättning växte med tvåsiffriga tal och lönsamheten stärktes på ett betydande sätt jämfört med motsvarande kvartal 2017. Den fortsatta förbättringen av lönsamheten är mycket glädjande och vi arbetar nu för att successivt etablera en lönsamhet i nivå med Nedermans finansiella mål.

I USA präglas marknaden fortsatt av osäkerhet kring politiska beslut med en låg projektförsäljning som följd. Kanada hade en orderingsången i nivå med motsvarande kvartal 2017, medan såväl Brasilien som Mexiko hade en betydligt starkare utveckling än motsvarande kvartal 2017.

Under 2017 etablerade vi Nederman Insight för att utveckla vårt kunderbudande inom digitala och uppkopplade tjänster. Förvärvet av norska NEO Monitors var ett viktigt steg på denna resa och under inledningen av årets andra kvartal tog vi ytterligare ett steg genom förvärvet av amerikanska Auburn FilterSense. Genom förvärvet breddas Nedermans kompetens till att också omfatta effektiv hantering och mätning av mängden damm och andra partiklar. Detta med moderna lösningar, intelligenta system och programvara för detektering av filterläckage.

Sven Kristensson, VD



Rörelsesegment Americas

I Americas ökade orderingsgången i kvartalet organiskt med 4,1 procent till 263,6 miljoner kronor (275,2). Den svagare orderingsgången i svenska kronor förklaras av negativ valutapåverkan. Omsättningen minskade organiskt med 3,4 procent till 280,2 miljoner kronor (316,9). Lönsamheten minskade i kvartalet med en justerad rörelsemarginal som uppgick till 9,6 procent (11,0).

Generellt marknadsläge

USA-marknaden präglas av fortsatt osäkerhet kring landets handels-, hälso- och miljöpolitik och osäkerheten förväntas bestå under ytterligare en tid, vilket innebär förskjutningar i efterfrågan på större system. En viss stabilisering har ägt rum och man kan se en ökad efterfrågan inom vissa industrisegment. Efter en lång period av nedgång visar den brasilianska ekonomin fortsatta tecken på återhämtning. Långsiktigt bedöms en starkare ekonomisk utveckling och myndigheternas skärpta krav på efterlevnad av landets miljölagstiftning ha en positiv effekt på efterfrågan av Nedermans produkter och lösningar. Den kanadensiska ekonomin utvecklas positivt för närvarande, vilket resulterat i en ökad efterfrågan på Nedermans produkter och lösningar. I Mexiko fortsätter oklarheterna kring NAFTA-avtalet skapa stor osäkerhet och den mexikanska ekonomin förväntas fortsatt ha en mycket begränsad tillväxt.

Utveckling per land

USA-marknaden präglades fortsatt av osäkerhet kring politiska beslut med en låg projektförsäljning som följd. Basaffären med försäljning av produkter och mindre system utvecklades positivt i kvartalet. Under kvartalet lanserades en ny organisation för eftermarknad med uppgift att generera en ökad försäljning av service, reservdelar och olika typer av produktuppdateringar, men också att identifiera intressanta projekt på den betydande ersättningsmarknaden.

I Kanada växte orderingsgången organiskt med två procent efter en god utveckling av basaffären, men en svagare projektförsäljning. Eftermarknaden var i nivå med motsvarande kvartal 2017.

Orderingsgång i kvartalet:
263,6 Mkr (275,2)

Organisk ordertillväxt om 4,1 procent.
Stark utveckling i Brasilien.
Betydande order i Mexiko.

I Brasilien ökade orderingsgången med 45 procent efter en stark projekt- och eftermarknadsförsäljning i kvartalet, medan basaffären hade en svagare utveckling. Metallindustrin i landet uppvisar fortsatt låg efterfrågan, vilket delvis kompenseras av en växande efterfrågan från mat-, läkemedels- och kemiindustrierna.

Mexiko hade som resultat av en betydande order ett mycket starkt kvartal jämfört med motsvarande kvartal 2017. Även produktförsäljningen utvecklades positivt i kvartalet.

Orderingsgång och försäljning

Orderingsgången under kvartalet uppgick till 263,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 4,1 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 280,2 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 3,4 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Organisk tillväxt, %*	Helår 2017	apr-mars 12 mån
		2018	2017			
Orderingsgång		263,6	275,2	4,1	1 198,4	1 186,8
Extern nettoomsättning	1	280,2	316,9	-3,4	1 228,3	1 191,6
Avskrivningar		-3,4	-4,2		-15,9	-15,1
Justerat rörelseresultat		26,9	34,9		136,9	128,9
Justerad rörelsemarginal, %		9,6	11,0		11,1	10,8

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment EMEA

Orderingången i kvartalet växte till 402,5 miljoner kronor (349,8) och omsättningen ökade till 406,5 miljoner kronor (361,2). Den starka utvecklingen förklaras främst av förvärvet av NEO Monitors. Organiskt uppgick tillväxten till 0,1 procent för orderingången och 0,3 procent för omsättningen. Den positiva utvecklingen av rörelsesegmentets lönsamhet fortsatte under kvartalet med en justerad rörelsemarginal om 13,3 procent (10,4), vilket är den högsta nivån för ett första kvartal.

Generellt marknadsläge

Marknadsläget inom EMEA har stabiliserats ytterligare, vilket bland annat inneburit en ökad projektförsäljning för Nederman. Industriinvesteringarna ligger fortsatt på en relativt låg nivå, men tecknen på återhämtning fortsätter. De långsiktiga effekterna av Storbritanniens beslut att lämna EU är fortsatt svåra att bedöma.

Utveckling per land

Flera länder uppvisade en positiv utveckling i kvartalet och orderstocken befinner sig fortsatt på en god nivå. Tyskland hade en tvåsiffrig tillväxt av orderingången efter en bra utveckling av basaffären med försäljning av produkter och mindre system. Även Danmark hade god tillväxt i kvartalet med stärkt lönsamhet. Även Benelux-länderna växte orderingången i kvartalet efter en positiv utveckling i flertalet marknadssegment.

Länderna i Sydeuropa hade en svagare utveckling i kvartalet, vilket framför allt förklaras av en lägre försäljning av medelstora projekt. Även Storbritannien hade en svagare utveckling jämfört med ett starkt första kvartal 2017 med en betydande projektförsäljning.

Länderna i Östeuropa hade generellt en god utveckling i kvartalet med tvåsiffrig tillväxt i Polen efter en stark utveckling av såväl basaffär som projektförsäljning.

Orderingång i kvartalet:
402,5 Mkr (349,8)

NEO Monitors bidrar till god utveckling.
Fortsatt stärkt lönsamhet.
Två siffrig tillväxt i Tyskland och Polen.

Distributörsmarknaderna hade en omsättning i nivå med det starka första kvartalet 2017.

De digitala försäljningskanalerna fortsätter att utvecklas väl och allt fler distributörer introduceras nu till Nedermans mycket uppskattade Partner Web Shop, vilket bland annat lett till att distributörsförsäljningen utvecklats väl.

Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet uppgick till 402,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 0,1 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 406,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 0,3 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Organisk tillväxt, %*	Helår 2017	apr-mars 12 mån
		2018	2017			
Orderingång		402,5	349,8	0,1	1 530,6	1 583,3
Extern nettoomsättning	1	406,5	361,2	0,3	1 517,5	1 562,8
Avskrivningar		-8,6	-5,3		-23,6	-26,9
Justerat rörelseresultat		54,2	37,6		205,9	222,5
Justerad rörelsemarginal, %		13,3	10,4		13,6	14,2

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment APAC

APAC hade en fortsatt god utveckling av såväl ordergång som omsättning under årets inledande kvartal. Ordergången växte organiskt med 14,6 procent till 115,6 miljoner kronor (106,1) och omsättningen ökade organiskt med 23,4 procent till 99,1 miljoner kronor (82,5). Lönsamheten fortsätter att förbättras inom rörelsesegmentet och det justerade rörelseresultat uppgick till -0,6 miljoner kronor (-6,7), motsvarande en justerad rörelsemarginal om -0,6 procent (-8,1).

Generellt marknadsläge

Det finns fortsatt goda affärsmöjligheter inom APAC, även om vissa industriella segment i de råvaruintensiva länderna präglas av svag efterfrågan och utdragna beslutsprocesser. I Kina förväntas den nya miljölagstiftningen tillsammans med andra regeringsinitiativ ge en ökad tyngd åt miljöfrågorna med fokus på förorenade utsläpp och industrier med risk för dammexplosioner. Det finns dock en tröghet innan den nya lagstiftningen leder till konkreta investeringar, även om positiva tecken börjar bli tydligare. I Indien avtog de negativa effekterna av den nya indirekta skatten (GST) som implementerades under tredje kvartalet 2017. I Australien syns fortsatt goda tecken på återhämtning.

Utveckling per land

Kina hade en god utveckling i kvartalet med en organisk ordertillväxt om 20 procent efter en god utveckling för såväl basaffär som stora projekt med beställningar från flera olika industrier, bland annat komposit- och gruvindustrin.

Indien hade en svagare utveckling under årets första kvartal, främst beroende på en svagare försäljning av stora projekt jämfört med den starka projektförsäljningen under första kvartalet 2017. I kvartalet deltog Nederman i det stora investerarmötet "Magnetic Maharashtra" som ett led i arbetet att stärka Nedermans varumärke i Indien. Genom deltagande i den svenska paviljongen fick Nedermans indiske VD Trond Bredesen möjlighet att delta i en paneldebatt om framtidens arbete i Indien och hälsa på Indiens Premiärminister Modi.

Ordergång i kvartalet:
115,6 Mkr (106,1)

Stark ordergång i Kina.
God projektförsäljning i Malaysia.
Tvåsniffrig ordertillväxt i Australien.

I Thailand fortsatte den svaga marknadsutvecklingen och ordergången minskade jämfört med motsvarande kvartal 2017.

Malaysia hade en stark utveckling med tvåsniffrig tillväxt för såväl ordergång som omsättning. Även Indonesien hade ett bra kvartal efter en god projektförsäljning till gruvindustrin.

I Australien fortsätter den positiva utvecklingen med ett allt bättre affärsklimat och ordergången växte med tvåsniffriga tal i kvartalet.

Ordergång och försäljning

Ordergången under kvartalet uppgick till 115,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 14,6 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 99,1 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 23,4 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jan-31 mars			Helår 2017	apr-mars 12 mån
		2018	2017	Organisk tillväxt, %*		
Ordergång		115,6	106,1	14,6	428,3	437,8
Extern nettoomsättning	1	99,1	82,5	23,4	402,7	419,3
Avskrivningar		-0,7	-0,9		-3,5	-3,3
Justerat rörelseresultat		-0,6	-6,7		9,3	15,4
Justerad rörelsemarginal, %		-0,6	-8,1		2,3	3,7

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Nederman Insight skapar nya värden

Dagens allt snabbare digitalisering skapar nya möjligheter för Nederman att utveckla och förbättra sitt kunderbjudande. Möjligheterna med uppkopplade tjänster - Internet of Things (IoT) samt mobila enheter som smarta telefoner och surfplattor - erbjuder tillsammans en plattform som kan förse Nedermans kunder med nya tjänster och nya värden. Nederman Insight har etablerats för att tillvarata och utveckla dessa möjligheter. 5 april 2018 förvärvades amerikanska Auburn FilterSense LLC som ett led i arbetet att stärka koncernens erbjudande och konkurrenskraft.

Förvärv av Auburn FilterSense

Auburn FilterSense LLC har flera decennier av erfarenhet och applikationskunskap från mer än 75 000 sålda enheter och installationer, vilket ger teknik och kompetens för att hjälpa kunder världen över att minska utsläppen och förbättra verksamheten. Företaget tillverkar system för kontinuerlig partikelövervakning som innehåller teknik med triboelektriska och laddningsinduktionspartiklar, intelligenta kontroller med realtidsdiagnostik och programvara för detektering av filterläckage, för processkontroll, underhållsplanering, efterlevnad av lagstiftning och ökad produktionseffektivitet.

Auburn FilterSense LLC kommer att ingå i Nedermans Insight organisation. Auburn FilterSense LLCs varumärke och team kommer att fortsätta sin verksamhet som tidigare och lösningarna blir en integrerad del av Nedermans Insight applikationer och digitala ekosystem, som bygger på uppkopplade system och IoT.

NEO Monitors

NEO Monitors AS, som förvärvades under 2017, är nu en del av Nederman Insight. NEO Monitors varumärke och team kommer att fortsätta som tidigare. Lösningarna kommer att bli en integrerad del av Nederman Insight-applikationer och det digitala ekosystem som bygger på Connectivity och Internet of Things.

Strategiskt mål

Nederman Insight har som mål att under de närmaste åren utveckla nya digitala lösningar till ett komplett ekosystem av tjänster som kan marknadsföras till såväl nya som existerande installationer av Nedermans system. För att lyckas med detta kommer företaget successivt bygga upp ny och nödvändig kompetens för att skapa ett attraktivt erbjudande med en robust infrastruktur för IoT.

Digitalt flöde från filter till fakta

Visionen är att skapa ett digitalt flöde från filter till fakta. Det första steget, Performance Tracking, utgörs av möjligheten att genom digitala lösningar förse kunderna med data om prestandan i deras filterlösningar. Målsättningen för nästa steg, Process Optimization, är att kunna hjälpa kunderna att använda denna kunskap till att optimera sina processer. Ytterligare ett steg, Compliance, innebär att kunderna har total kontroll på och vederhäftig dokumentation över sin industrimiljö och sina utsläpp.

IoT-plattform

Det digitala kunskapserbjudandet byggs på Nederman Insights IoT-plattform. Denna plattform, som består av hårdvara som installeras i Nedermans produkter och lösningar samt mjukvara som kommunicerar med molnet, förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Nederman genomför sedan 2016 pilotstudier inom fyra olika industrisegment, som tillsammans utgör cirka 25 procent av Nedermans totala omsättning. Resultaten från studierna implementeras i Nederman Insight som tjänster och lösningar med målsättning att bli avgörande i kundens verksamhet.

De nya digitala tjänsterna och lösningarna kommer efterhand som de lanseras att stärka Nedermans erbjudande samtidigt som relationerna med kunderna fördjupas och stärks på ett sätt som tidigare inte varit möjligt.

Förvärv

Koncernen förvärvade den 5 april 100 procent i det amerikanska bolaget Auburn FilterSense LLC. Auburn FilterSense LLC har flera decennier av erfarenhet och applikationskunskap från mer än 75 000 sålda enheter och installationer, vilket ger teknik och kompetens för att hjälpa kunder världen över minska utsläppen och förbättra verksamheten. Företaget tillverkar system för kontinuerlig partikelövervakning som innehåller teknik med triboelektriska och laddningsinduktionspartiklar, intelligenta kontroller, inklusive realtidsdiagnostik och programvara för detektering av filterläckage, för processkontroll,

underhållsplanering, efterlevnad av lagstiftning och ökad produktionseffektivitet.

Anskaffningspriset på kontant- och skuldfri basis, uppgår till 5,75 miljoner USD, med en möjlig tilläggsköpeskilling om ytterligare 2,5 miljoner USD baserat på lönsamhet för 2018 och 2019, finansieras av en kombination av kontanter och befintliga bankfaciliteter. Auburn FilterSense LLC har cirka 30 anställda och omsatte 2017 6,2 miljoner USD.

Framtidsutsikter

Läget i Europa fortsätter att förbättras med en positiv utveckling av såväl orderingång som försäljning. I USA ser vi också en fortsatt stabil försäljning av basaffären, medan osäkerheten kring stora projekt förväntas kvarstå ytterligare en

tid även om vi sett en viss förbättring. I Asien utvecklas flera marknader positivt. I Kina kan en ökad aktivitet inom miljöområdet märkas.

Kvartal 1, 2018

Orderingång och försäljning

Orderingången under perioden var 781,7 Mkr (731,1). Organiskt motsvarar det en ökning på 3,7 procent jämfört med samma period föregående år.

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 785,8 Mkr (760,6). Organiskt motsvarar det en ökning på 1,2 procent jämfört med samma period föregående år.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat för perioden var 60,4 Mkr (48,8), vilket gav en rörelsemarginal på 7,7 procent (6,4).
- Resultat före skatt ökade till 50,4 Mkr (45,1).
- Resultat efter skatt var 36,8 Mkr (31,9), vilket gav ett resultat per aktie om 3,15 kr (2,73).

Kassaflöde och investeringar

Periodens kassaflöde uppgick till -10,0 Mkr (-47,7) och kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till -3,8 Mkr (-32,5). Kassaflödet har framförallt påverkats positivt av det förbättrade rörelseresultatet. Justerat förvärvspris för NEO Monitors på 4 Mkr vilket erhöles i början av 2018 samt en lägre investeringsnivå har också haft en positiv påverkan på kassaflödet.

Bruttoinvesteringarna har under perioden uppgått till 10,2 Mkr (16,2), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 0,8 Mkr (2,1).

Övrig finansiell information

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 348,5 Mkr i likvida medel och ytterligare 98,7 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta finns ett låneutrymme på 464,5 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och ytterligare 104,5 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

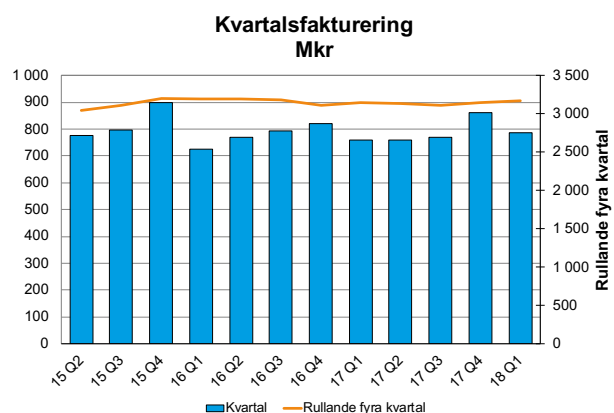
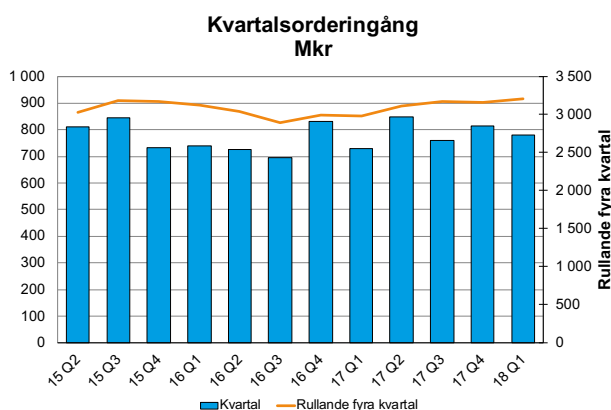
Eget kapital i koncernen uppgick den 31 mars 2018 till 1 158,7 Mkr (1 012,4).

Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång var 11 696 251.

Koncernens soliditet var 37,4 procent per den 31 mars 2018 (39,1). Nettoskulsättningsgraden uppgick till 52,4 procent (55,4).

Antal anställda

Medelantalet anställda under perioden var 1 780 (1 719). Antalet anställda vid periodens slut var 1 812 (1 733).



Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
Nettoomsättning	785,8	760,6	3148,5	3173,7
Justerad EBITDA	76,5	61,2	338,5	353,8
Justerad EBITDA-marginal, %	9,7	8,0	10,8	11,1
Rörelseresultat	60,4	48,8	278,1	289,7
Rörelsemarginal, %	7,7	6,4	8,8	9,1
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	285,8	297,4
Justerat rörelsemarginal, %	7,7	6,4	9,1	9,4
Resultat före skatt	50,4	45,1	260,1	265,4
Resultat efter skatt	36,8	31,9	186,3	191,2
Resultat per aktie, Kr	3,15	2,73	15,93	16,35
Avkastning på eget kapital, %	13,2	12,8	18,1	17,6
Avkastning på operativt kapital, %	14,1	12,7	18,0	17,8
Nettoskuld			585,3	607,7
Nettoskuldsättningsgrad, %			54,4	52,4
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			1,7	1,7
Räntetäckningsgrad			11,8	10,0

Övrig information

Ny organisation för lönsam tillväxt

Nederman koncernen genomför för närvarande en omorganisation av koncernens verksamhet med målsättningen att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus.

Konkret innebär detta att Nederman kommer att organiseras med operationellt huvudfokus i fyra varumärken, men med bibehållen koordinering i rörelsesegmenten Americas, EMEA samt APAC.

Med den nya organisationen kommer Nedermans kompetens få ett tydligt genomslag på global nivå. Den nya organisationen kommer även att ytterligare stärka Nedermans arbete med koncernens nyckelkunder och expandera eftermarknadsaffären som rymmer stora möjligheter för tillväxt.

Den nya organisationen kommer successivt att implementeras under 2018 och kommer att återspeglas i Nedermans segmentsrapportering med verkan från 1 januari 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen och moderbolaget exponeras för ett flertal risker som i huvudsak uppkommer med anledning av att koncernen köper och säljer produkter i utländsk valuta. Dessa risker beskrevs mer i detalj i företagets förvaltningsberättelse i årsredovisningen 2017 på sidorna 48-49 och i not 24. Någon omständighet som föranleder ändrad bedömning av nämnda risker har inte framkommit.

Valberedning

Enligt årsstämmans riktlinjer för valberedningens arbete har Anders Mörck, Investment AB Latour, ordf.; Göran Espelund, Lannebo Fonder; Fabian Hielte, Ernström & Co; Fredrik Ahlin, IF Skadeförsäkring AB utsetts till valberedning inför årsstämman 2018. Jan Svensson, ordförande i Nedermans styrelse, är adjungerad i valberedningen. För frågor rörande valberedningens arbete hänvisas till anders.morck@latour.se.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder, förutom ändringar nedan, tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen för 2017, sidorna 61-65.

Ändringar som tillämpas från och med 1 januari 2018 och framåt

IFRS 15, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av intäkter, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 9, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av finansiella instrument, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 16 ersätter IAS 17 från och med 1 januari 2019. En utvärdering av effekterna av standarden har påbörjats.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Helsingborg den 19 april 2018

Jan Svensson
Ordförande

Per Borgvall
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Gunnar Gremlin
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Johan Menckel
Styrelseledamot

Detta är Nederman

Ett svenskt miljöteknikföretag

Nedermans kompetens och helhetslösningar inom industriell luftrening skyddar människor, maskiner och miljö från skadliga effekter av industriella processer. På så sätt bidrar Nederman till att skapa säkra arbetsplatser, effektiv produktion och betydande miljövinster. Detta samspel mellan hälsa, miljö och effektivitet sammanfattar vi i begreppet eko-effektivitet.

Eko-effektivitet innebär att vi bidrar till såväl ekonomisk effektivitet som långsiktigt hållbar produktion. Ekonomiskt handlar det om hög produktionseffektivitet och produktkvalitet, maskiner som håller länge samt minimerade miljöavgifter. Ur miljöperspektiv handlar det om vinster genom minskade utsläpp, effektivare materialanvändning och återvinning samt lägre energiförbrukning.

Nedermans kunder finns inom industrier som metall-, trä- och kompositbearbetning, livsmedelsproduktion, läkemedelsproduktion, avfallshantering, jordbruk, textilindustri, kemisk industri, processindustri, energiproduktion samt fordonsindustrins eftermarknad.

Stark global position

Nederman har en stark global närvaro vad gäller såväl försäljning som tillverkning. Försäljning bedrivs genom egna säljbolag och distributörer i över 50 länder. Tyngdpunkten av försäljningen ligger i Europa och Nordamerika, men Nederman är också aktivt på ett antal marknader i Asien och Sydamerika. Tillverkningen bedrivs i fem världsdelar. Omsättningen under 2017 uppgick till 3,1 miljarder kronor.

Strategi och finansiella mål

Nederman har som mål att försäljningstillväxten ska uppgå till 8-10 procent över en konjunkturcykel och att den justerade rörelsemarginalen minst ska uppgå till 10 procent. För att uppfylla målen arbetar Nederman med fyra prioriterade områden:

- Expansion till nya kund- och marknadssegment
- Utvecklade positioner i värdekedjan
- Geografisk expansion
- Utveckling av nya produkter och lösningar

Under de senaste fem åren har försäljningstillväxten genomsnittligt uppgått till 7,0 procent. Under perioden har den justerade rörelsemarginalen varierat mellan 6,4 och 9,1 procent och uppgick för 2017 till 9,1 procent. Den genomsnittliga aktieutdelningen har under perioden uppgått till 46 procent av nettovinsten.



Tre försäljningssegment

Nedermans försäljningsmodell är uppdelad i tre segment för att leverera lösningar på kundernas utmaningar så effektivt som möjligt.

Produktförsäljning. Nederman har ett brett sortiment av standardprodukter som löser vanligt förekommande problem relaterade till rök, gas, damm, materialåtervinning, arbetsmiljö och effektiv produktion.

Lösningar. Nedermans lösningar är utformade för att lösa mer komplexa uppgifter och specifika kundproblem. Verksamheten omfattar noggranna förstudier av kundens verksamhet och behov, planering och systemdesign samt installation, driftsättning och utbildning.

Service och eftermarknad. Service är en integrerad del av Nedermans kunderbjudande och ett fokusområde för tillväxt. Genom att erbjuda kvalificerad service med god tillgänglighet bidrar Nederman till att säkerställa en kontinuerlig drift utan dyrbara avbrott av kundernas produktion.

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
		2018	2017	2017	12 mån
Nettoomsättning	1	785,8	760,6	3 148,5	3 173,7
Kostnad för sålda varor		-484,1	-471,6	-1 948,6	-1 961,1
Bruttoresultat		301,7	289,0	1 199,9	1 212,6
Försäljningskostnader		-177,8	-173,7	-662,7	-666,8
Administrationskostnader		-60,1	-57,0	-222,2	-225,3
Forsknings- och utvecklingskostnader		-8,9	-2,8	-14,2	-20,3
Förvärvskostnader		-0,0	-	-7,7	-7,7
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		5,5	-6,7	-15,0	-2,8
Rörelseresultat		60,4	48,8	278,1	289,7
Finansiella intäkter		1,0	1,8	6,8	6,0
Finansiella kostnader		-11,0	-5,5	-24,8	-30,3
Finansnetto		-10,0	-3,7	-18,0	-24,3
Resultat före skatt		50,4	45,1	260,1	265,4
Skatt		-13,6	-13,2	-73,8	-74,2
Periodens resultat		36,8	31,9	186,3	191,2
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		36,8	31,9	186,3	191,2
Resultat per aktie					
före utspädning (kr)		3,15	2,73	15,93	16,35
efter utspädning (kr)		3,15	2,73	15,93	16,35

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
Periodens resultat	36,8	31,9	186,3	191,2
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-0,9	-0,2	-3,3	-4,0
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till periodens resultat	0,2	0,1	0,7	0,8
	-0,7	-0,1	-2,6	-3,2
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	47,5	-3,3	-28,2	22,6
Kassaflödessäkringar	0,4	2,2	3,1	1,3
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till periodens resultat	-0,1	-0,5	-0,7	-0,3
	47,8	-1,6	-25,8	23,6
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	47,1	-1,7	-28,4	20,4
Summa totalresultat för perioden	83,9	30,2	157,9	211,6
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	83,9	30,2	157,9	211,6

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 mars 2018	31 mars 2017	31 dec 2017
Tillgångar				
Goodwill		997,6	702,7	969,9
Övriga immateriella anläggningstillgångar		231,4	122,2	226,8
Materiella anläggningstillgångar		253,6	260,7	252,4
Långfristiga fordringar		6,1	5,5	5,4
Uppskjutna skattefordringar		16,9	63,1	16,8
Summa anläggningstillgångar		1 505,6	1 154,2	1 471,3
Varulager		436,8	393,2	386,8
Kundfordringar	2	524,5	483,9	529,5
Övriga kortfristiga fordringar	2	281,3	315,7	222,4
Likvida medel	2	348,5	240,1	360,9
Summa omsättningstillgångar		1 591,1	1 432,9	1 499,6
Summa tillgångar		3 096,7	2 587,1	2 970,9
Eget kapital		1 158,7	1 012,4	1 075,8
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	2	830,7	692,4	822,5
Övriga långfristiga skulder		163,6	1,5	153,7
Avsättning till pensioner		125,2	108,3	123,4
Övriga avsättningar		11,4	7,0	9,5
Uppskjutna skatteskulder		19,1	21,1	17,0
Summa långfristiga skulder		1 150,0	830,3	1 126,1
Kortfristiga räntebärande skulder	2	0,3	0,5	0,3
Leverantörsskulder	2	303,1	261,3	298,9
Övriga kortfristiga skulder	2	460,0	457,2	444,3
Avsättningar		24,6	25,4	25,5
Summa kortfristiga skulder		788,0	744,4	769,0
Summa skulder		1 938,0	1 574,7	1 895,1
Summa eget kapital och skulder		3 096,7	2 587,1	2 970,9

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	31 mars 2018	31 mars 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	1 075,8	982,2	982,2
Periodens resultat	36,8	31,9	186,3
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	47,5	-3,3	-28,2
Kassaflödessäkringar efter skatt	0,3	1,7	2,4
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-0,7	-0,1	-2,6
Summa övrigt totalresultat för perioden	47,1	-1,7	-28,4
Summa totalresultat för perioden	83,9	30,2	157,9
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-	-	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 158,7	1 012,4	1 075,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
		2018	2017	2017	12 mån
Rörelseresultat		60,4	48,8	278,1	289,7
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		16,1	12,4	52,7	56,4
Övriga justeringar		0,1	0,2	3,6	3,5
Erhållen och betald ränta samt övr finansiella poster		-1,1	-4,8	-21,9	-18,2
Betald skatt		-1,5	-9,4	-46,0	-38,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		74,0	47,2	266,5	293,3
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-77,8	-79,7	12,8	14,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-3,8	-32,5	279,3	308,0
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-9,6	-15,0	-51,8	-46,4
Förvärv	3	4,1	-	-233,3	-229,2
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		-9,3	-47,5	-5,8	32,4
Utdelning		-	-	-64,3	-64,3
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-0,7	-0,2	149,4	148,9
Periodens kassaflöde		-10,0	-47,7	79,3	117,0
Likvida medel vid periodens början		360,9	287,8	287,8	240,1
Omräkningsdifferenser		-2,4	0,0	-6,2	-8,6
Likvida medel vid periodens slut		348,5	240,1	360,9	348,5

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
Rörelseresultat	-21,9	-21,5	-79,4	-79,8
Resultat aktier i dotterbolag	-	-	100,7	100,7
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-11,6	-1,3	18,5	8,2
Resultat efter finansnetto	-33,5	-22,8	39,8	29,1
Bokslutsdispositioner	-	-	112,4	112,4
Resultat före skatt	-33,5	-22,8	152,2	141,5
Skatt	-1,0	-	-8,9	-9,9
Periodens resultat	-34,5	-22,8	143,3	131,6

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
Periodens resultat	-34,5	-22,8	143,3	131,6
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-34,5	-22,8	143,3	131,6

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2018	31 mars 2017	31 dec 2017
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	1 921,4	1 541,5	1 907,0
Summa omsättningstillgångar	519,8	402,7	495,5
Summa tillgångar	2 441,2	1 944,2	2 402,5
Eget kapital	833,3	767,0	868,8
Skulder			
Summa långfristiga skulder	992,2	692,0	974,0
Summa kortfristiga skulder	615,7	485,2	559,7
Summa skulder	1 607,9	1 177,2	1 533,7
Summa eget kapital och skulder	2 441,2	1 944,2	2 402,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	31 mars 2018	31 mars 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	868,8	789,8	789,8
Periodens resultat	-34,5	-22,8	143,3
Övrigt totalresultat			
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-34,5	-22,8	143,3
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-	-	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	833,3	767,0	868,8

Närståendetransaktioner hos moderbolaget

Mkr	31 mars 2018
Dotterföretag	
Nettoomsättning	7,9
Finansiella intäkter	1,0
Fordringar per 31 mars	905,0
Skulder per 31 mars	590,3

Not 1: Intäkternas fördelning

Mkr	1 jan-31 mars 2018			
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	177,9	146,3	82,3	406,5
APAC	23,4	65,7	10,0	99,1
Americas	129,1	93,3	57,8	280,2
Summa	330,4	305,3	150,1	785,8

Mkr	1 jan-31 mars 2017			
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	134,5	138,5	88,2	361,2
APAC	30,9	43,4	8,2	82,5
Americas	143,5	114,3	59,1	316,9
Summa	308,9	296,2	155,5	760,6

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av Produkter och Service -och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Intäkter från Lösningar, i form av projektförsäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 2: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	524,5	524,5
Valutaterminer*)	4,8	0,7	-	5,5
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	188,8	188,8
Likvida medel	-	-	348,5	348,5
Summa	4,8	0,7	1 061,8	1 067,3
Finansiell leasingskuld	-	-	0,4	0,4
Banklån	-	-	830,7	830,7
Leverantörsskulder	-	-	303,1	303,1
Valutaterminer*)	-	0,2	-	0,2
Övriga kortfristiga skulder	-	-	405,6	405,6
Summa	-	0,2	1 539,8	1 540,0

*) Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminskursen och den terminskurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 7. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 24 i årsredovisningen för 2017.

Not 3: Förvärv

Förvärvsanalysen för NEO Monitors AS justerades med 4 Mkr under 2017, hänfört till uppdaterad beräkning av net working capital. Den justerade köpeskillingen erhöles i början av 2018. Förvärvsanalysen är preliminär.

Not 4: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Följande underliggande verksamhetsmått används:

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Mkr	2018	2017	2017	12 mån
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	278,1	289,7
Justerad rörelsemarginal				
EBITDA				
Justerad EBITDA				
Justerad EBITDA marginal				
Nettoskuld				
Nettoskulsättningsgrad				
Avkastning på eget kapital				
Nettoskuld/Justerad EBITDA				
Räntetäckningsgrad				
Organisk tillväxt				
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	285,8	297,4
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	285,8	297,4
Nettoomsättning	785,8	760,6	3 148,5	3 173,7
Justerad rörelsemarginal, %	7,7	6,4	9,1	9,4
Rörelseresultat	60,4	48,8	278,1	289,7
Avskrivningar	16,1	12,4	52,7	56,4
EBITDA	76,5	61,2	330,8	346,1
EBITDA	76,5	61,2	330,8	346,1
Förvärvskostnader	0,0	-	7,7	7,7
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-
Justerad EBITDA	76,5	61,2	338,5	353,8
Justerad EBITDA	76,5	61,2	338,5	353,8
Nettoomsättning	785,8	760,6	3 148,5	3 173,7
Justerad EBITDA-marginal, %	9,7	8,0	10,8	11,1
Likvida medel			360,9	348,5
Långfristiga räntebärande skulder			822,5	830,7
Avsättning till pensioner			123,4	125,2
Kortfristiga räntebärande skulder			0,3	0,3
Nettoskuld			585,3	607,7
Nettoskuld			585,3	607,7
Utgående eget kapital periodens slut			1 075,8	1 158,7
Nettoskulsättningsgrad, %			54,4	52,4
Ingående eget kapital periodens början	1 075,8	982,2	982,2	1 012,4
Utgående eget kapital periodens slut	1 158,7	1 012,4	1 075,8	1 158,7
Genomsnittligt eget kapital	1 117,3	997,3	1 029,0	1 085,6
Periodens resultat	36,8	31,9	186,3	191,2
Avkastning på eget kapital, %	13,2	12,8	18,1	17,6

Not 4: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
Genomsnittligt eget kapital	1 117,3	997,3	1 029,0	1 085,6
Ingående nettoskuld periodens början	585,3	524,3	524,3	561,1
Utgående nettoskuld periodens slut	607,7	561,1	585,3	607,7
Genomsnittlig nettoskuld	596,5	542,7	554,8	584,4
Genomsnittligt operativt kapital	1 713,8	1 540,0	1 583,8	1 670,0
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	285,8	297,4
Avkastning på operativt kapital, %	14,1	12,7	18,0	17,8
Nettoskuld			585,3	607,7
Justerad EBITDA			338,5	353,8
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			1,7	1,7
Resultat före skatt			260,1	265,4
Finansiella kostnader			24,8	30,3
Förvärvskostnader			7,7	7,7
Omstruktureringskostnader			-	-
EBT exkl finansiella kostnader, förvärvskostnader & omstruktureringskostnader			292,6	303,4
Finansiella kostnader			24,8	30,3
Räntetäckningsgrad			11,8	10,0
Orderingång, motsvarande period fg år	731,1	738,8	2 992,3	
Förändring orderingång, organisk	27,3	-34,1	137,6	
Förändring orderingång, valutaeffekter	-18,9	26,4	10,6	
Förändring orderingång, förväv	42,2	-	16,8	
Orderingång	781,7	731,1	3 157,3	
Ordertillväxt, %, organisk	3,7	-4,8	4,6	
Ordertillväxt, %, valutaeffekter	-2,6	3,8	0,3	
Ordertillväxt, %, förväv	5,8	-	0,6	
Ordertillväxt, %	6,9	-1,0	5,5	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	760,6	724,7	3 107,3	
Förändring nettoomsättning, organisk	9,5	6,8	3,6	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-19,0	29,1	9,9	
Förändring nettoomsättning, förväv	34,7	-	27,7	
Nettoomsättning	785,8	760,6	3 148,5	
Försäljningstillväxt, %, organisk	1,2	1,0	0,1	
Försäljningstillväxt, %, valutaeffekter	-2,5	4,0	0,3	
Försäljningstillväxt, %, förväv	4,6	-	0,9	
Försäljningstillväxt, %	3,3	5,0	1,3	

Segmentredovisning

Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2018	2017	2017	12 mån
EMEA				
Orderingång	402,5	349,8	1 530,6	1 583,3
Extern nettoomsättning	406,5	361,2	1 517,5	1 562,8
Avskrivningar	-8,6	-5,3	-23,6	-26,9
Justerat rörelseresultat	54,2	37,6	205,9	222,5
Justerad rörelsemarginal, %	13,3	10,4	13,6	14,2
APAC				
Orderingång	115,6	106,1	428,3	437,8
Extern nettoomsättning	99,1	82,5	402,7	419,3
Avskrivningar	-0,7	-0,9	-3,5	-3,3
Justerat rörelseresultat	-0,6	-6,7	9,3	15,4
Justerad rörelsemarginal, %	-0,6	-8,1	2,3	3,7
Americas				
Orderingång	263,6	275,2	1 198,4	1 186,8
Extern nettoomsättning	280,2	316,9	1 228,3	1 191,6
Avskrivningar	-3,4	-4,2	-15,9	-15,1
Justerat rörelseresultat	26,9	34,9	136,9	128,9
Justerad rörelsemarginal, %	9,6	11,0	11,1	10,8
Övrigt-ofördelat				
Avskrivningar	-3,4	-2,0	-9,7	-11,1
Justerat rörelseresultat	-20,1	-17,0	-66,3	-69,4
Koncernen				
Orderingång	781,7	731,1	3 157,3	3 207,9
Nettoomsättning	785,8	760,6	3 148,5	3 173,7
Avskrivningar	-16,1	-12,4	-52,7	-56,4
Justerat rörelseresultat	60,4	48,8	285,8	297,4
Förvärvskostnader	-0,0	-	-7,7	-7,7
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-
Rörelseresultat	60,4	48,8	278,1	289,7
Resultat före skatt	50,4	45,1	260,1	265,4
Resultat efter skatt	36,8	31,9	186,3	191,2

Finansiell kalender

Inbjudan till telefonkonferens

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag torsdag den 19 april 2018 klockan 17.30. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring SE: +46 8 566 426 62 eller UK: +44 203 008 9806. Konferensen kommer också att sändas via Internet.

Besök vår webbplats för att delta i webbkonferensen:

<http://www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast>.

Datum för finansiell rapportering

- Kvartalsrapport 2: 12 juli 2018
- Kvartalsrapport 3: 18 oktober 2018

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 19 april 2018 kl 16.00.

Närmare upplysningar lämnas av

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För mer information se även Nedermans hemsida:
www.nedermangroup.com

Adress

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-marginal

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

Justerat rörelseresultat

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad rörelsemarginal

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Nettoskuld

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med eget kapital

Operativt kapital

Eget kapital plus nettoskuld.

Organisk tillväxt

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Resultat per aktie (före utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie (efter utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

Räntetäckningsgrad

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

Rörelseresultat

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

Årsgenomsnitt

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.